БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№40 (383) 9 июня 1997 года понедельник

СЕГОДНЯ

БЕЛОРУССКОЕ РУКОВОДСТВО И РОССИЙСКИЕ НЕФТЯНЫЕ КОМПАНИИ ВОЗОБНОВИЛИ ПЕРЕГОВОРЫ

Визит в Минск руководителя российской нефтяной компании «ЮКОС» Сергея Муравленко не афишировался. Г-н Муравленко находился в белорусской столице один день. Он провел переговоры с Александром Лукашенко и встретился с представителями правительства.

Стр.5

СОБЫТИЕ

МИНСК СМОТРИТ НА ВОСТОК, ГРОДНО — НА ЗАПАД

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

6 июня в польском городе Августове в результате встречи представителей приграничных районов Беларуси, Польши, Литвы и России был утвержден устав еврорегиона «Неман», в состав которого вошли части Гродненской и Калининградской областей, Сувалкское воеводство, Алитусский и Мариямпольский районы Литвы. В качестве основных целей новой структуры названы расширение сотрудничества между сопредельными регионами, развитие приграничной инфраструктуры, привлечение инвестиций. Таким образом, Беларусь, в целом вовлеченная в орбиту «восточной» интеграции, отдельными своими частями постепенно вовлекается в «западные» объединительные процессы.

Первые упоминания о проекте зоны экономического сотрудничества в районе разделенного границами Понеманья относятся к 1992 году. Польские экономисты в тот момент рассчитывали, что, резко активизировав внешнеэкономическую деятельность на Востоке, Польша тем самым обеспечит рывок в развитии своего самого отсталого региона Мазовше -- территории между Варшавой, Калининградской областью и Беловежской пущей. В том же году Беларусь и Польша заключили комплекс соглашений по использованию порта Гдыня в качестве морских ворот Беларуси, через которые в страны третьего мира и на Запад дожны были отправляться калийные удобрения и продукция машиностроения. Замышлялось даже строительство широколейной железной дороги от Гродно до Гдыни -- своего рода транзитного пути, за счет которого и ожидался экономический подъем восточных окраин Польши.

Но последующие события внесли существенные коррективы в эти далеко идущие планы. После прихода к власти Александра Лукашенко Минск стал ориентироваться исключительно на Восток. Проект в своем нынешнем виде мало напоминает первоначальный величественный замысел и в некотором смысле даже противоположен ему. Специалисты резонно полагают, что особо блистательных перспектив у еврорегиона «Неман» нет. В качестве реального экономического результата предполагается разве то, что в сопредельных регионах Беларуси, Польши, Литвы и Калининградской области РФ произойдет некоторое оживление на уровне «челночного» бизнеса. Если в перспективе и возникнут замыслы каких-либо крупномасштабных проектов с привлечением иностранных инвестиций, то реализация их проблематична. Подобный исход предопределен различием национальных интересов стран, вовлеченных в создание еврорегиона. Как показывает накопленный опыт европейской интеграции, всеобщее стремление к росту благосостояния и стабильности зачастую не объединяет, а разъединяет. Следует также иметь в виду, что в данном случае интересы Польши являются ключевыми, поскольку инвестиционный климат внутри этой страны зависит от ЕС. А страны, не имеющие к Евросоюзу прямого отношения, вынуждены приспосабливаться к стратегическим планам Западной Европы.



Главная черта белорусско-польской границы -- многокилометровые очереди на погранпереходах

В регионе не планируется развитие транспортных коммуникаций, если не считать второстепенной магистрали ЕС, которая пройдет вдоль южного побережья Балтийского моря к Петербургу. Но даже вдоль ее поляки не намерены создавать ни коммуникационных узлов, ни промышленных центров. С одной стороны, таким образом оправдываются стратегические расчеты польских «железнодорожных» и «познаньских» лоббистов, заинтересованных в сохранении слабой пропускной способности транспортных артерий на северо-востоке. При одновременной модернизации коридора Берлин -- Москва такое положение будет способствовать дальнейшему обогащению западных и центральных регионов Польши. С другой стороны, «заморозив» развитие Мазовше и сопредельных территорий Беларуси, Варшава в значительной мере решает «калининградскую» проблему. Последняя заключается в необходимости нейтрализовать попытки РФ увеличить торговое значение глубоководных портов Калининграда и Балтийска, которые традиционно являлись конкурентами Гдыни и Гданьска.

Отсутствие развитой системы коммуникаций, соединяющей Калининград с континентальными регионами, предопределяет отсталость портов России на Балтике, а следовательно, и финансовую зависимость Калининградской области от Польши. Именно через польские порты пойдет львиная доля балтийского транзита стран СНГ и именно там будет сконцентрирована большая часть немецкого капитала.

Как и Польша, не заинтересована в развитии Калининграда и литовская сторона, поскольку увеличение нагрузки на российские порты может значительно ослабить ее Клайпеду. В сущности, можно говорить о том, что российским замыслам противостоит условное польско-литовское лобби. И коль скоро в рамках еврорегиона «Неман» последнее будет определяющим фактором экономического торможения, Калининграду, желающему, например, переманить Беларусь у других балтийских портов, предстоит столкнуться с большими сложностями.

Сама по себе необходимость экономического развития Калининградской области требует создания транспортных коммуникаций в этом регионе, и прежде всего в районе Гродно с белорусской стороны. Значит, «калининградский» рывок невозможен без «гродненского» рывка. Последнего же в ближайшем будущем не предвидится.

Для Беларуси создание еврорегиона «Неман» означает главным образом неизбежность сохранения на северо-западе достаточно обширной зоны с относительно неразвитой транспортной инфраструктурой и пониженным уровнем промышленного развития. Территория от Гродно до Лиды изначально обречена на забвение для крупных иностранных инвесторов. Собственные же инвестиционные возможности страны традиционно ограничены. То есть в рамках описываемого проекта Беларусь вынуждена исходить из предпосылки закрепления за Гродно не промышленной, а другой экономической специализации. Например, связанной с сельскохозяйственным производством. В сущности, это не худшая перспектива для региона.

Еврорегион «Неман» большей частью несет в себе вполне определенную экологическую функцию. В частности, Польша решила развернуть в своем регионе два крупных экологических проекта. Один -- Мазурские озера -- в районе транспортного узла Сувалки на стыке границ с Россией и Литвой. Здесь запланировано создание зоны туризма европейского масштаба и своеобразного экологического заповедника. Второй проект -- экологическая резервация в польской части Беловежской пущи. Видимо, именно географическая близость этих зон привела к выдвижению в Польше очередной «зеленой» идеи: создания на стыке границ Польши с Россией, Беларусью и Литвой особого еврорегиона «Зеленые легкие Европы». Иными словами, экономической специализацией приграничного сотрудничества, очевидно, преполагается сделать туризм и связанные с ним экологически чистые отрасли производства.

Возвращаясь к Беларуси, следует напомнить, что в противовес участию в проекте «Неман» предполагается вовлечение ее юго-западной территории в еврорегион «Буг», процедура вступления в который Брестской области должна быть завершена в нынешнем году. В совокупности это дает двум белорусским областям основание претендовать на вступление в Ассоциацию европейских регионов. Предполагается, что на первых порах Брестская и Гродненская области получат статус наблюдателей при этой международной организации. Специалисты считают, что наилучшей перспективой было бы присоединение Беларуси к Европейской рамочной конвенции о трансграничном сотрудничестве. Но это возможно лишь при условии вступления страны в Совет Европы. Последнее представляется далекой перспективой, хотя и вполне реальной.

СОТРУДНИЧЕСТВО

А ВЕДЬ ЗНАЕМ, КАК НАДО!

Отдел информации «БДГ»

В Женеве прошло заседание рабочей группы по присоединению Беларуси ко Всемирной торговой организации. С белорусской стороны группу возглавлял премьер-министр республики Сергей Линг.

5 июня белорусский премьер выступил на первом заседании рабочей группы. Глава правительства подчеркнул, что руководство страны придает первостепенное значение вопросу вступления Беларуси в ВТО. По его словам, Беларусь строит свою экономическую стратегию на принципах открытости национальной экономики и полномасштабной интеграции в мировое экономическое сообщество. При этом Сергей Линг отметил, что руководство республики твердо избрало курс на стабилизацию, экономический рост и социальный прогресс. В качестве главных направлений реформирования белорусской экономики премьер-министр назвал структурную перестройку, приватизацию, активную инвестиционную политику с участием зарубежных партнеров, а также развитие предпринимательства.

Сергей Линг провел также переговоры с исполнительным секретарем Европейской экономической комиссии ООН г-ном Бертело.

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

ИМЕЕМ ЛИ МЫ ПРАВО НА УВАЖЕНИЕ СВОИХ ПРАВ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Ситуация с правами человека в Беларуси продолжает оставаться в центре внимания международной общественности. Не прошло и недели с тех пор, как Минск покинул представитель Комиссии ООН по правам человека, а в белорусскую столицу уже прибыли исполнительный директор Международной хельсинкской федерации по правам человека Аарон Роудс и координатор федерации по Беларуси Владимир Вайсман.

Во время пребывания в Минске представители Хельсинкской федерации встретились с руководством неправительственных организаций и профсоюзов, а также с представителями МИД, беседа с которыми показалась европейским гостям наиболее показательной. В ходе переговоров во внешнеполитическом ведомстве Аарон Роудс и Владимир Вайсман говорили о том, что в Беларуси ограничены гражданские и политические права и не соблюдается принцип верховенства закона. Ответы сотрудников МИД поразили представителей Хельсинкской федерации своей противоречивостью. Представители официального Минска утверждали, что в Беларуси существуют независимая судебная система и независимая парламентская власть, что президент не руководит страной посредством декретов, что референдум прошлого года был справедливым и даже что они никогда не слышали о нарушениях прав человека в нашей стране. В то же время сотрудники внешнеполитического ведомства признавали существование определенных проблем в области реализации прав человека.

Аарон Роудс сообщил о том, что Хельсинкская федерация по инициативе Европейского союза намерена в ближайшие месяцы начать работу по новому проекту в Беларуси, Украине и Молдове. Помимо проведения семинаров и других подобных мероприятий, федерация будет регулярно готовить специальные рапорты для ООН и ОБСЕ о ситуации с правами человека в этих странах.

ПРОЕКТЫ

ПАРЛАМЕНТУ ПРЕДСТОИТ РЕШИТЬ СУДЬБУ «ФОРДА»

Отдел информации «БДГ»

В ближайшее время белорусскому парламенту предстоит вынести окончательное решение о судьбе белорусского завода по производству автомобилей «Форд». Измененный проект закона о предоставлении налоговых и таможенных льгот этому предприятию поступил на рассмотрение Палаты представителей.

«Форд» пришел в Беларусь больше года назад. Именно тогда было подписано соглашение, которое предусматривало открытие завода по производству автомобилей этой марки. В обмен на всемирно известное имя белорусское правительство гарантировало «Форду» предоставление весьма широкого перечня налоговых и таможенных льгот. Вскоре после подписания соглашения вышел указ президента, а депутаты (тогда еще Верховного Совета) получили специальный проект закона. Им предусматривалось освобождение предприятия от таможенных пошлин, налога на прибыль, акцизов и НДС сроком на 25 лет.

Именно этот срок и стал основной причиной несогласия парламентариев с представленным президентом проектом закона. Споры затянулись на несколько месяцев. Уже практически построен завод, а закон все еще не принят. Все это время противники и сторонники проекта спорят о том, на сколько лет целесообразно освободить первое в Беларуси автомобильное предприятие. Окончательное решение оказалось соломоновым. По новому проекту закона, который одобрили в Совете Министров, Министерстве экономики, Министерстве финансов и Министерстве предпринимательства и инвестиций, «Форд» должен получить желанные льготы, но лишь на пятилетний срок.

ПРОЕКТЫ

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ГОЛОС В ЭФИРЕ

Отдел информации «БДГ»

В минувший четверг Александр Лукашенко провел рабочее совещание по вопросам открытия в Беларуси второго национального телеканала.

По сообщению официальных источников, глава государства заслушал информацию о проделанной в этой области работе со стороны собственной администрации, Белтелерадиокомпании и Министерства связи. На совещании была в целом одобрена схема создания телеканала, предусматривающая вещание силами областных телерадиообъединений и столичного телевидения.

Президент поддержал также идею создания радиостанции «Столица». При этом он отметил, что в основу вещательной политики должны быть положены идеи созидания и укрепления стабилизации в белорусском обществе.

Соответствующим ведомствам поручено подготовить нормативные акты, необходимые для создания второго национального телеканала.

КУЛЬТУРА

О ПАРИЖЕ ОН ГОВОРИЛ КАК О СВОЕМ ВТОРОМ ВИТЕБСКЕ

Отдел информации «БДГ»

5 июня в Национальном художественном музее состоялось открытие первой выставки работ Марка Шагала на родине. Эксперты считают, что это самое значимое событие культурной жизни Беларуси последнего десятилетия. По такому случаю в Минск приехала внучка художника Мерет Мейер-Грабер. Спонсором акции выступила компания «Филип Моррис», которая уже проводила выставку работ Шагала в Хельсинки в 1993 году.

В течение двух недель в Национальном художественном музее будут представлены работы, созданные Марком Шагалом между 1950 и 1965 годами. По словам генерального секретаря музея «Библейское послание» Сильвэна Рэбо, это работы наиболее зрелого периода творчества художника. В Национальном музее представлено 8 гуашей и 4 акварели, которые принадлежат семье художника, и 59 литографий из музея Марка Шагала «Библейское послание» в Ницце.

Г-жа Мейер-Грабер занимается подготовкой и выпуском каталогов художников. Не так давно она издала каталог Бориса Заборова. Внучка Шагала собирается посетить Беларусь еще раз -- в конце июля она приедет в Витебск на шагаловский пленэр, а в начале июля родной город художника посетит ее сестра.

Мерет Мейер-Грабер сказала, что на родине Марка Шагала она увидела *«те же пейзажи и то же тепло в глазах людей, что и на картинах деда»*. Внучка художника многие годы не имела возможности сравнить картины Марка Шагала с белорусскими пейзажами. На пресс-конференции г-жа Мейер-Грабер вскользь обмолвилась о том, что она и раньше хотела посетить нашу страну, однако ей не удавалось это сделать. Она не стала вдаваться в подробности, но догадаться о причинах несложно: власти БССР сделали немало для того, чтобы даже имя Марка Шагала было забыто. Фраза Сильвэна Рэбо *«О Париже он говорил как о своем втором Витебске»* могла бы показаться забавной, если бы речь не шла о человеке, который в течение десятилетий так и не смог побывать у себя на родине.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ВИЗИТЫ

БЕЛОРУССКОЕ РУКОВОДСТВО И РОССИЙСКИЕ НЕФТЯНЫЕ КОМПАНИИ ВОЗОБНОВИЛИ ПЕРЕГОВОРЫ

Павел ШЕРЕМЕТ, Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Визит в Минск руководителя российской нефтяной компании «ЮКОС» Сергея Муравленко не афишировался. Г-н Муравленко находился в белорусской столице один день. Он провел переговоры с Александром Лукашенко и встретился с представителями правительства. Ожидается, что через неделю в Минск прибудет российский вице-премьер Борис Немцов вместе с президентом нефтяной компании «ЛУКойл» Вагитом Алекперовым. Очевидно, что белорусскому руководству есть что обсудить с руководством обеих нефтяных компаний, поскольку заключенное в декабре 1995 года трехстороннее соглашение до сих пор не реализовано. Кроме того, в ходе визита Сергей Муравленко предварительно обсудил с белорусским руководством возможность сотрудничества компании «ЮКОС» с химическим предприятием «Полимир».

Казалось, что судьба новополоцкого нефтеперерабатывающего завода «Нафтан» была определена в декабре 1995 года, когда белорусское правительство и российские нефтяные компании «ЛУКойл» и «ЮКОС» подписали соглашение. Согласно документу создавалось совместное предприятие «Росбелнафта» с участием госконцерна «Белнефтепродукт», ПО «Нафтан», компаний «ЛУКойл» и «ЮКОС». На время реконструкции завода «Нафтан» «Росбелнафта» должна была получить в доверительное управление контрольный пакет акций этого предприятия. После проведения реконструкции 51% акций «Нафтана» должен был быть передан белорусской стороне. Соглашение также предусматривало создание еще одного совместного предприятия для строительства на «Нафтане» комплекса глубокой переработки нефти -- в этом предприятии российская сторона должна была получить 51% акций. «ЛУКойл» и «ЮКОС» обязались выступить гарантами по кредитам на строительство комплекса глубокой переработки нефти на «Нафтане», а также поставлять в Беларусь 7 млн. тонн нефти ежегодно. В свою очередь, белорусское руководство пообещало создать необходимые условия для строительства комплекса глубокой переработки, а именно -- предоставить «ЛУКойлу» и «ЮКОСу» налоговые льготы. Полученные за счет льгот средства предполагалось аккумулировать на контролируемом правительством счете и использовать как гарантию для получения кредита в западном банке на строительство комплекса глубокой переработки.

С тех пор прошло полтора года. До сих пор не состоялось акционирование «Нафтана», налоговые льготы «ЛУКойлу» и «ЮКОСу» предоставлены не были, а российские компании поставляют гораздо меньше нефти, нежели обязались по условиям соглашения. Неудивительно, что потребовались дополнительные переговоры на высоком уровне. Говоря о том, кто же виноват в неисполнении условий соглашения, руководитель «ЮКОСа» отметил: *«Я бы не стал сегодня обвинять только российскую сторону. Если уж зашел так разговор -- обе стороны виноваты: и одна, и другая частично не выполнили свои условия, свои договоренности. Поэтому у нас сегодня был разговор именно о подведении итогов, о том, как мы выполняем. Мы нашли общий язык, мы наметили план дальнейших действий, и я думаю, у нас все будет хорошо».*

Сергей Муравленко так охарактеризовал результаты своего визита в Минск: *«Да, были определенные шероховатости, но сегодня наступил тот момент, когда мы все эти вопросы рассмотрели, все те нюансы, которые возникали, были сняты... И когда мы встречались в правительстве, я говорил о том, что мы очень заинтересованы в работе в Беларуси и однозначно будем продолжать наше сотрудничество. Наш разговор доказал, что обе стороны заинтересованы в этом».* Г-н Муравленко особо подчеркнул, что «ЮКОС» намерен и впредь сотрудничать с «Нафтаном». Он заявил: *«Я не могу сейчас говорить о «ЛУКойле», я говорю сегодня о компании «ЮКОС», я говорю о «Роспроме». Проект Новополоцка для «ЮКОСа» остается в силе».* «ЛУКойл» также намерен продолжать сотрудничество с «Нафтаном». Представитель компании «ЛУКойл--Белоруссия» Михаил Шабайлов рассматривает визит Сергея Муравленко как возможность возобновления диалога с руководством Беларуси. Г-н Шабайлов заявил: *«Не так важно, кто начнет его первым -- Алекперов или Муравленко. Кто-то должен начать. Другого варианта реконструкции «Нафтана» не существует».*

Справка «БДГ».

Ситуация, которая сегодня складывается вокруг Новополоцкого нефтеперерабатывающего завода, достаточна типична для бывших республик Советского Союза. Например, попытки российских нефтяных компаний выйти на Мажейкяйский НПЗ (Литва) закончилась плачевно для обеих сторон. На литовском заводе, стратегическое положение которого даже лучше, чем у Новополоцка, россияне проработали два года при довольно льготном налоговом режиме, но акций НПЗ не получили и ушли, ничего, правда, не вложив и в реконструкцию предприятия.

А в мае правительство Украины отменило собственное постановление о продаже 45% акций ОАО «Лисичанськнафторгсингез» (Лисичанский нефтеперерабатывающий завод, город Луганск) российским нефтяным компаниям.

ОАО «Лисичанськнафторгсингез», больше известное как «Линос», -- крупнейший НПЗ, который способен ежегодно перерабатывать до 24 млн. тонн нефти. Завод последние годы постоянно лихорадит, он работает на треть своей мощности и в основном на давальческом сырье. Долги российским поставщикам нефти на 1 января 1997 года составили $40 млн., $75 млн. завод задолжал и украинским предприятиям, и банкам, еще $100 млн. «Линос» не смог вернуть по кредиту Westdeutsche Landesbank.

ЭКСПЕРТЫ «ДАЙМЛЕР-БЕНЦ» ВЫБИРАЮТ МАЗ

Алексей УРБАН

5-6 июня Минск посетила делегация концерна «Даймлер-Бенц». В ее составе находились член совета директоров Хорст Циммер, вице-президент департамента стратегии и планирования в Европе (грузовые автомобили) Рольф Д.Штрелин, вице-президент департамента планирования и стратегии в Восточной Европе (коммерческие автомобили) Вольф-Кристиан Шнейдер.

Состоялись встречи с руководством ПО «БелавтоМАЗ» и МЗКТ, а также лицами, представляющими правительство Беларуси: первым заместителем министра промышленности Владимиром Галко, заместителем министра внешнеэкономических связей Валерием Садохо, заместителем премьер-министра Валерием Кокоревым. В переговорах также приняли участие руководители торгового дома «Энергия ГМБХ» и регионального представительства концерна «Даймлер-Бенц».

Целью визита было обсуждение организации сотрудничества в области совместного производства автотехники. Программа пребывания представителей концерна в Беларуси была очень насыщенной. Свою заинтересованность в сотрудничестве с ПО «БелавтоМАЗ» и МЗКТ немецкая сторона объяснила тем, что, по ее мнению, именно эти предприятия располагают хорошей номенклатурой, производственной базой и могут предложить относительно неплохое качество продукции. По словам представителей концерна, производимая МАЗом продукция является самой современной в СНГ в своем классе. Такие выводы руководством «Даймлер-Бенц» были сделаны на основании заключений экспертов, с 1992 года изучавших работу белорусских предприятий. Делегация «Даймлер-Бенц» изложила свои предложения по организации возможного сотрудничества и концепции продвижения полученной продукции на рынки СНГ. В частности, белорусской стороне была предложена консультативная помощь по организации маркетинговых исследований, сбытовой деятельности и проч. Были также достигнуты договоренности об осуществлении взаимооценки перспективных форм возможного сотрудничества в области совместного производства и кооперированных поставок узлов и агрегатов. Разрабатывать проект будет рабочая группа, которая, как предполагается, представит свои предложения белорусскому правительству в начале осени текущего года.

ИНИЦИАТИВЫ

ПРЕЗИДЕНТ СОЗДАЛ СУПЕРФОНД

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

29 мая Александр Лукашенко подписал указ «О Фонде президентских программ», который вступил в силу с момента подписания и до сих пор не был официально опубликован. Впрочем, это и неудивительно. С самого начала было очевидно, что многочисленные налоговые проверки в благотворительных фондах и задержки гуманитарных грузов на таможнях производятся неспроста. Вытеснение независимых фондов из Беларуси было своеобразной расчисткой территории для создания президентского «суперфонда».

С самого начала фонд президентских программ получил льготы, которые могут считаться нормальными в международной практике, но не снились ни одной независимой благотворительной организации в Беларуси. Согласно указу *«облагаемая налогом прибыль (облагаемый налогом доход) юридических и физических лиц уменьшается на сумму перечисленных ими денежных средств в Фонд президентских программ; Фонд президентских программ не уплачивает налог на прибыль по суммам средств, поступивших ему для финансирования президентских программ».* Решить вопрос о помещении для фонда поручено Управлению делами президента.

Перечень программ, которыми будет заниматься фонд, свидетельствует о разносторонних интересах и пристрастиях президента. Основные программы -- «Дети Беларуси» (в рамках которой, кстати, значится подпрограмма «Дети Чернобыля» -- не случайно из Беларуси была буквально вытеснена американская благотворительная организация «CitiHope International», которая немало помогла пострадавшим в результате чернобыльской аварии детям, а фонд «Детям Чернобыля» находится под угрозой закрытия), «Жилье», «Бытовая электроника», «Информатизация». Некоторые подпрограммы (к примеру, «Развитие индустрии детского питания», «Белорусский телевизор», «Компьютеризация населения») не исключают реализацию в своих рамках коммерческих проектов. Допускается дополнение перечня и другими программами.

Возможностей для пополнения средств у фонда будет немало. Помимо *«добровольных взносов юридических и физических лиц в виде денежных средств (в том числе в иностранной валюте) и иных материальных ценностей»*, фонд будет пополняться за счет средств республиканского бюджета, а также *«денежных средств, временно передаваемых фонду для решения возложенных на него задач».* Мало того, новому фонду разрешено организовывать и привлекать иностранные кредиты и инвестиции, пожертвования юридических и физических лиц.

Не вызывает сомнений, что Фонд президентских программ будет полностью подконтролен лично Александру Лукашенко. Так, расходные сметы утверждаются правлением фонда по согласованию с президентом. Состав правления также утверждает президент, он же назначает и председателя правления. Этим правом Александр Лукашенко уже воспользовался: председателем правления фонда стал заместитель председателя Могилевского облисполкома Николай Жук. Его заместителем назначен помощник президента Петр Капитула.

В Положении о фонде президентских программ сказано, что в состав правления входят представители Администрации президента, Совмина, министерств, госкомитетов, государственных органов, общественных организаций и научных учреждений. Действительно, в утвержденном Александром Лукашенко составе правления значится немало представителей государственных органов, министерств и правительства, в него также вошли представители ряда коммерческих банков, но ни одна общественная организация в правлении не представлена.

ПОДРОБНОСТИ

ПРИВЕРЕДЛИВАЯ ЕВРОПА ИГРУ БЕЗ ПРАВИЛ НЕ ВЕДЕТ

Андрей МАХОВСКИЙ

Пожалуй, главным положительным результатом ноябрьской конституционной реформы стало то, что о Беларуси наконец узнали во всем мире. В течение нескольких месяцев в Минске побывало столько официальных европейских делегаций, сколько не приезжало, наверное, за последние десятилетия. 29 мая белорусскую столицу должна была посетить специальная миссия Евросоюза. На конец прошлой недели был запланирован визит представителей ОБСЕ. Опираясь на свой богатый опыт и давние демократические традиции, европейцы пытаются разобраться, что же все-таки произошло в нашей стране осенью прошлого года, и помочь нам решить наши же внутренние проблемы.

Вообще, белорусская сторона особого восторга в связи с участившимися визитами явно не испытывает. Сознавая неизбежность уступок, официальный Минск тем не менее делает все для того, чтобы эти уступки выглядели как проявление не слабости, а силы. Принимая условия, которые выдвигает Европа, власти Беларуси добиваются хотя бы видимости уступок. То есть внешне официальный Минск делает вид, что к компромиссу готов. Но внутри страны власть желает выглядеть несгибаемой и твердой. Результат таких деклараций при отсутствии реальных действий, естественно, нулевой.

После продолжительных консультаций, казалось, был найден выход из тупика, возникшего из-за непризнания белорусского парламента Западом. Долго упорствовавшие власти Беларуси наконец согласились на предложения Евросоюза. Выйти из кризиса предполагается путем трехсторонних переговоров между властями, оппозицией и специальной группой представителей Евросоюза. Правда, согласие на этот диалог было дано с явной неохотой. Первоначально к переговорам предполагалось приступить 29 мая. Однако буквально за день до намеченной даты приезд миссии был отложен из-за того, что в стране не оказалось белорусского министра иностранных дел. И визит, и переговоры были перенесены на 16 июня.

Правда, в качестве своеобразного аванса за демонстрируемую готовность к диалогу властям уже удалось добиться некоторых ответных уступок со стороны Европы. 9 июня в Санкт-Петербурге состоится очередное заседание Межпарламентской ассамблеи Союза четырех. На нем будет присутствовать председатель Межпарламентской ассамблеи Совета Европы Лени Фишер. Как стало известно, на выраженное в осторожной форме предложение о встрече руководства Национального собрания с Лени Фишер со стороны г-жи Фишер отказа не последовало. Правда, это не означает, что встреча состоится наверняка. Просто Лени Фишер проявила дипломатичность.

Аналогичным образом развиваются отношения официального Минска и ОБСЕ. Не претендуя на роль третейского судьи, ОБСЕ ограничивается тем, что отслеживает политическую ситуацию в Беларуси. Для того чтобы это наблюдение было по-настоящему эффективным, ОБСЕ намерена открыть в нашей стране свое постоянное представительство. Именно этот вопрос обсуждался во время последнего, апрельского визита миссии этой организации.

Однако признать свое поражение власти Беларуси не готовы и в этом. В данном случае особенно жаркие споры, как ни странно, разгорелись вокруг терминологии. Белорусские власти не согласны с тем, чтобы это представительство именовалось «постоянной миссией ОБСЕ». Дело в том, что подобного рода миссии открываются, как правило, в воюющих странах. Поэтому власти Беларуси опасаются, что название миссии даст повод для нежелательных сравнений Беларуси с «горячими точками».

3 июня в АТН объявили о том, что Александр Лукашенко все же согласился с предложениями ОБСЕ об открытии миссии. Однако уже на следующий день Министерство иностранных дел опровергло эту информацию, подчеркнув, что сообщением белорусских новостей сам президент был крайне недоволен. Естественно, при наличии таких серьезных разногласий официальный Минск не был готов и к тому, чтобы принимать европейскую делегацию. Правда, спустя еще один день официальная белорусская позиция вновь изменилась. Как заявил в беседе с корреспондентом «БДГ» председатель парламентской комиссии по международным отношениям Леонид Рачков, *«открытие представительства ОБСЕ означает, что Европа признает наше государство и те изменения, которые произошли после референдума»*. Создание здесь представительства, по его мнению, является свидетельством готовности европейских структур к конструктивному сотрудничеству с белорусскими властями.

Однако фактически соглашаясь с условиями, выдвинутыми ОБСЕ, белорусские власти и в этом случае стремятся получить хотя бы видимость равной компенсации. Составленная Министерством иностранных дел программа визита предусматривала проведение встреч миссии с руководством Национального собрания. Проведение такой встречи могло бы дать повод для заявлений о том, что ОБСЕ готова признать законность существования белорусского парламента. Однако позиция этой организации оказалась жестче, чем у Лени Фишер. В результате визит, назначенный на 6 июня, постигла та же участь, что и визит представителей Евросоюза, не состоявшийся неделей раньше. Сейчас белорусское руководство надеется, что делегация ОБСЕ прибудет в Беларусь хотя бы до начала июля.

ПАРЛАМЕНТ

ПРЕЗИДЕНТ В ЗАКОНЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

6 июня депутаты Палаты представителей привели полномочия президента в полное соответствие с его же Конституцией. Были внесены изменения в Закон «О президенте Республики Беларусь». В сравнении с прежним законом и даже с новой Конституцией Лукашенко в очередной раз расширил свои полномочия.

Новый проект узаконил все те дополнительные полномочия, которые президент получил после ноябрьского референдума. Теперь он имеет право проводить референдумы, назначать половину судей Конституционного суда и всех судей иных судов, половину членов Центризбиркома, определять состав правительства. Теоретически президента можно сместить с должности, но для этого требуется выдвижение в его адрес обвинения в совершении государственной измены или его стойкая неспособность управлять государством по состоянию здоровья. Отстранение президента в связи с нарушением им Конституции в новом законе не предусмотрено. Решение об импичменте должно приниматься двумя третями голосов каждой из палат парламента.

В то же время для роспуска самого парламента достаточно единоличного решения президента. Основанием для этого может стать нарушение парламентом Конституции, выражение им вотума недоверия правительству или несогласие с предложенной президентом кандидатурой премьер-министра. То есть по сравнению с президентом парламент гораздо более уязвим, а положение его в высшей степени непрочно. Возможно, именно поэтому депутаты не слишком противились расширению президентских полномочий даже по сравнению с Конституцией.

В Основном законе, принятом на референдуме прошлого года, предусмотрена сложная иерархия нормативных актов. Декреты в ней стоят наравне с законами, но зато и законы ценятся выше распоряжений президента. Разобраться в этой системе было непросто и опытному юристу. Может быть, поэтому в новом законе иерархия нормативных актов упрощена до предела. Положения закона предусматривают верховенство решений президента над актами иных государственных органов и должностных лиц. Правда, позже депутаты все же смягчили формулировку и назвали эти решения «декретами и указами». Изменять или дополнять президентское распоряжение не вправе никто. В лучшем случае декрет может быть отменен решением двух третей депутатов каждой из палат парламента. Фактически сейчас депутатам легче отправить в отставку самого президента, чем отменить самое незначительное из его распоряжений.

ПАРТИИ

СОКОЛЯТА ЖИРИНОВСКОГО УЧАТСЯ ЛЕТАТЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

За отсутствием в Беларуси по-настоящему сильной оппозиции на оппозиционную нишу претендуют даже те партии, которые еще недавно отличались особой лояльностью по отношению к власти. Наибольшую антипатию при этом у них вызывает не президент, а назначенный им полузаконный парламент. Яркий пример: вслед за Советом Европы и белорусской оппозицией роспуска Палаты представителей вдруг стали требовать белорусские либеральные демократы.

До сих пор отечественные носители либерально-демократических идей в отличие от своих «старших братьев» в России обладали весьма незначительным политическим влиянием и соответствующим ему представительством в парламенте. Осенью 1995 года парламентские выборы Либерально-демократическая партия проиграла. ЛДПБ не помогли ни поддержка российских собратьев, ни значительные по белорусским меркам финансы, ни пролукашенковская фразеология партийных кандидатов. Ни один из либерально-демократических кандидатов желанного депутатского мандата так и не получил. Единственный депутат -- член ЛДПБ Олег Горбунов вступил в партию уже после своего избрания. Дорожа этим (пусть и ограниченным) представительством, руководство партии в лице Сергея Гайдукевича даже назначило Олега Горбунова своим заместителем.

До осени 1996 года ЛДПБ ничем не выделялась среди других белорусских радикально-патриотических партий, несущих в массы идеи славянского единства. Особенно серо ЛДПБ смотрелась на фоне старшей сестры -- ЛДПР. В своем стремлении быть столь же скандальными, как известный российский политик Владимир Жириновский, лидеры ЛДПБ выглядели жалкими и карикатурными. Партия в основном не покидала ниши, отведенной властями для всех партий патриотического толка. Как и «Славянский собор», Белорусское патриотическое движение или молодежная организация «Прямое действие», либерал-демократы активно поддерживали начинания вождя всех славян. Как и всех других патриотов, президент отблагодарил либеральных демократов за моральную поддержку вполне конкретными благами. Славянособорцы получили в свое распоряжение печатный орган -- «Знамя юности». С Белорусским патриотическим движением рассчитались крупнейшим столичным продовольственным рынком. Служба безопасности ЛДПБ получила подряд на охрану рынка в Ждановичах. Дело, судя по всему, оказалось прибыльным, поскольку с этого времени ЛДПБ целиком и полностью встала на сторону Лукашенко. Несколько позже ЛДПБ, правда, официально отказалась от этого выгодного бизнеса.

Положение стало меняться в первые месяцы этого года. В отличие от прочих патриотов лидеры ЛДПБ стали позволять себе не только мягкую критику властей, но и заявления, более подходящие для лидеров оппозиционных партий. Во многих вопросах позиция партии стала отличаться от позиции официальных структур. Скажем, на организованном при непосредственном участии властей митинге 23 марта ораторы от ЛДПБ допускали достаточно жесткую критику этих самых властей. Но излюбленным объектом нападок Либеральной партии стал назначенный Лукашенко парламент.

Несколько раз ЛДПБ выступила с заявлениями о необходимости роспуска «нелегитимной» Палаты представителей и проведения новых выборов. В конце мая своеобразный ультиматум на эту тему издал высший совет партии. Александру Лукашенко было предложено распустить нелегитимный парламент, назначить новые демократические выборы, отстранить от власти *«фокусников-иллюзионистов, над которыми смеются во всем цивилизованном мире»*. На восстановление законности властям был отпущен срок до 3 июля. В случае невыполнения этого требования ЛДПБ пригрозила *«начать массовые политические акции своих сторонников»*.

При этом ЛДПБ смирилась с потерей даже того ограниченного парламентского представительства, которое имела до сих пор. На протяжении нескольких дней после публикации заявления депутат Олег Горбунов делал вид, что ничего особенного не произошло. Однако уже 3 июня на двусмысленность такого положения внимание депутатского корпуса обратил депутат Анатолий Красуцкий. Он призвал своего коллегу либо покинуть парламент и отправиться голодать на площадь, либо объяснить поведение своих партийных товарищей. Поразмыслив, депутат Горбунов избрал третий вариант. Обращаясь к коллегам-депутатам, он сказал, что заявление высшего совета с ним согласовано не было. Сам он с такой постановкой вопроса не согласен. В знак протеста Горбунов тут же объявил о приостановлении своего членства в партии.

На первый взгляд, ни в заявлении высшего совета, ни в поступке депутата Горбунова нет ничего удивительного. У либерал-демократов, действительно, были причины оставаться недовольными уровнем своего парламентского представительства, а депутат Горбунов, действительно, был вынужден сделать выбор. По его собственным словам, он посчитал себя ответственным в первую очередь перед избирателями и решил пожертвовать партией.

Удивительным все это выглядит лишь на фоне прежней позиции ЛДПБ. Угрожать правительству массовыми акциями протеста может позволить себе Белорусский народный фронт. Для последователей Жириновского такая смелость чревата как политическими, так и чисто экономическими издержками. По уверениям Сергея Гайдукевича, его партия хозяйственной деятельностью в последнее время не занимается, финансовой поддержки из России не получает и существует исключительно на партийные взносы и вполне добровольные пожертвования сочувствующих бизнесменов. Причем пожертвования партия получает регулярно и в размерах, достаточных для того, чтобы планировать издание сразу нескольких партийных газет. Во время последних парламентских выборов секретарь Совета безопасности Виктор Шейман даже напомнил одному из либерально-демократических кандидатов, конкурировавших с Геннадием Карпенко, о его далеко не кристально чистом прошлом. А ограничить поступление этих пожертвований по силам даже белорусским властям.

Тем не менее, несмотря на свою явную уязвимость, ЛДПБ решилась публично выступить в поддержку тех требований, которые сейчас выдвигает оппозиция. То ли ЛДПБ окончательно рассорилась с властями и готова сыграть ва-банк, рассчитывая набрать тем самым политические очки, то ли лидеры партии ведут более тонкую игру, основанную не просто на прогнозе, а на точном знании будущей тактики властей. Кстати, в самой партии заявление не считают чересчур смелым. По мнению Олега Горбунова, все, что произошло, является *«чисто тактической проблемой. Приемлемое для всех сторон решение будет найдено в ближайшие несколько месяцев. ЛДПБ поступила в духе своих традиций, на несколько шагов опережая события»*.

Кстати, именно так оценивают происшедшее и в Палате представителей. Нынешние «нелегитимные» депутаты уверены, что за спиной высшего совета ЛДПБ стоит правительство, уже сейчас готовое распустить никем не признанный парламент. А сами либеральные демократы вполне могут рассчитывать на благодарность властей. Готовиться к новым выборам последователи Жириновского начали раньше всех других партий. С одной стороны, они ничем не прогневили власти, с другой -- сумели остаться несколько в стороне от официальной политики.

МИЛОСТЕЙ ОТ ПРИРОДЫ НАМ УЖЕ НЕ ДОЖДАТЬСЯ

Светлана КАРПЕКОВА

5 июня тихо и незаметно прошел день охраны окружающей среды, который отмечается странами -- членами ООН с 1973 года. Несмотря на то, что практически каждый день мы узнаем о больших или малых экологических бедствиях и катастрофах, несмотря на то, что сами пережили, быть может, самую страшную из них, мы верим, пусть даже и в относительную, экологическую безопасность нашей жизни. Между тем последние несколько десятилетий XX века, который уже окрестили техногенным, лишь с большой натяжкой можно назвать экологически безопасными. В Беларуси после 1986 года сложилась довольно уникальная ситуация: масштабность и восприятие последствий чернобыльской аварии отодвинули на второй план все остальные экологические проблемы. На самом же деле некоторые из них по своему «размаху» и потенциальной опасности ничуть не уступают чернобыльским.

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ТРЕУГОЛЬНИК

Если развитые страны мира уже давно тратят огромные деньги на утилизацию или переработку промышленных и бытовых отходов или внедряют ресурсосберегающие технологии, позволяющие значительно сократить их количество, то мы благополучно складируем их в хранилищах, используя вторично лишь около 16%. Таким образом у нас уже скопилось более 620 млн.тонн отходов. Около 79% из них составляют галитовые отходы ПО «Беларуськалий», под которые к тому же отчуждаются плодородные земли. Правда, последнее время в связи с сокращением производства объем отходов уменьшился, однако производственная деятельность объединения по-прежнему существенным образом оказывает пагубное воздействие на экологическую обстановку в этом районе. Повышение уровня грунтовых вод, вызываемое просадкой земной поверхности, приводит к заболачиванию и подтоплению земель, гибели посевов и садов, разрушению домов и сельскохозяйственных построек. За весь период деятельности «Беларуськалия» заболочено и подтоплено 6 тыс.га земель. Развитие процессов засоления привело к закрытию нескольких водозаборов питьевой воды.

Недавно на коллегии Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды рассматривался вопрос о соблюдении природного законодательства на Солигорском объединении. Сотрудники министерства подготовили обширную справку, где подробно проанализировали ситуацию в этой сфере. Если говорить коротко о ее сути, то она сводится к следующему: объединение выполняет природоохранные мероприятия, однако не в полном объеме. Не последнюю роль в этом играют уже ставшие традиционными в нашей стране финансовые беды. Пожалуй, одна из самых главных проблем, которую нужно решить предприятию, чтобы сделать защитные экологические меры более эффективными, -- ввести, наконец, в эксплуатацию новые мощности общегородских очистных сооружений, которые построены еще в прошлом году. Дело в том, что очистные сооружения заработают лишь после того, как будет подключена система энергоснабжения, на которую необходимо изыскать около BLR 9 млрд. Правительство уже выделило BLR 1,3 млрд., Минприроды пообещало выделить из собственных средств BLR 1,5 млрд. и помочь привлечь примерно столько же из других источников. Но даже общая сумма не сможет решить проблему.

Между тем вокруг экологических забот солигорского предприятия складывается странная ситуация. На сегодняшний день существуют две программы, в рамках которых ПО защищает природу от себя самого : «Комплексная научно-техническая программа охраны окружающей среды Солигорского промрайона на 1995-2000 гг.», разработанная объединением, и «Программа экологически и экономически обоснованного использования отходов», утвержденная Кабинетом Министров в 1994 году. Однако в марте этого года Совет Министров поручил концерну «Белнефтехим» разработать третью программу -- «Экология Солигорского промышленного района». Специалисты считают, что ничего принципиально нового в этой программе быть не может и что необходимо просто достаточное финансирование двух предыдущих программ, включая уже упомянутые очистные сооружения. Позиция Совета Министров выглядит достаточно странной с экономической точки зрения. Планируя осуществлять финансирование новой программы, он не может найти средств, чтобы завершить реальный, наполовину реализованный проект, в необходимости которого, надо полагать, сомнений нет.

МОЯ ВОДА -- МОЕ БОГАТСТВО

Несмотря на последствия чернобыльской катастрофы, активную «химизацию» промышленности и иных прелестей жизни, наблюдаемых в нашей стране, здесь еще есть места, которые западные ученые называют территориями мирового природного наследия. Эти места находятся на Полесье. Во времена пресловутой мелиорации там было осушено около 1 млн.га пойменных земель низинных торфяных месторождений, которые использовались в качестве сельхозугодий. Планировалось, что этот регион станет своеобразным «мясным цехом» чуть ли не всего Советского Союза. При освоении Полесской низменности основная задача сводилась к тому, чтобы создать мощную кормовую базу и на этой основе развить животноводство. Поэтому наряду с мелиорацией в Полесье были построены крупнейшие животноводческие и свиноводческие комплексы, которые создали очень серьезную экологическую нагрузку. По мнению директора Института проблем использования природных ресурсов и экологии АН академика Ивана Лиштвана, мелиорация нанесла серьезный экологический ущерб не только Полесскому региону, но и западным районам Беларуси в целом. Изменился климат, тепло-физические характеристики почвы, снизился уровень грунтовых вод. *«Считалось, что Полесье -- сильно переувлажненный регион. Однако позже выяснилось, что избытка влаги в Полесье нет. Тогда в регионе начали создавать водные системы двойного регулирования, которые позволяли поддерживать уровень грунтовых вод. В конечном итоге это отразилось на сохранности органического вещества -- гумуса, который создает плодородие земли. И было принято решение, что мелиорированные земли Полесья должны осваиваться под посевы трав. Именно под травами идет наименьшее разрушение гумуса».*

Недавно у вице-премьера Владимира Гаркуна прошло заседание, где обсуждался вопрос о том, что делать с мелиорированными землями Полесья, которые сегодня не используются, и где идет процесс вторичного заболачивания. Правительство поручило Академии наук разработать рекомендации по дальнейшему использованию этих земель. Академик Лиштван считает, что в первую очередь нужно провести инвентаризацию осушенных территорий. Где-то будет целесообразно с экономической точки зрения восстановить мелиоративную систему, а какие-то земли нужно превратить в охранные зоны. В этом Беларуси готовы помочь немецкие ученые и общественные организации, в частности Фонд Михаэля Отто (Гамбург). Они крайне заинтересованы в том, чтобы более детально изучить белорусские пойменные территории и в какой-то степени обеспечить их сохранность. В Европе пойменные земли и пойменные болота сейчас осушены, их практически не осталось, в связи с чем исчезли и многие виды растений и животных. Ученые многих стран, обсуждавшие эти вопросы на прошедшей в конце мая в Минске международной конференции, отмечают, что сохранившиеся в естественном состоянии низинные болота в поймах рек Полесья представляют собой уникальные экосистемы, имеющие существенное значение для сохранения биологического разнообразия и природного наследия Европы. А их сохранение следует считать важным вкладом в глобальное устойчивое развитие Европы.

Фонд Михаэля Отто разработал несколько проектов по Припятскому региону, которые осуществляются Академией наук Беларуси в сотрудничестве с властями земли Бранденбург. Сейчас обсуждается возможность создания нового проекта при содействии немецкого фонда. Речь идет о реставрации болот на осушенных территориях, использование которых для нужд сельского хозяйства является неэффективным. В июне Институт экологии принимает большую группу немецких ученых, которые совместно со своими белорусскими коллегами отправятся в экспедицию по Полесью и другим регионам республики.

Нужно отметить, что за последние три-четыре года в Беларуси в полтора раза увеличилось количество особо охраняемых территорий -- национальных парков, заповедников, заказников. Недавно создан национальный парк «Браславские озера», планируется создать подобный заповедник и на Нарочанских озерах. Так что судя по этим природным запасам, мы можем еще надеяться и на свежий воздух, и на чистую воду.

ДЫШИТЕ ГЛУБЖЕ -- ВЫ ВЗВОЛНОВАНЫ

Впрочем, и с водой, и с воздухом у нас есть проблемы. Например, сегодня в сельской местности 60% людей употребляют питьевую воду из шахтных колодцев, которая в большинстве своем не соответствует требованиям, предъявляемым к ее качеству. И это несмотря на то, что Беларусь, по утверждениям специалистов, -- одна из самых богатых в Европе стран по наличию питьевой и минеральной воды различного состава и качества. Однако, увы, рационально распорядиться этим богатством мы пока не можем. Скажем, наряду с тем, что большинство населения потребляет воду из артезианских скважин, есть еще и поверхностные водозаборы, откуда тоже берут питьевую воду и где ее качество гораздо ниже.

Что касается воздуха, то разразившийся экономический кризис, повлекший за собой спад производства, поспособствовал его очищению от различных выбросов. Перевод на газ топливосжигающих установок также подарил нашим легким больше кислорода. Однако по-прежнему остаются большие проблемы с выбросами от транспорта, поскольку им используется этилированный бензин, который очень сильно загрязняет атмосферу. Специалисты говорят, что только с переходом на неэтилированный бензин эти выбросы значительно уменьшатся. Для того же, чтобы его выпускать, необходима реконструкция Новополоцкого нефтеперерабатывающего завода. Еще в 1990 году вышло постановление Совмина, которое предусматривало, что в 1993 году республика полностью перейдет на неэтилированный бензин, однако этого не произошло. Ну, а у нынешних властей выпуск неэтилированного бензина вряд ли значится в списке первоочередных задач.

Что касается воды, то ее у нас достаточно: на территории республики находится более 20 тысяч рек и свыше 10 тысяч озер, основная часть из которых -- на севере Витебской области. Имеются также довольно значительные запасы подземных вод. В последние годы не наблюдается тенденции к ухудшению состояния поверхностных вод. Это связано со снижением сброса сточных вод, в первую очередь промышленных предприятий. За последние пять лет промышленность на 40% сократила потребление воды, соответственно сократились и объемы сбросов и загрязнения. Тем не менее основные реки республики относятся только к 3-й категории -- умеренно загрязненным (1-я категория -- очень чистая, 2-я -- чистая, 3-я -- умеренно загрязненная). К наиболее грязным рекам относится горячо любимая всеми минчанами река Свислочь: в нее поступает практически такой же объем сточных вод, какой имеет сама река. К подобным водным артериям относится и река Уза ниже Гомеля -- туда идут сбросы городских очистных сооружений. Однако последних не хватает, и за год в Беларуси в реки сбрасывается порядка 40 млн.кубических метров недостаточно очищенных сточных вод.

... Как сообщили представители Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды, в этом году на природоохранные мероприятия в республике будет направлено BLR 3 трлн. Наверное, этого очень мало, чтобы справиться со всеми химическими монстрами и со всеми выхлопными трубами. Однако ждать, когда государство разбогатеет, не получится -- живем ведь сегодня. Так что пока придется утешать себя тем, что и с этой суммой мы сможем защитить природу от нас самих, хотя бы в день охраны окружающей среды.

ГЕОПОЛИТИКА

АФГАНИСТАН, КОТОРОГО МЫ ЕЩЕ НЕ ЗНАЛИ

Виктор ДЕМИДОВ

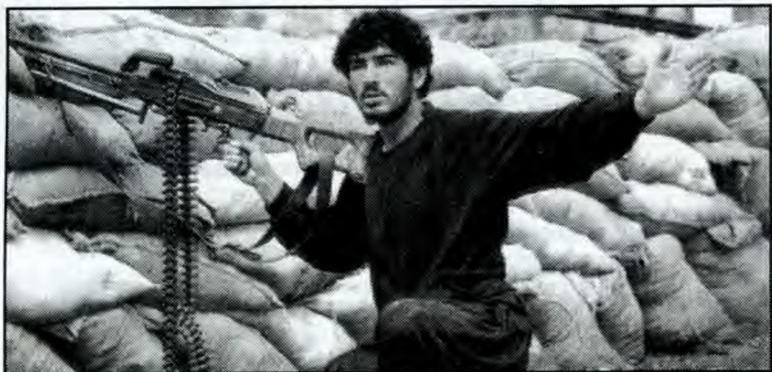
«Афганистан -- страна чудес. Зашел в аул -- и там исчез!»

Из советского армейского фольклора 80-х годов.

СТРАНА

Афганистан на протяжении практически всего XX века оставался территорией, на которой выясняли отношения почти все государства Центральной Азии.

Одно из древнейших азиатских государств (Кабулу более 2000 лет), Афганистан славится своими коврами и наркотиками. Численность населения стабильно снижается с 50-х годов из-за непрерывной гражданской войны. Вооруженные конфликты были непременным атрибутом Афганистана на протяжении всей его многовековой истории. Одна из основных причин этого в том, что Афганистан -- самая разнородная по этническому составу страна Центральной Азии. На сегодняшний день население Афганистана -- 15 миллионов человек, из которых половина -- пуштуны; четверть -- таджики; 9% -- узбеки; 15% -- хазарейцы. Религиозное разделение не менее своеобразно: 74% -- мусульмане-сунниты; 15% -- шииты; 11% -- прочие религии (в основном христиане).



Добро пожаловать в Афганистан

Что же касается полезных ископаемых, то более-менее точные данные есть только у геологов бывшего Советского Союза, которые все годы присутствия в Афганистане «ограниченного контингента» беспрепятственно вели геологоразведочные работы. Но российские геологи пока не спешат делиться ценной информацией.

В свое время руководство СССР планировало использовать Афганистан в качестве буфера на нестабильном южном направлении в противовес американцам, имевшим сильное влияние на Пакистан. В Кремле рассчитывали раздавить Пакистан руками вооруженных Советским Союзом сателлитов СССР в регионе -- Афганистана и Индии. Кроме того, через территорию Афганистана пролегал наземный транспортный коридор, соединявший СССР и Индию. Пакистан (даже при поддержке США) не смог противостоять Индии в вооруженном конфликте, но зато в полной мере «отыгрался» на Афганистане, не позволив Советскому Союзу взять под контроль эту страну.

Впрочем, советское присутствие в Афганистане ощущается до сих пор. И дело не только в оставленных на афганской территории запасах оружия и техники.

Советские военные советники оставили в Афганистане и множество хорошо обученных террористов. На протяжении всего периода советского присутствия специалисты из спецназа КГБ и ГРУ СССР обучали спецотряды диверсантов для министерства государственной безопасности Афганистана и Народной армии. При помощи советских военных специалистов и предоставленного ими спецснаряжения совершались покушения на лидеров оппозиции -- в частности, на Ахмад Шаха Масуда, сорвавшиеся только из-за нерасторопности самих афганцев.

В 1988 году, когда неизбежность скорого вывода советских войск из Афганистана стала очевидной, представители КГБ получили секретный приказ сформировать и обучить группу террористов для президента Наджибуллы. Предполагалось, что рано или поздно возникнет ситуация, когда Наджибулла пойдет «на мировую» с бывшими противниками и будет вынужден развернуть против них уже тайную войну. Террористическая группа была создана и оснащена всем необходимым. Ее замаскировали под учебный батальон в составе президентской гвардии. После падения режима Наджибуллы обученные советскими специалистами диверсанты и террористы никуда не исчезли -- их «разобрали» к себе на службу лидеры различных военных формирований. И сегодня во многом «необъяснимом» из происходящего в Афганистане чувствуется стиль еще советского ГРУ и КГБ.

Обилие оружия и лидеров, готовых им воспользоваться, не позволило установиться миру даже после ухода советских войск и последовавшего спустя несколько лет падения режима Наджибуллы. Один из главных виновников этого -- генерал Дустум.

ДУСТУМ

Дустум -- не имя, а псевдоним, обозначающий «друг». Так его прозвали в северных, узбекских провинциях Афганистана в 80-е годы, когда он, тогда еще полковник Абдул Рашид, командовал местным отделением министерства государственной безопасности. Советские представители называли его тогда Робин Гудом Востока. При Наджибулле Дустум оказался одним из шести человек, удостоенных звания «Герой Афганистана», -- его операции против моджахедов были необычайно эффективны. Это неудивительно, ведь Дустума и его людей готовили, обучали и вооружали специалисты из спецназа советского КГБ (отряд «Вымпел»). Обучением Дустума лично руководил легендарный спецназовец, киргиз Эркебек Абдулаев.

После ухода советских войск и падения режима Наджибуллы Дустум, уже генерал, сформировал из верных себе узбеков полноценную армию и стал одним из самых влиятельных военачальников в Афганистане. Армия Дустума, построенная по советскому образцу, насчитывала около 50 тыс. человек и имела на вооружении порядка 400 танков (астрономическое для Афганистана количество), два авиаполка с самолетами Су-22 и несколько артиллерийских дивизионов. Кроме того, Дустум всегда может рассчитывать на негласную, но вполне осязаемую поддержку Узбекистана и Турции.

Если бы союз Дустума и Ахмад Шаха Масуда в 1996 году оказался более прочным, а партнеры хоть чуть-чуть доверяли друг другу, то талибы никогда не вошли бы в Кабул. Но все сложилось иначе.

КАЛЕЙДОСКОП

В 1992 году Наджибулла потерял президентское кресло. Президентом теперь уже Исламской Республики Афганистан в результате хрупкого компромисса стал Бурхануддин Раббани; ранее один из полевых командиров моджахедов. Его поддерживал Ахмад Шах Масуд. Дустум в это время довольствовался контролем над северными районами и в «большую политику» не лез.

В 1993 году еще один влиятельный командир, Гульбеддин Хекматияр, объявил войну сначала Раббани и Масуду, а затем и Дустуму. Началась большая резня.

В 1994 году гражданская война как бы обретает второе дыхание. Хекматияр и Дустум объединяются и совместными усилиями пытаются захватить Кабул. Раббани и Масуд отчаянно сопротивляются. Впервые начинает разыгрываться исламская карта -- к боевым действиям подключаются вооруженные отряды исламских фундаменталистов «Хезб-и-Ислами» и «Харакат-и-Ислами». Появляются наемники и добровольцы из других азиатских стран -- в частности, из индийского Кашмира, Йемена и Палестины. Сражения вокруг Кабула в 1994 году -- самый кровавый период «послесоветской» истории Афганистана. Танки, артиллерия и бомбардировщики Дустума превратили в руины большую часть афганской столицы. К концу года Дустум разочаровался в союзнике и стал искать способ расправиться сразу со всеми. Таким «способом» в начале 1995 года оказались хорошо вооруженные новички афганской военно-политической сцены -- талибы.

> ***СПРАВКА БДГ.***
>
> *Советские войска, уходя, оставили афганской армии немало боевой техники, оружия и боеприпасов. Все это перешло затем в руки моджахедов. Таким образом, наиболее распространенными образцами вооружений противоборствующих сторон стали: автоматы АКМ, пулеметы ПКМ, гранатометы РПГ-7, безоткатные орудия калибра 82 мм, спаренные зенитные установки ЗУ-23-2, танки Т-62, БМП, гаубицы Д-30 калибра 122 мм, машины реактивной артиллерии БМ-21 (аналог системы «Град»), истребители-бомбардировщики Су-22, истребители МИГ. 90% всего оружия в Афганистане -- советского производства. Из иностранных образцов чаще всего встречаются американские гранатометы М-72 и переносные зенитно-ракетные комплексы «Стингер», а также противотанковые и противопехотные мины итальянского производства. Американские винтовки М-16 встречались у моджахедов только в кинофильмах – необходимые для них патроны стандарта НАТО в Афганистане сроду не водились, и оппозиционеры пополняли свои арсеналы исключительно советскими боеприпасами.*

ТАЛИБЫ

В конце 1994 года пакистанское руководство окончательно осознало, что и «десоветизированный» Афганистан отнюдь не стал стабильнее и миролюбивее. Тогда началась реализация давнего плана по расширению пакистанского влияния на Афганистан. Упор делался на то, что в Афганистане преобладают пуштуны, большинство которых к тому же мусульмане-сунниты. Был создан «Талибан» -- движение ортодоксальных мусульман-суннитов, состоящее преимущественно из этнических пуштунов и проповедующее классические ценности исламского фундаментализма. Изначально «талибами» называли студентов исламских университетов -- медресе, будущих мулл. Теперь это -- синоним воинствующих афганских фундаменталистов. Кстати, руководители Талибана так и называются -- муллы. Они совмещают обязанности священников (мулла -- аналог христианского священника, имеющего свой приход) с работой в качестве министров: мулла по вопросам внешней политики, мулла по вопросам военных действий, финансовый мулла и так далее. Звучит, конечно, дико, но это так.

При сравнительно небольшой численности -- талибов не более 20 тыс. человек -- они хорошо обучены и вооружены: по сведениям самого Пакистана, в подготовке талибов активное участие принимали Саудовская Аравия и США.

Интересна позиция Соединенных Штатов, которые вдруг взялись финансировать своих злейших врагов -- исламских фундаменталистов. США явно идут на это с тем, чтобы убить двух зайцев одним выстрелом: создать для России постоянную головную боль на южных границах, а заодно обкатать модель «исламского возрождения» западных районов соседнего Китая. После окончательной ликвидации российского влияния в Афганистане фанатичных талибов вполне можно отправить «освобождать братьев» в китайский Синцзян-Уйгурский автономный округ или в индийские штаты Джамму и Кашмир.

В то же время любое противодействие талибам активно поддерживается Россией, Турцией и Ираном. Россия в этой ситуации хочет обезопасить себя от воинственных фанатиков у и без того беспокойных южных границ и снять фактор дестабилизации обстановки в Таджикистане. Турция стремится попасть в ЕС, а потому старается выглядеть светской цивилизованной державой, категорически не приемлющей исламского фундаментализма, тем более что в самой Турции с этим большие проблемы. Иран просто беспокоится за земли, которые он уже начал было считать своими.

Сложилась очень интересная ситуация, когда два члена НАТО, Турция и США, активно противодействуют друг другу, финансируя противоборствующие стороны в афганском конфликте. Между тем устав НАТО не позволят странам--участникам альянса ссориться ни под каким предлогом. А тут целая война ведется (правда, чужими руками).

СЕГОДНЯ

В 1995 году Дустум поддержал вторгшихся на территорию Афганистана талибов. Но талибы этого не оценили и, заняв после примерно года вялотекущей войны большую часть территории Афганистана, просто проигнорировали Дустума и направились брать Кабул. Всем остальным афганским военачальникам не оставалось ничего иного, как объединиться. Но объединились они достаточно своеобразно -- в то время, когда в конце 1996 года солдаты Ахмад Шаха Масуда отчаянно дрались с талибами за Кабул, войска Дустума, стоя в стороне, с интересом наблюдали за происходящим. Талибы же, недолго раздумывая, взяли слабо защищенный Кабул и начали крошить растерявшиеся и потерявшие былое единство войска Дустума. В результате на сегодняшний день антиталибская коалиция представляет из себя нечто разрозненное и сильно потрепанное, а отдельные политики порознь ведут переговоры с талибами. Довольные талибы не торопятся обзаводиться союзниками -- контролируя 95% территории Афганистана, можно позволить себе и проиграть несколько тактических сражений, тем более, что исход войны можно считать практически решенным, а вынужденные союзники -- плохая помощь в деле. Недавний бунт дважды изменника дустумовского комдива Абдула Малика свидетельствует о том же.

Сегодняшние победы талибов тем не менее не сулят им длительного господства в Афганистане. Талибов терпят только в пуштунских провинциях страны. Другие народы и племена с более либеральными культурой и традициями плохо переносят фундаментализм талибов. Не собираются сдаваться и зарубежные спонсоры антиталибской коалиции. Так что в ближайшее время очагом сопротивления талибскому владычеству может оказаться уже не воинственный Север, а пока еще мирный Центральный Афганистан. Как свидетельствует история последних веков, взять весь Афганистан под свой контроль не удавалось еще никому.

КОРОТКО

* * *

6 июня в Портороз (Словения) прибыли на совместную встречу президенты восьми государств, принадлежащих к Центральноевропейской инициативе: Австрии, Венгрии, Германии, Италии, Польши, Словакии, Словении, Чехии.

Традиция таких неформальных встреч в стороне от европейских столиц была установлена для того, чтобы в более спокойной и уединенной обстановке обменяться мнениями по актуальным проблемам, связанным, в частности, с дальнейшей интеграцией Европы, и берет начало в 1993 году. Президентов уже принимали у себя Германия, Чехия, Словакия, Польша (на встречу в польском замке Ланьцут в июне 1996 г. был приглашен в качестве специального гостя и президент Украины Леонид Кучма). Девиз очередной встречи, которая впервые пройдет в Словении, -- «Европа народов или Европа граждан?».

(Беларусь была принята в Центральноевропейскую инициативу весной прошлого года).

* * *

Международные инвесторы неожиданно радушно восприняли первые российские муниципальные бонды.

Доходность трехлетнего $ 500-миллионного бондового предложения Москвы была оценена на прошлой неделе на 3,15 процентных пунктов выше бондов американского Государственного казначейства. Однако оживленный спрос на московские бонды со стороны инвесторов на вторичных рынках снизил их доходность до всего лишь 2,8 процентных пунктов выше бондов Казначейства США. Это тот уровень выплат, который осуществляют более зрелые развивающиеся заемщики, такие как Аргентина, Польша и Филиппины.

Ожидается, что в июне будут осуществлены очередные российские выпуски, включая $300-миллионный евробондовый дебют Санкт-Петербурга и пятилетний $100-миллионный выпуск бондов Нижнего Новгорода. Целый ряд российских регионов, среди которых Свердловск, Пермь, Самара, Татарстан и Республика Коми, надеются последовать их примеру и провести свои выпуски в период с июля по сентябрь.

* * *

Определение тех стран ЕС, которые присоединятся к европейскому экономическому и валютному союзу в 1999 году, по-прежнему является одной из самых больших неясностей этого проекта.

Если создание союза будет идти по графику, почти не возникает сомнений в том, что Германия и Франция будут в числе его первых участников. Таково, по крайней мере, главное предположение всех разработчиков проекта. Участие в экономическом и валютном союзе стран Бенилюкса также кажется довольно реальным. Правда, долг Бельгии достигает более 120% от ВВП, что более чем в два раза превышает 60%-ный маастрихтский «потолок», однако договор оставляет здесь достаточно пространства для интерпретации.

Португалия, как предполагается, сможет удовлетворить всем объединительным критериям благодаря своим высоким экономическим показателям и сильной фискальной консолидации. Испания также имеет хорошие шансы -- по прогнозам, ее бюджетный дефицит будет держать курс на заветные 3%. Ирландия, Финляндия и Австрия, скорее всего, тоже получат право участвовать в союзе: по прогнозам, их бюджетный дефицит будет существенно ниже 3%-ного «потолка».

Кроме Италии, еще четыре страны ЕС, по всей верятности, не будут представлены в «первой волне» экономического и валютного союза: Греция, Великобритания, Дания и Швеция. Причем три последние -- по внутренним политическим причинам.

Отдел международной информации «БДГ»

ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

НЕТ ПРЕДЕЛА СОВЕРШЕНСТВУ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

5 июня был опубликован указ президента N 311 «О совершенствовании порядка обязательной продажи иностранной валюты». Выхода этого документа ждали давно, в его подготовке принимали участие специалисты различных министерств и ведомств страны. Правда, окончательная редакция была выработана лишь непосредственно перед подписанием. В результате вышел вариант без целого ряда пунктов. Это нельзя назвать неожиданным: взгляды специалистов, занимающихся подготовкой указов президента, на проблему совершенствования валютного рынка не впервые расходятся со взглядами специалистов самого валютного рынка.

До настоящего времени предприятия Беларуси были вынуждены продавать на Межбанковской валютной бирже 50% своих валютных поступлений. Курс, по которому продавалась валюта, был значительно ниже реального, т.е. из-за разницы курсов предприятия несли весомые убытки. Понятно, что в таких условиях расставаться со своей валютной выручкой производители не желали. В результате на биржу поступало порядка четверти экспортной выручки. Так что вряд ли эти меры, предпринимаемые государством для пополнения валютных запасов, можно назвать эффективными.

Национальный банк давно выступает за полный отказ от обязательной продажи валюты субъектами хозяйствования. Но учитывая, что разница между официальным и реальным курсами по-прежнему значительна (в последнее время она составляет 30%), государство не рискнуло полностью лишить себя права покупать «дешевую» валюту. Для осуществления продекларированной в свое время либерализации валютного рынка был избран переходный вариант -- обязательная продажа 30% валютной выручки предприятия. Однако при этом срок продажи валюты уменьшен с 30 до 5 дней. Эта мера, а также ужесточение штрафных санкций способны, по мнению некоторых экспертов, увеличить предложение валюты на МВБ.

Указ определяет категории предприятий, освобождающихся от обязательной продажи поступившей валюты. В частности, от продажи освобождена валюта, поступившая энерго-, газо- и нефтеснабжающим организациям от резидентов Беларуси в счет платежей за газ, электрическую и тепловую энергию, нефть и нефтепродукты, в пределах средств, использованных этими организациями на приобретение энергоносителей и нефтепродуктов. Напомним, что эти же предприятия являются и основными покупателями валюты на МВБ.

В целом выход документа можно расценивать как определенный шаг Нацбанка Беларуси навстречу Центральному банку России. По мнению специалистов Национального банка, указ является одной из необходимых переходных ступеней на этом пути, в ближайшее время прогнозируется полный отказ от практики обязательной продажи валюты. Однако учитывая, что экономические преобразования в Беларуси определяются прежде всего политической целесообразностью, говорить об этом с уверенностью пока рано.

ТЕРПЕНИЕ СТРАХОВЩИКОВ НЕ БЕСПРЕДЕЛЬНО

Дмитрий МАШАРА

Выход указа N311 «О совершенствовании порядка обязательной продажи иностранной валюты» ознаменовал начало нового витка истории с продажей валюты страховыми организациями.

Проблема обязательной продажи иностранной валюты страховыми организациями возникла не сегодня, а примерно в 1994 г., когда в этой сфере появились нормативные документы Нацбанка и правительства. Из окончательной редакции этих документов традиционно исключался пункт, предусматривающий освобождение от обязательной продажи валюты, поступавшей на счета страховой организации, в случае, если она направлялась на выплату страховых возмещений и на покрытие расходов по страховым взносам, на платежи по перестрахованию и др. По-видимому, разработчики документов, усматривая в страховании опасность оттока валюты за рубеж, пытались ликвидировать эту опасность вместе с самой отраслью. Не стал исключением в этом смысле и указ N 311.

Как известно, услуги страховых компаний никогда не включались в список приоритетной продукции, под контракты на поставку которой можно было приобретать валюту на МВБ. Поэтому валюту для расчета со своими страхователями или партнерами приходилось покупать по рыночным курсам. Связанные с этим потери, учитывая разницу между официальным и рыночным курсами, были значительными и делали проведение страхования заведомо убыточным. Несмотря на то, что резервы страховых компаний в связи с инфляцией увеличивались, реальное их положение только ухудшалось. Это приводило к тому, что страховщики не могли рассчитываться по ранее принятым обязательствам. В результате страховые компании, занимающиеся валютным страхованием, просто сворачивали свою деятельность.

Не меньше проблем возникало при продаже полисов иностранных страховых компаний. Так, реализуя полисы «зеленая карта», национальная страховая организация была обязана полностью или частично продавать полученную в виде страховых взносов валюту. Поскольку страховые компании работали на условиях комиссии, они оставляли себе лишь небольшую часть этой валюты. А основная сумма должна была быть переведена той иностранной страховой организации, которая эти полисы выпускала. В этом случае также приходилось покупать валюту по цене, значительно превышающей цену продажи. Убытки от подобных операций подсчитать несложно.

Самое удивительное, что при подготовке 311-го указа все эти моменты были учтены. В частности, в первоначальном варианте документа было записано, что не подлежит обязательной продаже валюта, поступившая страховым организациям и направляемая ими в течение 5 дней на выплату страховых возмещений, на покрытие расходов и по взносам, перечисленным другим страховым и перестраховочным организациям согласно договорам сострахования и перестрахования; по страховым платежам при продаже страховых полисов (сертификатов) иностранных страховых компаний.

Проблемы страховщиков касаются не только их одних -- прекращение деятельности страховых компаний отразится на других отраслях экономики. Например, если нельзя будет застраховать риски, связанные с автомобильными грузоперевозками, то это не только повлияет на стоимость перевозок, но и может сделать их вообще невозможными.

Вопрос обязательной продажи валюты страховыми организациями решается уже не один год, и это дает основания задать вопрос о том, кто же является автором последнего документа. Интересно это еще и потому, что в прошлом году государство признало свои просчеты, и в порядок обязательной продажи валюты страховыми организациями были внесены соответствующие изменения. А так как меры, предусмотренные в указе N311, угрожают экономической безопасности страны, этот вопрос можно было бы задать и органам, которые отвечают за эту самую безопасность.

НОВОСТИ

РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЖДЕТ ИНВЕСТИЦИЙ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

АО «Белорусский банк развития» и инвестиционно-консалтинговая фирма «ФинКонсалт» приступили к реализации совместного проекта «Конкурс инвестиционных проектов предприятий РБ», основной целью которого является мобилизация кредитного потенциала банков Беларуси с целью финансирования наиболее перспективных инвестиционных программ.

Менеджером проекта является ИКФ «ФинКонсалт», в обязанности которой входит предварительный отбор инвестиционных проектов в соответствии с требованиями банков-кредиторов, оказание помощи предприятиям-участникам в подготовке бизнес-планов и бизнес-проспектов инвестиционных проектов, проведение предкредитной подготовки заемщиков, а также организация эффективного взаимодействия между банками-кредиторами и предприятиями-заемщиками.

Финансировать инвестиционные программы предполагается как за счет собственных валютных и рублевых кредитных ресурсов банка, так и за счет средств других финансовых организаций, привлеченных к участию в проекте. Кредиты планируется предоставлять в денежной и товарной (лизинг) форме.

К участию в конкурсе приглашаются финансово устойчивые предприятия любой формы собственности, предоставившие на рассмотрение проекты, удовлетворяющие следующим условиям:

1. Сумма запрашиваемых средств -- от $100 тыс. до $5 млн. (или эквивалент в белорусских рублях).

2. Срок окупаемости проекта -- не более 5 лет.

3. Наличие бизнес-планов инвестиционных проектов, разработанных в соответствии с рекомендациями, утвержденными Министерством экономики РБ 14 декабря 1994г. и удовлетворяющих требованиям ЮНИДО.

4. Участие предприятия собственными средствами в денежной или имущественной форме в реализации проекта -- не менее тридцати процентов (для государственных предприятий выполнение данного условия не требуется).

5. Наличие документов, подтверждающих выбор технологического оборудования на тендерной основе. К участию в конкурсе не допускаются проекты, финансирование по которым направляется на закупку бывшего в употреблении оборудования.

Для повышения эффективности инвестированных средств предпочтение будет отдаваться проектам, направленным на модернизацию действующего производства, внедрение высоких технологий; прошедшим комплексную государственную экспертизу и внесенным в базу данных инвестиционных проектов Министерства экономики; предусматривающим импортозамещение и выпуск экспортной продукции.

ПОЛИТИКА КНУТА И ПРЯНИКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

30 мая совет директоров Национального банка принял решение об установлении обязательной для всех коммерческих банков минимальной ставки по срочным депозитам граждан. Решение вступило в силу со 2 июня.

Минимальная ставка по вновь заключаемым договорам о привлечении сбережений граждан в срочные депозиты в национальной валюте составит 50% годовых, в иностранной валюте -- 12% годовых. Это означает, что размер минимального процента по рублевым депозитам снижен на 10%. Видимо, Нацбанк учел жалобы банкиров по поводу того, что введение в марте минимальной ставки в размере 60% неблагоприятно отразилось на стоимости ресурсов. Это в свою очередь сказывается на стоимости выдаваемых кредитов и не способствует инвестиционной деятельности банков.

Введение минимальной ставки по срочным валютным депозитам является еще одной мерой привлечения валюты в банковскую систему. Как известно, ранее Нацбанк обязал банки продавать 30% купленной у населения валюты. Оставшуюся валюту также предлагается продавать на достаточно выгодных для банка условиях. А обменные пункты иностранной валюты получили возможность работать только на покупку.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

ПРЕДСТАРТОВЫЕ ВОЛНЕНИЯ БЕЛОРУССКОГО РУБЛЯ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Главным событием прошедшей недели на валютном рынке можно считать указ президента N 311. Влияние данного документа на ситуацию с иностранной валютой можно ожидать уже в ближайшее время.

Пробыв всю предыдущую неделю в равновесном состоянии на отметке в 26730 BLR/$, доллар начал подавать признаки жизни. Набирая «в весе» с каждой сессией, к концу недели американская денежная единица стала стоить уже BLR26800. Всего за неделю на бирже было продано $7,637 млн., что на $661 тыс. превысило предложение. Разница, видимо, традиционно была изыскана Нацбанком.

Котировки доллара на межбанковском валютном рынке изменялись в течение недели более динамично и к пятнице составляли уже 34100-34400 BLR/$. Неделю назад их уровень соответствовал 31900-32200 BLR/$.

Тенденция к росту на прошлой неделе также наблюдалась в поведении украинской гривны. К четвергу гривна достигла максимального значения в BLR 18600. В пятницу она подешевела до BLR 18200.

Несколько иначе себя вела немецкая марка. Если в понедельник она стоила 15600 рублей, то к пятнице ее цена поступательно снизилась до 15450 рублей. Это никак не отразилось на котировках марки на межбанковском рынке. Они заметно возросли по сравнению с прошлой неделей и к пятнице достигли значений 19675/19860 BLR/DEM.

При абсолютном постоянстве биржевых котировок российского рубля на отметке в 4,6 BLR/RUR его межбанковские значения выросли к концу недели до 5,913/5,968 BLR/RUR.

По мнению некоторых московских аналитиков, на сегодняшний момент «дно» рынка белорусского рубля уже достигнуто. Отрыв московского рынка от Минска вновь достиг критической величины 25-30%, и дальнейшее падение просто невозможно. Помимо этого, появляются сугубо «бычьи» факторы. Самым психологически важным является планируемый на 10 июня аукцион по размещению КО. Важны также принятые за последние две недели решения о снижении размеров обязательной продажи и порядке продажи банками валюты, купленной у населения.

В связи с этим можно спрогнозировать, что курсы Москвы и Минска получат шанс на некоторое время почти что уравняться. На будущей неделе белорусский рубль слегка подешевеет, в последний раз в июне достигнет цены 16,3-16,5 RUR/100 BLR, после чего начнет расти с непредсказуемым темпом. При этом самым сложным будет прохождение плотного сопротивления на 18,7 RUR/BLR. Это потребует усилий спекулянтов либо Нацбанка по покупке белорусских рублей. Если удастся преодолеть этот уровень, рынок станет очень интересным. Но делая данные прогнозы, следует помнить, что «раскрутить» игру на повышение всегда гораздо сложнее, чем обвалить курс.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 6.06.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
02.06.97	13769	13769	13769	4.6000	11
03.06.97	21899	21899	21899	4.6000	14
04.06.97	87843	87843	87843	4.6000	14
05.06.97	28029	28029	28029	4.6000	11
06.06.97	14891	14891	14891	4.6000	12
***	166431	166431	166431	4.6000000000	12
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
02.06.97	582	99	472	17600.0000	10
03.06.97	784	117	686	18300.0000	9
04.06.97	1011	788	941	18500.0000	11
05.06.97	733	555	733	18600.0000	10
06.06.97	105	361	169	18200.0000	10
***	3215	1920	3001	18240.000000	10
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
02.06.97	787	449	449	26750.0000	12
03.06.97	998	881	998	26760.0000	13
04.06.97	2955	2637	2637	26770.0000	14
05.06.97	2157	1613	2157	26800.0000	12
06.06.97	1396	1396	1396	26800.0000	12
***	8293	6976	7637	26776.000000	13
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
02.06.97	0	81	81	15600.0000	10
03.06.97	0	155	155	15500.0000	9
04.06.97	8	137	137	15450.0000	9
05.06.97	929	428	428	15530.0000	12
06.06.97	268	677	677	15450.0000	10
***	1205	1478	1478	15506.000000	10

*** - суммы; спроса, пр-ния и объема торгов средние; курс и число участников

РЫНОК МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

ОБЛЕГЧЕННЫЙ ВЗДОХ ПОСЛЕ КРИЗИСА

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Как и ожидалось, рынок межбанковских ресурсов, пережив кризис на предыдущей неделе, постепенно возвращается в нормальное состояние. К концу прошлой недели ситуация на рынке стабилизировалась, и большинство банков выставляло котировки на уровне 25-30%.

Начало недели характеризовалось большим напряжением на рынке. Нехватка ресурсов на «межбанке» обусловила сохранение максимальных ставок на межбанковские кредитные ресурсы. Вторичный рынок ГКО (сегмент операций РЕПО) находился в аналогичном состоянии. Дилеры некоторых банков выставляли котировки до 100% и выше на покупку государственных облигаций. Высокие ставки на свободные ресурсы объяснялись нехваткой средств у банков, связанной с проведением 3 июня аукциона Министерства финансов по размещению ГКО 59-го выпуска. Объем эмиссии составил BLR 350 млрд., срок обращения -- 260 дней. В аукционе участвовали 14 банков, доходность по средневзвешенной цене составила 40,57% годовых.

В середине недели ситуация на рынке начала выравниваться, ставки на привлечение-размещение ресурсов снизились до 30-35% на рынке межбанковского кредита и до 25-30% на рынке государственных облигаций. Такое положение сохранялось на рынке до конца недели. Относительно высокие ставки по ресурсам на рынке межбанковских кредитов были связаны с тем, что несколькими крупнейшими банками велось активное кредитование государственных программ, и этим был вызван их повышенный спрос на свободные денежные средства. К концу недели на рынке ресурсов деньги были фактически у всех банков, ставки держались на уровне 15-20%.

10 июня Национальный банк проводит аукцион по размещению 20-го выпуска КО. Объем эмиссии, как предполагается, составит около BLR 250 млрд. при сроке обращения 55 дней. Относительно незначительный объем эмиссии, возможно, не вызовет резкого повышения ставок на рынке межбанковского кредита и вторичном рынке ГКО, однако активность дилеров несколько повысится.

ИНИЦИАТИВЫ

ЧТО В ИМЕНИ ТЕБЕ МОЕМ?..

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

Как утверждают осведомленные источники, по инициативе вице-премьера Владимира Гаркуна, являющегося председателем совета «Белагропромбанка», принято решение о переименовании всех шести областных отделений этого банка. Например, гомельский филиал «Белагропромбанка» станет именоваться «Гомельский областной «Белагропромбанк». На первый взгляд, изменения не принципиальные. Уставный капитал остается неизменным, число должников и невозвратных кредитов не уменьшится, штат и должностные оклады сотрудников не увеличатся.

Тем не менее есть основания для того, чтобы сомневаться в целесообразности такого начинания. Дело в том, что процедура переименования любого учреждения сопровождается немалыми финансовыми затратами. Каждому из шести областных банков, равно как и их районным филиалам, предстоит произвести замену печатей, штампов, бланков отчетно-учетной документации, вывесок, удостоверений сотрудников и, наконец, визитных карточек руководителей.

Стоимость услуг государственных и коммерческих структур, специализирующихся на изготовлении продукции для делопроизводства и товаров представительского назначения, достаточно высока. Так, изготовление только одной печати (а шести банкам их понадобится не один десяток) обойдется в BLR 450 тыс., штампа -- BLR 280 тыс. За каждую партию (не менее 500 штук) односторонних одноцветных бланков банкирам придется выкладывать по $30. Цена одного комплекта визитных карточек в зависимости от срочности выполнения заказа, качества бумаги и цветового оформления колеблется в пределах $7-25. Вывеска с названием учреждения, выполненная на гранитной плите с использованием букв из нержавеющей стали, в зависимости от их количества стоит от BLR 5 млн. до BLR 20 млн. Как считают специалисты, даже по самым скромным подсчетам? вся процедура обойдется областным сельхозбанкам примерно в BLR 108-125 млн.

Но и это еще не все. Как известно, чтобы заказать печать или штамп учреждения, требуется разрешение МВД. Милиция требует за эту сумму, равную одной минимальной зарплате. А о размере затрат, связанных с привлечением персонала банков к проведению всех перечисленных мероприятий, можно только догадываться.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

9 июня 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Рекламные расценки

67.000 руб./см² ...... оригинал-макет
34.000 руб./см² .... статья
50.000 руб./строка .... «Прайс»

Т/ф 226-96-78,
пейджер 278-11-01
(абонент № 2976)
E-mail: edit@ktura.belpak.minsk.by

ОБЗОР

Этот безумный, безумный мир...

Мировые рынки: пошалили — пора и честь знать

Драматические события, развернувшиеся на мировом рынке **кофе**, похоже, начали пугать самих производителей. Напомним, что к концу мая котировки фьючерсов на арабику поднялись на торгах *Coffe, Sugar & Cocoa Exchange (CSCE)* более чем на 150% по сравнению с началом года. Робуста, цены на которую на *London International Financial Futures Exchange (LIFFE)* росли не так быстро, в последние дни также «подтянулась» (с начала года рост на 120%).



В Бразилии, где запасы кофе, по существу, исчерпаны и наращивание экспорта может привести к дефициту на внутреннем рынке, вынуждены наблюдать, как колумбийцы пользуются «историческим моментом» (по выражению президента Бразильской ассоциации экспортеров кофе),– Колумбия поставила в США дополнительную партию этого товара. Тем самым был приостановлен лихорадочный рост цен. Котировки арабики 30 мая упали на *CSCE* с 3,148 $/фунт до 2,764 $/фунт. Лондонские трейдеры также отреагировали на это событие: цены на торгах *LIFFE* упали примерно на 5%. В последующие дни котировки снижались еще быстрее.

Однако судьба кофейного рынка будет решена именно в Бразилии. Если надвигающиеся на эту страну холода нанесут вред кофейным плантациям, котировки неизбежно вырастут, как минимум, в 2 раза. Ну а если «пронесет», начнется настоящий обвал цен до уровня, возможно, даже более низкого, чем в начале года.

Еще один сектор рынка, события на котором заслуживают внимания, это торги **благородными металлами**. Как обычно, главным виновником пляски цен на палладий и платину являлась Россия. Любопытно, что, не поставив на экспорт практически ни грамма этих металлов в течение нынешнего года, наша восточная соседка все это время играет роль некоего пугала для западных трейдеров. Постоянно делаются заявления о том, что чуть ли не с минуты на минуту поставки будут возобновлены и цены на металлы резко упадут. Когда же на *New York Mercantile Exchange (NYMEX)* и на лондонском рынке осознают, что такие заявления — просто текст аутогенной тренировки для российских боссов этой отрасли («я спокоен, тело расслаблено, на комбинате никаких проблем»), котировки снова ползут вверх. Через некоторое время история повторяется.

На этот раз, параллельно с очередной волной слухов из России, рынок платины и палладия потрясли события в ЮАР. На фоне полугодичного перерыва в российских поставках забастовки на африканских рудниках *Rustenburg Platinum Holdings Ltd.* и *Anglo-American Platinum Corp.* вызвали настоящую панику. На торгах *NYMEX* котировки платины менее чем за неделю поднялись с 388,4 $/унция до 415,5 $/унция. Одновременно с платиной подорожал и палладий: со 170 до 202 $/унция (сентябрьские контракты), что является рекордом последних 17 лет. После того, как забастовки на африканских рудниках были прекращены и Россия в очередной раз заверила, что поставки будут возобновлены, котировки платины и палладия снизились до 401 $/унция и 172 $/унция соответственно.

СНГ: «Мир, дружба, тушенка!»

Среди товаров, спрос и, соответственно, цены на которые в прошедшем месяце значительно выросли, оказались мясные консервы. Специалисты считают, что главную роль в этом сыграли сезонные факторы: поездки на дачу, на природу и т.д. Преимущество тушенки -- довольно длительный срок хранения. Российские ГОСТы, в отличие от действовавших в экс-СССР, разрешают использование глубокой заморозки, что снижает срок хранения с 5--6 лет до 3 (впрочем, кто будет хранить продукты столько времени), но зато становится значительно ниже себестоимость. Относительная дешевизна вместе с высоким качеством (последнее присуще всей «советской школе» производителей мясных консервов) приводит к тому, что этому сектору рынка почти не страшен европейский и американский импорт (для производителей из стран дальнего зарубежья тушенка -- второстепенный продукт, соответственно подбирается и сырье).

Рост цен на мясные консервы составляет примерно 2--3% в неделю, и в настоящий момент средние оптовые цены колеблются в пределах 13.500—20.000 руб./кг. Причем наблюдается тенденция «вымывания» продуктов такого рода из Москвы в регионы. Кроме того, сокращение предложения тушенки на московском оптовом рынке, отмечаемое специалистами, объясняется сырьевым голодом предприятий-производителей в России и сокращением поставок украинских консервов из-за слишком высоких пошлин (в прошлые годы их доля составляла не менее 30%). В этих условиях российские трейдеры поговаривают о том, что, как на рынке готовых консервов, так и на рынке сырья, для них погоду будут делать белорусские поставщики.

При этом они, похоже, не учитывают ситуацию у нас в стране. Как известно, произошло резкое снижение поставок мяса на белорусские перерабатывающие предприятия. Кроме того, при значительном подорожании свинины (на 18%) и говядины (на 5%) наивно предполагать, что цена на консервы из этого мяса останется стабильной. (Причем в последнее время наиболее резко подскакивают цены именно на продукты массового потребления. Например, копченая и полукопченая колбаса в мае стала дороже менее чем на 10%, а вот вареная -- сразу на 1/4).

В отличие от белорусского, на рынке мяса и мясопродуктов Украины предложение явно доминирует над спросом. Приложило к этому руку и непосредственно государство, обрушившее на рынок крупные партии мясных консервов (2--5 млн банок по 525 г, цена — 1,10 $/банка). Правда, украинским госрезервам приходится конкурировать с венгерскими экспортерами: цена аналогичного товара — 1,07—1,13 $/банка при минимальной партии — 800.000 и 400.000 банок соответственно.

Россия: «борьба бульдогов под ковром»

В одном из предыдущих номеров мы сообщали о том, что в России планируется увеличить пошлины на импорт чая. И вот 1 июня 1997 года приказом Государственного таможенного комитета РФ ставка пошлины на черный и зеленый чай в упаковках менее 3 кг возросла с 10 до 20%, при этом нижний предел ставки увеличился в 4 раза -- с 0,1 ЭКЮ/кг до 0,4 ЭКЮ/кг. Как сообщил «Интерфакс», кто-то из экспертов таможенного комитета заявил, что «увеличение этого предела приведет к тому, что ставка пошлины составит реально не 20%, а свыше 30%, т.е. приобретет запретительный характер».

Любопытно, что российские эксперты напрямую связали эти меры с борьбой групп «Альфа-Эко» и «Май». Первая из них является правительственным агентом по поставкам чая из стран Юго-Восточной Азии в счет их долга перед Россией. В рамках этой программы чай поставляется нерасфасованным. Группа же «Май» имела собственное производство за рубежом, где чай (в числе прочего) и расфасовывался. Похоже, что одноразовые пакетики чая теперь станут для россиян дорогим удовольствием, а группе «Май» останется лишь принимать соболезнования.

Юрий ХОВРОВ

АКТУАЛЬНО

Сначала думай о Родине, а потом о езде

Этой ночью благовонной,
Не смыкая глаз,
Я придумал штраф законный
Наложить на вас.

То ли под влиянием данного образца российской поэзии прошлого века, то ли устав от запаха выхлопных газов автомобилей, проезжавших в ночь на 22 мая мимо Дома правительства, Совет министров утвердил ставки сбора с владельцев легковых автотранспортных средств.

Отныне обладателям мотоциклов придется перечислять в бюджет 0,5 МЗП, автомобилей, подпадающих под категорию «В» -- 2 МЗП. Прицепы к таким автомобилям обойдутся владельцам в 1 МЗП. За грузовик придется выложить 4 МЗП и столько же за прицеп к нему. А вот автобус «котируется» дешевле -- 3 МЗП. Владельцы других транспортных средств (кроме комбайнов) обязаны выплатить 2,5 МЗП.

В отличие от частников, на которых распространяется весь список, с юридических лиц будут «собирать» только за легковые автомобили и прицепы к ним. В постановлении предусмотрены категории лиц, освобождаемые от уплаты сбора (имеющие дипломатический иммунитет, ветераны, инвалиды и др.).

Любопытно, что если автомобиль приобретается уже после того, как прежний владелец уплатил сбор, новому также придется это сделать.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–19.00; выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	с мая цены снижены на всю предлагаемую мебель на 7...19%	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый			
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico						
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор			
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома			
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость			
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	— Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 17,5 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варвашени, 17, офисы 202, 208; салоны: - РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), - пр. Машерова, 9; г. Могилев: м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				от 1,7 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 2,95 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера;
	для исполнителей				$160...1200		
	для менеджеров				$400...2000		
	для руководителей				$1300...5000		
	для элиты				от $4500		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			$33...436 $85...3100 $36...4000		наш адрес: ул. Стебенева, 20
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород дерева	бук-венге, бубинго, вишня, светлый дуб, красное дерево	39...45 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады;
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	1,1...4,0 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	2,0...4,1 млн руб.		австрийская технология
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от $19		
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ;
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $22		система скидок на опт
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, ясень, металлик	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $196	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$50...550		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$3,3...556		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...574		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$22...7150		поставка со склада и под заказ
ЛИГАЛ	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от $86	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от $21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от $4,5		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	$40...264		
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-9207 276-9225	поставка под заказ
TIMONS PLUS	офисная мебель	Польша-Италия, Беларусь	меламин	черный, бук, орех, пепельный, махагон, антрацит	?	265-1425 264-4388	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ; дизайн-проект; бесплатно: доставка, сборка
	офисные кресла, стулья		-	различный	от $46		поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка
	столы и стулья для кафе, баров		-		от $22		
T·I·N·A VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00–20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от $180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от $50		
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от $25	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов			по желанию			

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

ЛИКБЕЗ

Сидячая работа

Есть такая категория работников -- служащий. Кто только ни входил в нее! И аристократы прежних времен, и простые советские труженики времен «застоя». Во все времена служащим приходилось несладко: однообразная, кропотливая, сидячая работа и, как следствие, целый букет профессиональных заболеваний. Радикулит и воспетый Ильфом и Петровым в «Двенадцати стульях» геморрой являлись такими же постоянными спутниками служащих, как кожаный портфель необъятных размеров и ручка с «золотым» пером.

А ведь революция в организации офисного пространства в целом и каждого рабочего места в отдельности произошла еще в начале 70-х годов. «Революционерами» были педантичные немцы, и они до сих пор диктуют законы в области эргономики. Исследования, проведенные немецкими учеными, показали, что оплата лечения профессиональных заболеваний, вызванных неправильной организацией рабочего места, обходится в $200--250 на одного человека за первый год. А в последующие годы эта сумма начинает возрастать в арифметической прогрессии. В связи с этим в Германии был принят закон, содержащий нормы и правила организации офиса. Сотрудник, которого заставляли работать на рабочем месте, не отвечающем определенным нормам, мог подать на своего хозяина в суд и получить очень приличную сумму компенсации.

Это вызвало огромный спрос на специализированную офисную мебель, отвечающую всем требованиям эргономики и дизайна. Появилось и предложение: немецкие инженеры разработали первую модель современного офисного стула: действительно сложный, высокотехнологичный «прибор для сидения». С этого момента немецкая мебельная промышленность заняла лидирующую позицию в производстве офисных стульев и кресел. Но вскоре уступила ее итальянцам. Немецкая мебель, отличаясь прекрасной эргономикой и самыми передовыми решениями, имела на редкость скучный дизайн. Да и стоила она достаточно дорого. Итальянская же дизайнерская школа по праву считается лучшей в мире, и оплата труда в Италии ниже. С середины 80-х годов итальянская мебельная промышленность прочно занимает 1-е место в мире по производству офисных стульев и кресел и пока никому не собирается его уступать. Продукция крупнейших итальянских фабрик, таких как *D-Quattro*, экспортируется в Канаду, США, Бразилию, Аргентину, Францию и даже в Германию, правда, под маркой крупнейших немецких торговых фирм, например *Chromo*.

Офисные стулья принято делить на 3 группы:



-- кресла для руководителей;
-- рабочие стулья;
-- стулья для посетителей.

Кресла для руководителей обтягиваются натуральной кожей или дорогими видами ткани и снабжаются сложными механизмами трансформации. Стоит такое чудо технической мысли от $150 до довольно значительных сумм, но и выглядит соответственно. **Стулья для посетителей** представляют собой несложные элегантные конструкции, обтянутые тканью или кожзаменителем, опирающиеся на 4 ножки или на гнутый металлический стеллаж. Их стоимость колеблется от $35 до $80. И, наконец, **рабочие стулья**, которые, в свою очередь, делятся еще на 3 группы:

-- детские;
-- для персонала;
-- операторские.

Детские стулья обычно имеют такой же механизм, как и для взрослых, но они обтянуты тканью веселой расцветки и имеют ограничение по весу -- до 60 кг. Иногда продавец об этом умалчивает и продает детские модели под видом офисных.

Стулья для персонала представляют собой самую массовую группу и отличаются огромным разнообразием. Большие и маленькие, высокие и низкие, с подлокотниками и без, эти стулья имеют 3--4 регулировки и являются стандартным оснащением любого офиса. Их цена колеблется от $50 до $120. Обычно предлагаются стулья из серой или черной акриловой ткани.

За другую расцветку или более благородную ткань придется заплатить дороже.

«Элита» рабочих стульев — операторские. Они предназначены для людей, которые вынуждены по роду службы долго сидеть на одном и том же месте. Это -- секретари, операторы ЭВМ, верстальщики и т.д. Им необходимы стулья с большим количеством регулировок и хорошей эргономикой. Такие стулья являются большой редкостью на нашем рынке и стоят от $130 до $300.

По материалам печати

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
АРНИКА-СЕРВИС	кухни	Финляндия	нат. дерево, ламинат, меламин, (130 вариантов цветов)	от 700	233-0225	компьютерное проектирование; бесплатные доставка, сборка, установка
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород дерева (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	16 млн руб.		
	спальни «Катерина»			24,7 млн руб.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
ПОРТЭКС	спальни (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	1900...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СТАННЕР	мебель для дома (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	276-9207 276-9225 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка

ТОРГОВАЯ МАРКА

Современные материалы по доступным ценам

SOUDAL

В настоящее время фирма *Soudal* является одним из ведущих в мире производителей полиуретановой монтажной пены, различного рода герметиков, клея, а также материалов для ремонта и защиты автомобилей.

Компания *Soudal* была основана в 1966 году. Головной офис фирмы находится в г. Турнхоум (Бельгия). На производстве и в лабораториях занято примерно 350 человек. Кроме того, компания имеет местные представительства в Германии, Голландии, Великобритании, Чехии, Польше, а также дочерние предприятия во Франции, Сингапуре и Индии. *Soudal* экспортирует свою продукцию более чем в 70 стран мира. Годовой объем экспорта за 1996 год составил более $100 млн.

Обладая современной полностью автоматизированной технологией, а также мощным научным потенциалом, фирма *Soudal* обеспечивает лучшее качество продукции по сравнению с фирмами-конкурентами. Помимо этого, фирма постоянно обновляет и расширяет спектр изделий, применяемых в строительстве, промышленности и быту.

На белорусском рынке стройматериалов фирму *Soudal* представляет ПКП «Алена-91». Постоянно расширяя торговую сеть и проводя гибкую ценовую политику, «Алена-91» уже зарекомендовала себя как выгодный и надежный партнер. Многие строительные фирмы сегодня широко применяют продукцию *Soudal*'a.

Ознакомиться с последними разработками и приобрести материалы производства компании *Soudal* вы сможете в фирме «Алена-91».

91 Алена

г. Минск,
ул. Коммунистическая, 28--3;
тел. 276-37-43,
т/ф 213-42-70.

Фирма «Филипп» предлагает широкий ассортимент строительных и отделочных материалов для внешней и внутренней отделки производства США, Канады, Швеции по очень привлекательным ценам:

— сайдинг — стеновые и потолочные панели из ПВХ;

— стеновые панели (1,22 х х 2,44 м) для внутренней отделки интерьеров (офисы, кабинеты, жилые комнаты), а также влагостойкие (под плитку) с гладкой текстурой (ванные, туалетные комнаты, кухни);

— алюминиевые системы водостока;

— металлочерепицу (пластизол, полиэстер);

— профнастил;

— мягкую кровлю;

— двери межкомнатные;

— метизные изделия (гвозди, саморезы и т.д.);

— систему «Пенетрон», обеспечивающую защиту бетона от воды, агрессивных сред, низких температур.

Поставка материалов со склада в Минске. В зависимости от объема заказа предлагается гибкая система скидок.

Приглашаем к сотрудничеству региональных представителей, строительные организации.

***«Филипп»**:*
г. Минск,
ул. Кропоткина, 89—35;
т/ф: 234-86-30, 234-92-18.

ТОРГОВАЯ МАРКА

Потолки для тех, кто выбирает

Из соображений внешнего вида, качества и долговечности во всем мире отдается предпочтение подвесным потолкам. Стандартом де-факто давно уже стали подвесные потолки компании *Armstrong*, весь спектр которых предлагает вам фирма «Юнибуд».

Начнем с ассортимента потолочных плит. Вашему вниманию предлагается более 400 вариантов плит, различающихся по текстуре, рисунку и цветовому решению. Примерно 90% наших клиентов останавливают свой выбор на потолках *Tatra*. И это не случайно. Совокупность высоких потребительских качеств (красивая испещренная текстура, хорошее звукопоглощение, устойчивость к влажности до 70%) при невысокой цене делает такой выбор экономически вполне оправданным.

В условиях высокой влажности используются потолки *Casa Prima* и *Newtone*. Перфорированные потолки *Casa*, устойчивые к влажности до 90%, оптимально подходят для помещений с большим скоплением людей, плохим отоплением или перепадами температуры. Потолки *Casa* применяются даже в туалетах. И не надо говорить, что у богатых свои причуды. Если в ваш туалет зайдет иностранный партнер и увидит на потолке темные пятна и отслаивающуюся побелку, у него могут возникнуть сомнения в вашей финансовой состоятельности. Специализированные моющиеся потолки *Newton* предназначены для помещений со 100%-й влажностью (идеально подходят для бассейнов). Для помещений, в которых находится много людей и каждый старается кого-то перекричать, существует только один выход -- специализированные звукопоглощающие потолки. Например, потолки *Freguence* имеют параметры звукопоглощения и звукоослабления соответственно 0,75 и 37 дБ. Кроме того, они устойчивы к влажности до 90%.

Следует отметить, что увеличение стоимости потолков *Armstrong*, от дешевых марок к более дорогим, значительно отстает от роста их потребительских качеств. Иными словами, заплатив немного больше, вы приобретете товар с принципиально новыми, улучшенными характеристиками.

Более подробную информацию о подвесных потолках, в том числе о металлических и ячеистых, о типах и расцветках подвесных систем, о их функционировании во время пожара и о том, какой потолок не расколотят детишки в школе портфелями, вы сможете получить в фирме «Юнибуд».

Unibud

г. Минск,
пр. Партизанский, 14—215а;
тел.: 249-80-17, 249-51-90;
пейджер 263-58-37
(абонент № 427);
салон розничной торговли:
тел. 249-92-40.



НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Как сделать цельным несоединимое? *Sika* знает ответ

В рамках выставки «Все для дома» состоялась презентация продукции швейцарского концерна *Sika*.

Концерн основан в 1910 году известным ученым и изобретателем Каспаром **Винклером**.

Сегодня среди широкого ассортимента своей продукции *Sika* предлагает средства из области строительной химии, необходимые в любых видах строительства – промышленного, гидротехнического, при возведении мостов и инженерных сооружений, а также конструкционные клеи для промышленного применения, уплотняющие мастики, технические искусственные смолы.

Предлагаемые материалы являются продуктами нового поколения в технологии. Для многих фирм – например, *Mersedes-Benz*, *Mann*, *ABB* и др. -- применение конструкционных клеев и уплотняющих мастик *Sikaflex* является зачастую единственным технически обоснованным способом соединения элементов конструкций автомобилей, автобусов, железнодорожных контейнеров и др. Особенно важное свойство -- возможность соединения разных материалов в самых различных сочетаниях -- сталь—алюминий, сталь—пластмасса и т.д.

Если говорить о возможностях применения материалов *Sika* в Беларуси, то, по мнению Дайниса **Бертулиса** – инженера-строителя, работающего в латвийском представительстве концерна, белорусский рынок видится весьма перспективным. Широкое применение продукции концерна возможно не только в новом строительстве, но и в разворачивающихся сейчас работах по реабилитации жилищного фонда.

По вопросам приобретения продукции концерна *Sika* обращайтесь в фирму «Феликс».

***«Феликс»**:*
г. Минск, ул. Смоленская, 15--202;
тел. 236-55-01.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9 $/кв.м	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9 $/кв.м	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9 $/кв.м	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	-	от 3,8 $/кв.м	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 $/кв.м	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 $/кв.м	
РОТОКЛОН	ковровое на пористой основе	Франция	6	400	8,6 $/кв.м	268-4296
ФРИАЛ	ковровое (доставка, настил)	Турция	3...11	200, 400	от 2,7 $/кв.м	236-7470 236-9813
ЮНИБУД	бытовой линолеум Armstrong	Англия	3	200, 400	от 286.000 руб./кв.м	249-8017 249-4127

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЕНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от $5,3	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (310 мл)		$3,3		
	клеи, мастики, герметики		-		
АРНИКА-СЕРВИС	плитка (300 видов)	Испания, Италия, Польша	от $14	доставка; предлагаются эксклюзивные образцы	233-0225
	двери (шпон - более 20 пород древесины)	Филиппины, Испания	от $350	любой размер; в комплекте фурнитура; доставка, установка	
	окна из дерева (любые цвета)	Германия	от $350		
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло (4, 5, 6 мм)	Беларусь	60.000, 70.000, 120.000 руб./кв.м	-	250-8996
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 10,3 $/кв.м	оптовым покупателям предоставляются существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от $3,9		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,4 $/кв.м		
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,95 $/кв.м	впервые на белорусском рынке - волокнистая плитка; скидки строительным организациям	236-1230
	подвесные потолки	Германия	от 11 $/кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 $/кв.м		
	винилискожа	Индия	от 4 $/кв.м		
СИПЛАСТ	влагостойкие подвесные потолки из винила и алюминия	США	10,76...18,50 $/кв.м	-	252-2857 252-2422
	стеновые панели (сайдинг) из винила и алюминия		7,0...7,1 $/кв.м		
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 $/кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 $/п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?	-	
ЮМАКС	стеновые и потолочные панели (клайдинг) из ПВХ	Бельгия, Франция	от 7,9 $/кв.м от 18,5 $/кв.м	гибкая система скидок	опт 235-2601 розница 235-1203

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835

ЛИКБЕЗ

Свинцовый источник электричества

Наверное, у каждого автомобилиста наступает такой момент, когда возиться дальше со старой аккумуляторной батареей становится слишком хлопотно. Особенно если на дворе зима и стоят трескучие морозы. Постоянные проблемы с запуском двигателя, бесконечные «домашние» подзарядки и боязнь, что осыпающаяся активная масса в самый неподходящий момент замкнет пластины, после чего с какого-нибудь перекрестка вас потащат домой на буксире, приводят к выводу: нужен новый аккумулятор. Но какой?

Классификация

Все стартерные аккумуляторные батареи делятся на 3 категории:

-- обслуживаемые, или ремонтопригодные;

-- малообслуживаемые;

-- необслуживаемые.

Обслуживаемые аккумуляторы пока еще встречаются в продаже, хотя лет десять назад они составляли практически абсолютное большинство. Сейчас их производят лишь в некоторых странах экс-СССР.

Их легко узнать по эбонитовому корпусу и черной мастике, которая залита сверху. В таком аккумуляторе можно сменить блок пластин одной или нескольких банок, если между пластинами произошло короткое замыкание. Однако более дорогой в производстве эбонитовый корпус менее прочен, чем пластиковый, и при ударе может расколоться. Мастика тоже имеет существенный недостаток -- со временем от грязи и перепадов температуры она теряет свои изоляционные свойства, отчего аккумулятор начинает очень быстро разряжаться.

Владелец же **необслуживаемого** аккумулятора попросту лишен возможности что-либо сделать с ним: на крышке такой батареи нет никаких отверстий и заливных пробок. Это специальные аккумуляторы, предназначенные для идеальных условий эксплуатации с мягким климатом и отлаженным сервисом. Большинство выпускаемых во всем мире автомобильных аккумуляторов являются **малообслуживаемыми**. Они не имеют таких жестких ограничений в эксплуатации и широко представлены на рынке — от относительно дешевых и простых до дорогих, качественных и буквально нашпигованных современными технологиями.

Где и какой?

Если вы решили купить аккумулятор, то лучше всего пойти в солидную фирму, где вам быстро подберут то, что нужно. Престиж и известность какой-либо марки аккумуляторов имеют решающее значение при покупке, однако нелишне будет обратить внимание, например, на целостность пакетирования пластин (каждая пластина упакована в микропористый конверт-сепаратор), предотвращающего короткое замыкание между ними вследствие осыпания активной массы и продлевающего срок службы аккумулятора. Такие пакеты хорошо видны, если открыть заливную пробку.

Обратите внимание и на пробки. Известно, что при зарядке аккумулятора вода из электролита выпаривается и при электролизе разлагается на водород и кислород. Чтобы аккумулятор не взорвался, в пробках делают сбоку или сверху небольшое отверстие для выхода газов. В самых простых (и самых дешевых) аккумуляторах делают просто маленькое отверстие, которое быстро может забиваться грязью.

В более дорогих пробки изготавливаются наподобие клапана, не дающего электролиту выплескиваться, с полостью для конденсации паров. Лучше всего, если пробки не имеют отверстий, а в крышке батареи есть система полостей для конденсации воды, а также единый газоотводный канал, как в необслуживаемых аккумуляторах.



Малообслуживаемые аккумуляторы поставляются производителями сухозаряженными или залитыми электролитом на заводе. Если вы покупаете аккумулятор впрок, то лучше купить сухозаряженный: у него большой срок хранения. Некоторые аккумуляторы можно хранить до 6 лет благодаря вакуумной упаковке. Для того, чтобы привести их в рабочее состояние, нужно залить электролит. Залитые на заводе аккумуляторы уже готовы к работе. Электролит для них готовится специалистами из высококачественных составляющих и содержит много (иногда более 20) добавок, препятствующих сульфатации, осыпанию активной массы и др. Есть еще одно преимущество у залитых аккумуляторов. Прежде чем они попадут в торговую сеть, их подвергают специальной зарядке с контролем параметров на специальной аппаратуре. При этом выявить некачественные батареи значительно легче.

Наверное, самое важное, на что должен обратить внимание покупатель, - это характеристики аккумулятора. Их три. Первая - номинальное напряжение, оно у всех батарей одинаковое, и ошибиться невозможно. При покупке желательно проверить аккумулятор нагрузочной вилкой. Вторая - емкость, измеряемая в ампер-часах (А/ч). От емкости зависит, как долго можно крутить стартером двигатель, точнее - сколько можно сделать попыток запустить двигатель. Цена аккумулятора практически прямо пропорциональна его емкости. И третья характеристика - пусковой ток, измеряемый в амперах (А), т.е. ток, подаваемый на стартер во время пуска. На аккумуляторах его могут указывать по 4 разным стандартам: ГОСТ, *EN* (европейский), *SAE* (американский) и *DIN*. Последний, немецкий, наиболее близок к нашему ГОСТу и ставится на большинстве европейских батарей, когда система стандарта не указана.

Лучше, если вы купите аккумулятор с теми характеристиками, которые указаны в инструкции по эксплуатации вашего автомобиля: так он прослужит вам дольше. Можно сэкономить и купить аккумулятор меньшей емкости, но служить он вам будет меньше обычного срока и плохо справляться с зимним запуском. Батарея даже не намного большей емкости также прослужит недолго, т.к. постоянный недоразряд аккумулятора приведет к сульфатации пластин.

Как застраховаться от подделок

Есть несколько признаков, по которым можно с достаточной точностью отличить оригинал от подделки. Первое и, пожалуй, главное: на аккумуляторе должны быть обязательно указаны страна-изготовитель и выпускающий завод, желательно с адресом. Второе - должна быть указана дата изготовления, что очень важно, если аккумулятор залитый. К каждой батарее должен прилагаться технический паспорт, а вот наличие инструкции необязательно. Это связано с тем, что в западных странах аккумуляторы почти не продают в розницу, их устанавливают специалисты на сервисных станциях. Третье - качественный аккумулятор немыслим без качественного корпуса, хороших пробок и гладких выводных клемм, нередко смазанных технической защитной смазкой от окисления и накрытых сверху цветными пластмассовыми колпачками.

Одним из признаков качественного товара может быть цена -- все хорошее и престижное стоит дорого. Но дорогие немецкие и японские аккумуляторы могут быть, например, без пакетированных пластин и с обыкновенным электролитом.

Однако, несмотря на то, что аккумулятор является довольно надежным устройством, даже самый качественный и дорогой можно легко загубить, неправильно его эксплуатируя.

По материалам печати

ГИД

Где купить аккумуляторы

«АВТОСПЕЙС»

(ул. Полиграфическая, 29; тел. 262-70-02, факс 262-00-15)

Фирма «Автоспейс» поставляет на рынок Беларуси автомобильные аккумуляторы от известнейших мировых производителей — *Bosch, Bären, Yusimi*.

Качество этих изделий соответствует самым высоким требованиям, предъявляемым к такого рода продукции на мировом рынке. Благодаря использованию новых технологий, аккумуляторы *Bosch, Bären, Yusimi* расходуют воды меньше, чем предусмотрено стандартом *DIN* для необслуживаемых аккумуляторов.

Фирма обеспечивает гарантийное обслуживание в течение 12 месяцев.

«БЭТЭРИС АВТО»

(ул. Ботаническая, 9—26; тел. 236-12-71)

Фирма «Бэтэрис Авто» — дилер крупнейшей американской корпорации *Exide*, производящей более 260 млн аккумуляторов в год, предлагает со складов в Минске сухозаряженные и заряженные автомобильные аккумуляторы.

Батареи *Exide* имеют особую систему изоляции пластин (пластины находятся в полиэтиленовых пакетах), которая уменьшает до минимума возможность их замыкания; меньшую массу, благодаря использованию высококачественного свинца и вибростойкого наполнителя. Это позволяет производить обслуживание батарей раз в год.

Аккумуляторы *Exide*, приобретенные у «Бэтэрис Авто», обеспечиваются бесплатным обслуживанием и гарантией 24 месяца на заряженные, 18 месяцев — на сухозаряженные.

«НИЛОН»

(ул. Оранская, 13—34; т/ф: 221-89-84, 221-84-87)

Фирма «Нилон» — эксклюзивный дистрибутор *Bären Batterie* в Республике Беларусь — предлагает со склада более 20 типов аккумуляторных батарей для всех видов техники (заряженные и сухозаряженные). Весь товар имеет сертификаты качества, соответствующие белорусским стандартам.

«Нилон» предоставляет гарантию 1 год на все проданные батареи.

С 1 июня цены существенно снизились, а, кроме того, для постоянных покупателей действует система накопительных скидок.

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

«Автоспейс»: качество и надежность

Фирма «Автоспейс» является официальным дилером концернов *Bosch, Bären, Yusimi* в Беларуси и поставляет различные аксессуары для ухода за аккумуляторными батареями, автокосметику, запчасти для иномарок. 5-летний опыт работы на рынке позволяет фирме хорошо ориентироваться в потребностях белорусских автомобилистов, проводить гибкую маркетинговую политику. Клиенты получают необходимые консультации и помощь в выборе покупки. Оптовым покупателям предоставляются скидки. Все аккумуляторы проходят тщательную предпродажную проверку. Фирма гарантирует их безупречную работу в течение 12 месяцев.

В настоящий момент «Автоспейс» проводит расширение дилерской сети и приглашает к сотрудничеству региональных представителей.

Что же может предложить «Автоспейс» белорусскому потребителю?

В первую очередь -- необслуживаемые аккумуляторы немецкого концерна *Bosch*, продукция которого уже давно не нуждается в рекламе.

Техника должна решать проблемы своего хозяина, а не создавать их. Продукция *Bosch* в этом плане - идеальное решение. Вы просто устанавливаете на свой автомобиль аккумулятор и забываете о нем надолго. Еще одно преимущество этих типов аккумуляторов - безопасность в эксплуатации.

Аккумуляторы *Bären* сегодня -- самые популярные на белорусском рынке. Секрет успеха - в относительной дешевизне, что крайне важно для массового потребителя. А о качестве аккумуляторов *Bären* говорит тот факт, что их используют такие известные производители автомобилей, как *Mercedes-Benz, SAAB* и *Chrysler*. Следует отметить повышенную способность пуска холодного двигателя - мощность этих аккумуляторов оправдывает их название (*Bären* — по-немецки - медведи). Быстрым запуском двигателя в зимних условиях отличаются и аккумуляторы корейской корпорации *Yusimi*, которые также предлагает фирма «Автоспейс».



г. Минск, ул. Полиграфическая, 29; тел. 262-70-02, факс 262-00-15.

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание		Цена	Продавец	Телефон
MAZDA														
121 1,3i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1300	75	168	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	9.200	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,4i	ЦЗ,ГУ,И,ПБ,А2	Б	1350	75	170	Х	3/5	97	на выбор	не растаможен	$	11.480	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1491	90	176	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	12.380	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	13.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	16.800	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	21.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	23.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	29.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,БК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	97	на выбор	не растаможен	$	25.390	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872

АВТОМОБИЛИ			
Москвич 2141, выпуск 1991г.	2000		226-8799
ЗАПЧАСТИ			
Запчасти к тракторам			224-4667
ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ			
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом, лицензия	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м, лицензия), любые страны, любая форма оплаты	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия)	?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопасности водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
СС - стереосистема
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом
ЭОП - электропривод передних окон

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Macintosh Performa 5260	PowerPC 603e/120	12	1200	14" int	1Mb	4xCD, 16 bit звук, клавиатура, мышь, сеть	30 дней	12	1450	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 5400	PowerPC 603e/160	16	1600	15" int	1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура, мышь, сеть	30 дней	12	1633	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 6400	PowerPC 603e/200	16	2400	?	1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура, мышь, сеть	30 дней	12	1844	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 4400	PowerPC 603e/200	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	1508	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 5500	PowerPC 603e/225	32	2000		2Mb	12xCD, 3D, TV, VI, F/M, мышь, сеть	30 дней	12	2777	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 7300	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	12xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	3067	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8600	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	12xCD, ZIP Drive, Ethernet	30 дней	12	3663	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 6500	PowerPC 603e/275	32	4000	?	2Mb	12xCD, 3D, TV, VI, F/M ,сеть	30 дней	12	3349	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9600	PowerPC 604e/233	32	4000	?	2Mb	12xCD, Ethernet, IMS Display Card	30 дней	12	4819	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Newton 2000	Strong ARM161.9	5		4,9"x3,3"		карманный PC/Mac, распозн. русск. текста	30 дней	12	1400	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339

КОМПЬЮТЕРЫ 386, 486, Am5x86

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SKY	486dx4/100	256p	4	1080	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	S3-64, SIS, PIO4, PCI	12	630	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
FALCON OPTIMA	486dx4/133	256	4	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	446	FALCON	234-4356, 234-4470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90, AMD-75/90

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
VA									Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 650	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/75	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	645	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/75	256	8	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2vx, S3-64, PIO4	12	685	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	673	TAIR	229-2999
INCOMAG	K5/75	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	720	ASBIS	249-5792, 238-4821
XeriusEasy	K5/75	256	8	1300		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	688	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	K5/75	256	8	1700		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	704	ELKO	236-9754, 236-8663
NTT-573	K5/75	256p	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	776	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD-100

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
	P/100	256	8	540	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	750	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2vx, S3-64, PIO4	12	720	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/100	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	715	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	890	IBA	262-5190, 232-5122
SR	K5/100	256	8	1000	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, AMD, VX2, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	650	SUNRISE	234-9449
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	689	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	745	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBA	P/100	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	K5/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	530	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	560	FALCON	234-4356, 234-4470
XeriusEasy	K5/100	256	8	1300		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	726	ELKO	236-9754, 236-8663
BELABM	P/100	256	8	1300	EIDE	14 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	795	BELABM	234-7972, 234-2252
XeriusEasy	K5/100	256	8	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	743	ELKO	236-9754, 236-8663
	P/100	256	16	1080	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	826	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SI	K5/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	730	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SI	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	760	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
FALCON OPTIMA	K5/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	578	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	608	FALCON	234-4356, 234-4470
SR	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, Intel, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	790	SUNRISE	234-9449
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	771	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	952	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	948	ICS	230-6482
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	845	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	K5/100	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	800	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	861	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1039		
BELABM	P/100	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	885		
ICS	P/100	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	851	ICS	230-6482
BELABM	P/100	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	988	BELABM	234-7972, 234-2252

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Jet	K5/120	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	680	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	775	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-500	K5/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 mono, NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	583	TAIR	229-29-99
NTT-501	K5/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	713		
NTT-520	P/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	768		
Jet	P/120	256p	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	730	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
	P/120	256	16	1080	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	832	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/120	256	16	1080	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	851	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
FINIST	P/120	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1261	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-521	P/120	256p	16	1080	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	946	TAIR	229-2999
Jet	P/120	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	775	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/120	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	835	ASBIS	249-5792, 238-4821
FINIST	P/120	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1270	ASBIS	249-5792, 238-4821
FINIST	P/120	256	16	1600	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1301	ASBIS	249-5792, 238-4821
FINIST	P/120	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1321	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-503	K5/120	256p	16	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	976	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Jet	P/133	256	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	745	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	1160	BELABM	234-3666
SKY	P/133	256p	8	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2vx, S3-64, PIO4	24	720	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	825	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBA	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	920	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	610	FALCON	234-4356, 234-4470
IBM APTIVA	P/133	256	12	1200	ISA/PCI	15" 28 G50 IBMPCI			Win95, 4xCD, Full Multimedia	36	1537	IBA	262-5190, 232-5122
FINIST	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1304	ASBIS	249-5792, 238-4821
SKY	P/133	256p	16	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2VX, S3-64, PIO4	24	765	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY MultiMedia	P/133	256	16	1080	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2VX, 8xCD, SBPro2, Sp.40W, S3V+	24	945	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/133	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	805	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
	P/133	256	16	1300	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	910	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SR	K5/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, VX2, S3V+, изм. конф., склад	24	775	SUNRISE	234-9449
FALCON OPTIMA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	658	FALCON	234-4356, 234-4470
SR	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, Intel, Samsung, изм. конф., склад	24	830	SUNRISE	234-9449
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	882	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	781	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1000	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	1004	ICS	230-6482
Limens	P/133	256	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	878	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	P/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	885	ASBIS	249-5792, 238-4821
FINIST	P/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1313	ASBIS	249-5792, 238-4821
	P/133	256	16	1600	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	941	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
FINIST	P/133	256	16	1600	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1345	ASBIS	249-5792, 238-4821
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	от 1250	BELABM	234-3666
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	898	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1076	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	910	ASBIS	249-5792, 238-4821
LEO Databook	P/133	256	16	1800		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT, Ethernet	24	978	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000PRO	P/133	256p	16	2000		? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1644	LIMENS	228-1908, 228-1909
BELABM	P/133	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	922	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	903	ICS	230-6482
FINIST	P/133	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1364	ASBIS	249-5792, 238-4821
FINIST	P/133	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1395	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	938	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	926	ICS	230-6482
FINIST	P/133	256	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1417	ASBIS	249-5792, 238-4821
INCOMAG	P/133	256	16	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	948	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/133	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	996	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1020	BELABM	234-7972, 234-2252
Jet	P/133	256p	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	965	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SI	P/133	256	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	968	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
BELABM	P/133	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1036	BELABM	234-7972, 234-2252

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
INCOMAG	K5/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	760	ASBIS	249-5792, 238-4821
SKY MultiMedia	P/150	256	16	1080	EIDE	15" 28 LR, ES, MPRII	2	PCI	Intel Triton 2VX, 8xCD, SBPro2, Sp.40W, S3V+	24	1065	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-552	K5/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	15 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	784	TAIR	229-2999
Jet	K5/150	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	760	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/150	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	935	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	K5/150	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	811	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	880	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1031	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	1036	ICS	230-6482
INCOMAG	K5/150	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	815	ASBIS	249-5792, 238-4821
	P/150	256	16	1600	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1015	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
NTT-554	K5/150	256p	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	1161	TAIR	229-2999

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson LQ-100	24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11Kb, склад	12	150	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	145	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	170	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	155	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 280	9pin, 300/40cps, 2kb	12	299	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 387/73cps, 28k, 5 copies	12	439	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	24	445	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps, 80 col., intellig.head	24	575	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson FX-2170	9pin, 216x240dpi, 440cps, рус., кабель, склад	12	569	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi 380cps	12	490	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24Kb, склад	12	435	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус., 380cps, склад	12	440	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1Kb, склад	12	280	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps	12	310	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	280	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	285	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	290	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 521elite	9pin, 433/91cps, 136 column, intellig.head	12	619		
OKI ML 3321	9pin, 378/73cps, 28k, 5 copies	12	489		
OKI ML 395	24pin, 607cps, банковский	12	1319		
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps, 136 column	24	495	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps, 136 col., intellig.head	24	635	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon BJC-210C	A4, 720dpi, 3ppm, 248cps, цв., рус.	12	240	Электросервис и К	266-0215
Color Style Apple Writer	возм.аренда, бартер на полигр.усл.	?	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64Kb	12	185	TAIR	229-2999
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15Kb, NEW, склад	12	174	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32Kb, NEW, склад	12	360	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32Kb, NEW, склад	12	520	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi	12	570	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 300 cps	12	555	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2,5ppm, 128Kb, рус., склад	12	480	ICS	230-6482
Epson Stylus Color IIs	A4, 720dpi Matrix	12	220	TAIR	229-2999
Epson Stylus Pro XL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128Kb рус., склад	12	1185	ICS	230-6482
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, апп. рус., Centronics, склад	12	197	SUNRISE	234-9449
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус.под DOS	12	200	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус.под DOS	12	205	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, аппар. русиф.	12	205	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, 512Kb, color Kit, склад	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	600x300dpi, 256gray, а/под.50л.+кабель Centronics	12	от 187	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 400C	600x300dpi, color, а/под.50л.+кабель Centronics	12	от 217	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 400C	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	205	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690	A4, 600x300dpi, апп. рус., Centronics, склад	12	312	SUNRISE	234-9449
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	290	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	340	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600dpi, 512Kb, 5ppm, color, склад	12	290	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C	600x300dpi, 4ppm, 512Kb, color, фото	12	310	АКСИОМА	277-4144
HP DeskJet 690C	600x300dpi, 3ppm, 512Kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	289	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600x600dpi, color, 2картр.+кабель Centronics	12	от 286	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, color, 128Kb, 5ppm, рус., склад, серт.РБ	12	359	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cx	A4, 600dpi, color, 512Kb, 7ppm, рус., склад, серт.РБ	12	480	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cxi	600x300dpi, 8ppm, color	12	570	АКСИОМА	277-4144
HP DeskJet 870	A4, 600dpi, color	12	550	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark	1020-2030-2050-2070 color Jetprinter	12	223-454	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Lexmark 1020	col., 600x300dpi, 3ppm, CD с ПО, Win, рус.	36	199	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2030	col., 600x300dpi, 3ppm, 2CD с ПО, 2 картр.Win, рус.	12	285	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2050	col., 600x600dpi, win, CD с ПО, склад	36	355	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti JP 270	A4, 300dpi, 3ppm, рус.	18	199		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1(до 32)Mb	12	495	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	439	ICS	230-6482
HP LaserJet 4MV	A3, рус., 600dpi, 16ppm, 12Mb, серт РБ, склад(4V)	12	3542	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb	12	450	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	425	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	440	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	495	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	460	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	430	АКСИОМА	277-4144
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, рус., серт РБ, склад(5M)	12	от 1313	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	425	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, рус., 600dpi, 1Mb, 6 ppm, склад	12	490	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, рус., 600dpi, 1Mb, 6 ppm, серт РБ, склад	12	498	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 2Mb, 8 ppm, серт РБ, склад	12	891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 8ppm, 600dpi, 2Mb	12	914	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	952	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	950	АКСИОМА	277-4144
HP LaserJet 6MP	A4, рус., 8ppm, 600dpi, 3Mb, серт РБ, склад	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6MP	A4, 8ppm, 600dpi, 3Mb	12	1108	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark Optra E	A4, 600dpi, 6ppm, DOS/Win, рус., склад	12	495	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra E	A4, 600dpi, 6ppm, DOS/Win, 5Mb RAM, рус., склад	12	615	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, 2-стор., рус., склад	12	1940	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 600ex/610ex	600dpi, 6ppm, 1Mb(18Mb), PCL4.5,42 fonts	12	529/649	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage OL 600ex	600dpi, 6ppm, PCL4.5,42 fonts, 1Mb	12	469	BELABM	234-7972, 234-2252
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, PCL5E,45 fonts, 2Mb	12	589		
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	349		
OkiPage 16N	600dpi, 16ppm, 6Mb, PC 5E, 45 fonts, network	12	1499		
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	359	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508, A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb		12	765	TAIR	229-2999
Xerox 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
HP DesignJet 330c	A1, 600x600dpi, mono, склад	12	2214	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A1, 600x600dpi, color, склад	12	2654	ELKO	236-9754, 236-8663

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Acer Scan 300F	max 4800dpi, 16млн цв., color	12	339	АКСИОМА	277-4144
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	459	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	360	TAIR	229-2999
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24 bit color, склад	12	102	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius Color Delux	800/3200dpi, 16млн цв., 122мм	12	120	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 4p	300dpi, color	12	550	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4p	300dpi, color, склад	12	550	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	858	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	1035	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	409	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	450	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	450	АРТРОНАС	268-7627
UMAX	A3, A4, проф. и любительские, слайд-модули	12	?	DAMODARA	220-5495

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
AOC 4VIr	14", 0,28, MPRII, Dig., MultiScan	6	220	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Daewoo CMC1427S	14", 0,28, MPRII (CMC1502B/1511B), склад	12	от 198	ELKO	236-9754, 236-8663
Targa	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., склад	12	210	Falcon	Тел.: 234-43-22, 234-05-72, 234-36-26, факс 234-44-70
GoldStar 1468	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	215		
GoldStar Studioworks 44i	14", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	220		
GoldStar 1505	15", 0,28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	280		
GoldStar Studioworks 56m	15", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig., Act.Sp.2W	36	345		
GoldStar Studioworks 56i	15", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	335		
GoldStar 1727	17", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	600		
GoldStar Studioworks 76i	17", 0,28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	605		
GoldStar Studioworks 78i	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	12	680		
GoldStar Studioworks 78m	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Sp.5W	12	700		
GoldStar Studioworks 78	17", 0,25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	12	750		
GoldStar 2010	20", 0,28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	12	1100		
Hyindai HL-2882	21", 0,28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, PM, склад	12	1650		
MAG InnoVision DX15T	15", 0,26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	430	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SM 15Gle	15", 0,28, 1024x768, NI, INVAR	36	345		
Samsung SM 15Gli	15", 0,28, 1280x1024, NI, DDC, INVAR	36	425		
Samsung SM 15Me	15", 0,28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	400		
Samsung SM 17Gli	17", 0,28, 1280x1024, NI, INVAR, UUC	36	790		
Samsung SM 17Glsi	17", 0,26, 1600x1200, NI, DDC, INVAR, UUC	36	872		
Samsung 3Ne	14", 0,28, 1024x768x62, 50-85Hz, NI, P&P, Dig.	12	210	ICS	230-6482
Samsung 15GLe	15", 0,28, 1024x768x62, 50-100Hz, Dig.	12	340	ICS	230-6482
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	450	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony CDP-200SF	17", 0,25, MPRII, TCO(100/200 sf/sx), склад	12	от 408	ELKO	236-9754, 236-8663
Targa, Samsung	14", 1024x768, MPRII, NI, Dig.	6	205	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic V655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	360	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf, 3M, Verbatim	3,5"/5,25", 2HD/2DD, тефлон, чиатящие	12	от 0,29	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 226-9207
Basf 3,5"	DOS format, 1,44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLifePlus, цв. бокс, склад		от 5	ELKO	236-9754, 236-8663

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SKY	P/166	256p	16	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2vx, S3-64, PIO4	24	855	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/166	512p	16	1080	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton 2vx, S3-64, PIO4	24	935	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-751	P/166	512p	16	1080	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, WD, серт.РБ	30	1120	TAIR	229-2999
Siemens Nixdorf	P/166	256	16	1200	EIDE	? ?	1	PCI	Made in Germany	36	1306	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Jet	P/166	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	915	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
ICS	K5/166	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	862	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	943	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1094	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	1098	ICS	230-6482
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	760	FALCON	234-4356, 234-4470
INCOMAG	P/166	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	970	ASBIS	249-5792, 238-4821
COMPAQ Deskpro 2000	P/166	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	1606	BELABM	234-3666
BELABM	P/166	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	994	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166MMX	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1065	ASBIS	249-5792, 238-4821
LEO Databook	P/166	256	16	1800			1	PCI	EDO, MT, Ethernet	24	1079	LIMENS	228-1908, 228-1909
SR	P/166	512	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, Intel, Samsung, изм. конф., склад	24	995	SUNRISE	234-9449
Gateway 2000PRO	P/166MMX	256	16	2000		? ?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1930	LIMENS	228-1908, 228-1909
Siemens Nixdorf	P/166	256	16	2100	EIDE	? ?	1	PCI	Made in Germany, 16xCD, ATX, cover&lock start&fax	36	1844	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1018	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/166	256p	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1008	ICS	230-6482
FINIST	P/166	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1497	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1033	BELABM	234-7972, 234-2252
Siemens Nixdorf	P/166	256	16	2500	EIDE	? ?	1	PCI	Made in Germany, 16xCD	36	1739	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1032	ICS	230-6482
Limens	P/166MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1206	LIMENS	228-1908, 228-1909
	P/166	256	16	2100	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1101	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1519	ASBIS	249-5792, 238-4821
Siemens Nixdorf	P/166	256	16	3800	EIDE	? ?	2	PCI	Germany, 16xCD, ATX, cover&lock start&fax, Mistique, audio on board	36	2529	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1092	BELABM	234-7972, 234-2252
	P/166	256	32	2100	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1187	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1116	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-752	P/166	512p	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 +AC5W	2	PCI	Intel TX, 8xCD, SB, Samsung, WD, ET6000, серт.РБ	30	1452	TAIR	229-2999
	P/166MMX	512	32	2500	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1275	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/166MMX	512	32	2500	EIDE	14 28 LR, NI	2	PCI	Tseng Labs 6000 128 bit	24	1304	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1131	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, 8xCD, SB, Sp., серт.РБ	36	1309	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166	256	32	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1140	ASBIS	249-5792, 238-4821
Jet	P/166	256p	32	2560		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	1090	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SKY	P/166MMX	512p	32	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Intel Triton 2VX, S3-64, PIO4	24	1255	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-720	P/200MMX	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, WD, серт.РБ	30	1334	TAIR	229-2999
ICS	P/200	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1008	ICS	230-6482
ICS	P/200	256p	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1159	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	1163	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1073	ICS	230-6482
FINIST	P/200	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1617	ASBIS	249-5792, 238-4821
ICS	P/200	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1097	ICS	230-6482
FINIST	P/200	256	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1639	ASBIS	249-5792, 238-4821
Limens	P/200MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1433	LIMENS	228-1908, 228-1909
FALCON OPTIMA	P/200	256	32	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	985	FALCON	234-4356, 234-4470
IIC	P/200MMX	512p	32	1600	EIDE	15" 28 LR, NI	4	PCI	Intel, TX, CL5464Laguna, серт.РБ	36	1788	ИНТИС	278-8490, 278-6405
COMPAQ Deskpro 2000	P/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	1	PCI	5слотов, 4уст.мест, предсб.гар., HDD, Win95, изм.конф.	36	2099	BELABM	234-3666
Siemens Nixdorf	P/200	256	32	2100	EIDE	? ?	1	PCI	Made in Germany, 8xCD, ATX, cover&lock start&fax	36	2526	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/200	256	32	2100	EIDE	14 28 LR, NI	1	PCI		24	1294	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
NTT-721	P/200MMX	256p	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, 8xCD, Samsung, WD, ET6000, SB, серт.РБ	30	1796	TAIR	229-2999
Jet	P/200	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	1170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
	P/200MMX	512	32	2500	EIDE	14 28 LR, NI	4	PCI	Tseng Labs 6000 128 bit	24	1588	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SKY DELUX	P/200	512p	32	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII, dig.	2	PCI	Intel Triton 2vx, Matrox Millenium SGRAM, PIO4	24	1495	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/180	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	2	PCI	8xCD, WinNT, предсб.гар., HDD, изм.конф.	36	2569	BELABM	234-3666
INCOMAG	P/PPro/200	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	2140	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBM PC 365	PPro/200	256	32	1600	ISA/PCI	? ?	1	PCI	WinNT, 8xCD	36	?	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR, MPRII, TCO	2	PCI	8xCD, Matrox, WinNT, предсб.гар., HDD, изм.конф.	36	2969		
BELABM	PPro/200	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1790		
BELABM	PPro/200	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1814		
BELABM	PPro/200	256	32	2400	SCSI	15" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonFX, EDO, HDD Fujitsu, серт.РБ	36	2568		
BELABM	PPro/200	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1830		
NTT-702	PPro/200	256p	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 +AC5W	2	PCI	Intel, 8xCD, Samsung, WD, ET6000, SB, серт.РБ	30	2012	TAIR	229-2999
BELABM	PPro/200	256	32	4300	SCSI	15" 28 MPRII, dig.	1	PCI	TritonFX, EDO, HDD Fujitsu, серт.РБ	36	2846	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-703	PPro/200	256p	64	3100	EIDE/PCI	17" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, WD, ET6000, 8xCD, SB, серт.РБ	30	2599	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Gateway 2000Pro	PII/233MMX	512p	32	3200		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	2953	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000Pro	PII/266MMX	512p	64	6400		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	3597	LIMENS	228-1908, 228-1909

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?		? ?			PCI SCSI-2, CD-ROM, Fast adapter	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?		? ?			CD-ROM, Ethernet adapter	36	5448	IBA	262-5190, 232-5122

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC - MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb		? ?			ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок.подключ.раб.станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	IBA	262-4004
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб.станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник.линий, ПО, ОС/400	12	?	IBA	262-4004
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0,5/2000Gb, графич.и раб.станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?	IBA	262-4004
Sistem/6000	PowerPC	вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц.системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?	IBA	262-4004

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Toshiba T105CS	P/75	8	540	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackball,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackpoint,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	2150	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	2600	МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,touchpad,IrDA,склад	12	1800	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, Win95, рус.	36	2550	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, touchpad, SB(16),IrDA,800x600,CD-ROM,склад	12	2189	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad365XD	P/120	8	1100	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, CD-ROM, Win95, рус.	36	3360	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Partner	P/120	8	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA, SB, IrDA, touchpad	36	1395	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager SL	P/120	8	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA, SB, IrDA, touchpad	36	1495	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/120	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA, touchpad, SB(16),IrDA,800x600,10xCD,склад	12	2574	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T500CDT	P/120	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,F/M,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3700	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365X	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	PCMCIA,800x600x64k,SB,trackpoint,IrDA	12	2268	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	1Mb VRAM, Win95, CD-ROM, рус.	36	3757	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/133	8	1350	TFT	11,3"	PCMCIA, touchpad, SB(16),optional CD-ROM,IrDA,800x600,склад	12	2269	LIMENS	228-1908, 228-1909
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,IrDA,touchpad,склад	12	2800	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1520	P/133	16	1000	DSTN	11,3"	PCMCIA,800x600x64k,10xCD,SB,trackpoint,IrDA	36	3298	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1350	TFT	11,3"	PCMCIA, touchpad, SB(16),10xCD,IrDA,800x600,склад	12	2849	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager	P/133	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA, 8xCD, SB, IrDA, touchpad	36	2695	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba 220CDS	P/133	16	1440	DSTN	12,1"	PCMCIA,800x600x64k,10xCD,SB,trackpoint,IrDA	36	2939	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	4400	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T730CDT	P/150	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,1024x768x16млн,6xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	6000	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/166	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,склад	12	2818	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,склад	12	4651	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager	P/166	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA, 8xCD, SB, IrDA, touchpad	36	2995	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,склад	12	2964	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,склад	12	4987	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	STN	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	1985		
Compaq Armada 1130	P/120	16	1000	STN	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	2242		
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1000	TFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	2506		
Compaq Armada 4120	P/120	16	1080	STN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 2712		
Compaq Armada 1510	P/120	16	1080	STN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 2320		
Compaq Armada 4131T	P/133	16	1400	TFT	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 4568		
Compaq Armada 1520	P/133	16	1080	STN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 2605		
Compaq Armada 1550	P/133	16	1400	TFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 4497		
Compaq Armada 7710	P/150	16	1600	TFT	12,1"	MMX,1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 5854		
Compaq Armada 7730	P/166	16	2160	TFT	12,1"	MMX,1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 6556		
RoverBook	dx2/66	4	200	DSTN	10,4"	PCMCIA, склад	12	800		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, touchpad, SB(16bit),Win95	12	1600		
CTX Cybernote	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95	24	3090		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	2950		
DTK DNB-586T	P/120	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3080		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3040		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3170		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95	24	3290		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,джойст.,Win95	12	3490		

УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mobile Disk	1350 MB, портативный винчестер, LPT-порт	+	450	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, SCSI	12	220	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162		
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	548		
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	120		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Act. Speakers	Creative SB CS-100, 2x1, 5W	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers	Creative SB CS-120, 2x1, 5W, тембр	24	25	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers, 8x, 10xCD-ROM Samsung, SB, mouse в асс.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 30	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
DVD drive	Creative Labs, 6X Kit	?	638	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-Recorder	Compro, 2/4-speed write, SCSI-2 int., Adaptec, 2 CD	?	670/850	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-R disk	записываемый, 650Mb, 74 min, w/case, от 100 шт.	?	8	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски	Corel Photo Library, 20000 фотографий	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски	ПО, музыкальные, игры		?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CD-ROM	GoldStar, Aztech, 8-speed	6	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	BTC, Teac, Panasonic, 12-, 16-speed, склад	6	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8-, 10-, 12-, 16-speed, EIDE	6	от 100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM GoldStar, Samsung, 8-, 12-, 16-speed		12	от 92	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	8-speed, Aztech, Samsung, 2 key, 100% read data, EIDE	6	90		
CD-ROM	12-speed, BTC, 1800kb/s, 125 ms, (4-16xSp.), EIDE	6	110		
CD-ROM	12-speed, <<Optics Storage Maveric>>, 2key, SCSI	6	195		
CD-ROM	16-speed, GoldStar, 2400kb/s, верт./гор.загр., EIDE	6	145		
CD-ROM-диски	лиценз. ПО "1С": игры, энциклопедии, автокурсы		5-45		
CD-ROM-диски	лиценз. стратег. игры: Red Alert, Z Platinum, и др.		20-50		
SB 16 Creative, Vibra2940, SB2890 Creative, ASUS A16CR, SB16+FM		6	30-75		
SB AWE 32 Creative, AWE3600/3670/3900, GM, ПО		12	95		
SB AWE 64 Creative, AWE4380, 64голоса, WaveSynth, 3D, ПО		6	185		
SB Pro2 16bit, stereo, ESS1868, Idema Maesrto Schybert, Edison, 3D		6	22		
SB Pro2 16bit, stereo, SkyRocket, SBProCreative для 386/486, 3D		6	25		
SB 16 bit Idema Shubert, SkyRocket		6	от 29	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro Genius 18Pnp	3D, 16bit, WSS, IDE CD-ROM, MIDI, sp., склад	12	от 17	ELKO	236-9754, 236-8663
SB ESS 1868	16bit, DOS/Win95 drv	6	от 28	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
PCI TV Tuner+CL5446	2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ/1Mb, без ДУ	6	160	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа MicroVideoDC, SVHS, MPEG		+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CirrusLogic 1414	14,4kbps, PCMCIA, for Notebook	12	90	ASBIS	249-5792, 238-4821
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	Courier,int/ext, 14,4-33,6, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	ext., 33,6kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, 220В	60	190	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	14,4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext., 19,2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext., 28,8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU IBM 6x86	150+/166+/200+	6	от100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU AMD K5	PR-75, PR-150, PR-166, 5x86-133 (486)	6	40/165	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CPU AMD K5	PR-100	6	от 82		
CPU Intel Pentium	100/133/166 MMX/200	6	от 95		
MB Intel VX/VXc/HX	256k, EIDE, PnP	6	90		
MB Intel VX	ATX ff	6	120		
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, Zida, 256/512k PLcache	6	от 105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/G5/N5/R5R2/SM5(A), 256/512k, 75-200MHz		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1MB, 4MB, 8MB, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1MB, 4MB, 16MB, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	8MB, 16MB, 72 pin, EDO	12	от 42	COMTRIS	221-3876
SIMM	8/16 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 46	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SVGA card CL5440Pro/64UV+/mx3Trio64V+/S3 Trio64, PCI1Mb		3	15	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, MPEG		12	140	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card S3WinFast280/Trio64V+/Virge600/ALLIANCE, MPEG, 3D, 1/2/4Mb		12	от 23	ELKO	236-9754, 236-8663
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back 250/400/420VA, PnP, USA, склад	24	от 118	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Smart 1000VA, Net IIIg (+PowerChute), USA, склад	24	625	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	120	ICS	230-6482
Tripp Lite Omni Pro 280, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	174	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Smart Int 400, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	252	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Omni Pro 675, Win.95, NT, NetWare, OS/2, ПО		24	312	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
FDD Sony/Alps	1,44, склад	12	от 21	ELKO	236-9754, 236-8663
Mouse	Microsoft, Mitsumi	6	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Multimedia Desktop	серия LV 8000	6	от 105		
Desktop		6	от 35		
MiniTower	2 вида	6	40		
MiddleTower	ATF ff	6	от 95		
MiniTower	MT-101D-VDE, 230W, TUV, серт.РБ,(Winner/Big/Midi)	12	35	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	easy, 3, MyMouse Treasure/Coral/Cobra, PAL PRO3B	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 WIN95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТЕМЫ	229-2103, 229-2110
Защитные экраны	Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", полная защита	12	от 19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 226-9207

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Fujitsu	2100Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	230	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2500Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	250	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Samsung Winner	1080Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	160	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 4 port TP+coax, склад		99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA, BNC+UTP, for Notebook	12	90	ASBIS	249-5792, 238-4821
Genius GE2XXX	2000-CX/III-2TP, 2100/2500/CX, PCI, склад	12	от 17	ELKO	236-9754, 236-8663
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit, NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	24	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ethernet Card Genius	PCI, BNC/UTP	99	30		
Ethernet Card NE2000	Genius, ISA, BNC/UTP	+	24		
Fast Ethernet Card	Genius, PCI, 10/100 Auto, FullDuplex	99	80		
Print Server Genius	Multiprotocol-Novell, UNIX, NT	+	166		
Ethernet Hub Genius	8-ports UTP/1port BNC	+	78		
Ethernet Hub Genius	16-ports UTP/1port BNC/1AUI, RM	+	195		
Розетка RJ45	категория 5	+	6,2		
Patch Panel	24/32/48 RJ45, 5 кат.	+	163		
Patch Cord (1, 2, 3, 5m), коммуникационные шкафы (6U-45U)		+	163		
Кабель	UTP 5 кат., 5(Solid, Patch, Англия), 1м	+	0,45		
Локальные выч. сети, проектирование, монтаж, обслуживание)		+	?		

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС, FullPack, Connect, Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. комуникацион.продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич.офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Oracle 7	Oracle 7 Server	+	от 14960		
Oracle 7	Work Group Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499		
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз дан. для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Гарант	БД законодательство РФ, цена снижена на 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"Новости внешней торговли": еженедельно, экспресс-информация		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
экспресс-информация, нормативные акты, конъюнктура, контакты		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
Юсиас 3.0/3.1	БД по зак-ву РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-4128
Юсиас 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	+	80/100	РЕГИСТР	249-4128
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			199/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			199/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Предприятия, колхозы, базы Минска, РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win3.11, адапт., дост., установка		+	165		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win95, адапт., дост., установка		+	200		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win3.11, сетевая, адапт., дост., установка		+	350		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win95, сетевая, адапт., дост., установка		+	400		
Анжелика - бухучет, зарплата, склад, плат. док., сметы, Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	263-8971

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Oracle 7, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon FC-210/FC-230/PC-770/NP-6012		12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210	А4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	А4, 4 к/мин, Е-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	А4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	А4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon NP-1550	А4, 15к/мин	6	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Canon NP 6012	А4, 12к/мин, 70-141%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1496	ЭЛЕКТРО сервис 266-02-15	
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 50-200%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1899		
Canon NP 1215	А3, 15к/мин, 50-200%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1799		
Canon NP 6212	А4, 12к/мин, 70-141%, ADF, касс.на 250л.+лоток50л.	12	1823		
Canon PC 770	А4, 12к/мин, 70-141%, касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1199		
Canon NP-4040	А3, 40 к/мин, 50-150%, 2 цв.	15	920	БИСПРИС	220-0926
Canon NP-4540	А3, 40 к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цв., а/подача	15	1250	БИСПРИС	220-0926
Canon 150	А3, 15 к/мин	12	650	ЮНИЛЭНД 245-22-06	
Canon 155	А3, 15 к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP-4040	А3, 40 к/мин, 50-150%, 2 цв.	12	950		
Canon NP-4540	А3, 40 к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цв., а/подача	12	1290		
Ricoh FT-5010	А3, 30 к/мин, 50-200%, а/подача	12	1090		
Konica 1012	А3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	А3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	А3, 12 к/мин, масшт., доставка, установка	12	1800	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	А4 , 4 к/мин, подача до 50 листов	12	527	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Olivetti 8020	А3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	А3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	А3, 15 к/мин, 50-200%. бар на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT 3030-3055	А4/А3, 15к/мин	15	от 599	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT-4070	А4/А3, 20 к/мин, масшт.	12	920	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT-5010	А3, 30 к/мин, масшт.	15	1260	БИСПРИС	220-0926
Mita CC-35/55	А4/В4, 4/10к/мин, распродажа	12	дог.	ДЖЕНТИ 268-4233 268-5397 (0232) 573-431 (0152) 470-475	
Mita DC-1856	А3, 18к/мин, распродажа	12	2399		
Sharp Z-20/25	А4, 3к/мин, распродажа	12	дог.		
Sharp Z-52	А4, 8 к/мин, распродажа	12	734		
Sharp SF-2114	В4, 14 к/мин, масшт., распродажа	12	1414		
Sharp SF-2116	А3, 16 к/мин, масшт., распродажа	12	1894		
Sharp SF-2118	А3, 18 к/мин, масшт., распродажа	12	2230		
Mita CC-35	А4, 4к/мин, 750 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	В4, 10к/мин, 3000 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	В4, 12к/мин, 4000 к/мес., распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1556	А3, 15к/мин, 7800 к/мес., 50-200%, распродажа, скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-35	А4, 4к/мин	12	520	СНАМИ (017) 230-5761 (0232) 531-279 (01622) 64-644 (0152) 440-200 (0212) 372-271 (0212) 256-360	
Mita CC-55	В4, 10к/мин	12	999		
SHARP Z-20	А4, 3 к/мин	+	379		
Z-25	А4, 3 к/мин	+	?		
Z-52	А4, 8 к/мин	+	?		
SF-2114	В4, 14 к/мин, масшт.	+	?		
SF-2116	А3, 16 к/мин, масшт.	+	?		
Z810	В4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер	+	?		
SF-2050	А3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
XEROX XC-520	А4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?	XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ 232-50-68 232-53-76	
XC-822	А4, 8 к/мин, 1000 к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
5009 RE	В4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв.тонер, склад	12	?		
5316	А3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт., склад	12	?		
SHARP Z-20/25	А4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв.тонер, склад	12	?		
Z-52II	А4, 8к/мин, 800к/мес., склад	12	?		
Z-810	В4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер	12	?		
SF-2014/2114	В4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв.тонер, склад	12	?		
SF-2116/2118	А3, 16/18к/мин, 10/12тыс.к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	А4, 3к/мин, цв.тонер, 300/400 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-52	А4, 8 к/мин, цв.тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-810/830/840	А4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2114	В4, 14 к/мин, 64-129%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2116/2118	А3, 16/18 к/мин, 50-200%, 10000 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2025/30/35/40	А3, 25/30 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2050/2260	А3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	персональные, формат А4	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	офисные, формат А3	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225
Sharp Z-25	А4, 3 к/мин, 300 к/мес., лоток, склад, дост.	12	470	СКАНЭКС официальный дилер RANK XEROX 220-6206, 211-0454 сервис - 220-4019	
Sharp Z-52	А4, 8 к/мин, 1000 к/мес., склад, дост.	12	725		
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин, 500 к/мес., склад, дост.	12	610		
Xerox 5009 RE	А4, 8к/мин; 1500к/мес., масшт., цв. тонер, склад	12	965		
Xerox 5616	А3, 16к/мин, 5000к/мес., масшт.склад, дост.	12	1935		
Xerox 5334	А3, 34к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв. тонер, склад, дост.	12	5100		
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин	12	575	TAIR 229-29-99	
Xerox XC-822	А4, В4 5 к/мин, масшт.	12	999		
Xerox 5009	А4, 8 к/мин, 4 цв.	12	720		
Xerox 5201	А4, 4 к/мин	12	485		
Xerox 5316	А3, 13 к/мин, масшт.	12	1999		
Xerox 5616	А3, 16 к/мин, масшт.	12	2200		
К/а	Ricoh, Konica, Canon формата А4-А2	12	?	БИСПРИС	220-0926
К/а	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-200	А4/А3, 2-16 к/мин, 400%	15	от 4000	БИСПРИС	220-0926
Canon CLC-350	А4/А3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	А4, 300х300dpi, протяжн.сканер	12	?	Официальный дилер RISO RISOLA тел. 234-52-48 тел. 234-84-75	
Riso GR 1700	А4, 300х400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А4, 400х400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А4, 300х400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	А3, 400х400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	А3, 400х400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	А3-А4, 140 к/мин, масштабир.	12	от 4200	БИСПРИС	220-0926

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типография от А до Я		12	?	БИСПРИС	220-0926

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3М	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415	ТУССОН 236-4288 236-5931	
3М	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3М	экраны проекционные	+	от 101		
3М	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
ТК-TEAM	доски для объявлений и ламинирование	+	от 6		
СТХ	видео/компьютерные проекторы	12	?	ASBIS	249-5792, 238-4821
Sharp	видео/компьютерные проекторы	12	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 2170	TECH (0152) 440-225, 720-174, (0162) 222-180, (0232) 539-633, (01222) 59591 (017) 239-98-47, 239-98-05	
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 415		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 48		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Samsung SF-350	Термальн., рулон А4/30м, 9.6 Kbps, 16 gray	12	?	BELABM 234-7972, 234-2252	
OKIFAX 460	Терм., обрезка бумаги, автоотв., корр. ошибок, 48 номеров автонабора, 64 тона серого	12	389		
OKIFAX 1050	LED-технология, светодиодный, 4 стр/мин, лоток на 250л, вся плата интерфейс PC, режим сканера и копира факс-модема	12	1039		
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9,6Kbps, 16 grayscales	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9071
OKIFAX 460	Thermal, cutter, TAD&ECM stand, 48n/nam, 64 grayscales	12	499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9071
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об.бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Panasonic KX-F1308X	ЖКИ, пам., а/отв.	12	от 330	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	350/390	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F1808/...	ЖКИ, пам. 16стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780	м/таб. ЖКИ, а/обр., 12л.пам., спикер, цифр.а/отв.	12	380	МИКРОДОМ	232-7666
Samsung SF-10	домашний	12	233	TAIR 229-29-99	
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор.набора	12	279		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор.набора, а/под. 10л.	12	312		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	369		
Samsung SF-5500	лаз.печ., ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	239	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.пам., уск.наб., интерфейс для а/отв.	12	279		
Samsung SF-150	а/загрузка, ускор.набор, интерфейс для а/отв.	12	312		
Samsung SF-800	90н.пам., а/загрузка, цифр.а/отв.	12	354		
Samsung SF-2800	а/загрузка, рек.ответ, цифр.а/отв., а/обр.	12	370		
Samsung SF-2800	90н.пам., а/загрузка, ДУ, цифр.а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/2800	дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-30	домашний, сертификат РБ	12	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр.а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 211-0454
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр.а/отв., а/обр.	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp FO-155/355	50 н.пам., ф-я экон.бум. и времени, а/обр. (355)	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н.пам., ф-я экон.бум. и времени, цифр.а/отв., а/обр.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-2600	лазерный, на обычн.бум., 70 н.пам., экон., таймер, а/обр.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, сертификат Минсвязи РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Телефаксы	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Panasonic/Sanyo	100м -5км.	12	от 100	ОРГАНИЗАЦИЯ	272-3916
Panasonic/Sanyo	900/30МГц, 2-стор.связь трубка-база, память	6	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, пам., секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250	CS&C	270-4530, 270-4686
Alcatel 4220	0-36/8-128, серт.РБ, монтаж	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
AT&T Merlin Legend	4х8-80х200 абон., США, серт.РБ	12	?	CS&C Communication Systems and Components 270-45-30, 270-46-86	
AT&T Partner	2х6-16х48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400х2400, США, серт.РБ	12	?		
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	1х4-36х112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4х8-36х112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar GDK	цифр., до 30х132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Harris 20-20	80-10000, США, монтаж	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
Matracom 6500	АТС для активно растущего бизнеса	12	?	АКСИОМА	277-4144, 277-2400
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar	3х8, 6х16, 8х32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung, поставка со склада, гарантия		12	от 325	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
Zodiak	3х10-48х480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen	карманные, научные	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит., распродажа	+	525т.р.	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.	CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06	
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio, Sharp в ассортименте		+	от 3	ДЖЕНТИ	0239-570-700

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32, 64кБт, календарь, буд., алф.	12	от 37,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус.перев., зап.кн., 450тыс.сл., 5мод.		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon QS-100	А4, рус./лат., корр.ош., луч.маркер, буфер 30зн.	12	190	Электросервис и К	266-0215
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima	серт РБ	12	дог.	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Магазин	канцтовары (более 300 наимен.), бумага, кл.карандаш		?	АДЛ-МЕД	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3M	проекторы, пр.панели, аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Olibell CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Этикет-пистолет Open Data, расходные материалы		+	52,4	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от12м.р.	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Olibell CRF-1000, "Прима", ВМ 8005, денящик, госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Oibell CRF-1000, б/у, денящик, госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Весы торговые	в ассортименте; 2,3,5,6,10,15,20,50,100,500 кг		?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Лента для кассовых аппаратов в ассортименте			?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Клейкие ленты:скотч, 2-стор., маскировочные, монтажные			?	СИНЕРГИЯ 221-0310, 221-4146	
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, тунельные			?		
Оборудование для вакуумной упаковки			?		
Упаковочные аппараты:настольные, ручные:для уп.коробов, мешков			?		
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30, 45, 60 см			?		
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец.покр.), мусорные			?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для Canon		+	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи, тонеры для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita, заправка		+	от 7,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонер к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Sharp, Mita - картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Картриджи E16/300 для Canon 230/210		-	75	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Тонер	Canon 4000, 1500 г, черный, цветной		80	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонеры, картриджи, барабаны, заправка, ремонт, Canon, Ricoh, Mita, Sharp			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонер	Canon NP сер. 4000, 1,5 кг-20000 копий	12	80	БИСПРИС	220-0926
XEROX, SHARP	Тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
SHARP, XEROX	Расходные материалы		?	КопиТрейдСервис	266-5225, 266-1464
CANON, KONICA	Расходные материалы		?	КопиТрейдСервис	266-5225, 266-1464
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи	к HP LJ, HP DJ, Canon, Epson Stylus		?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи	к HP DJ, Canon, Epson; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4L, 4P, 5L		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к OkiPage 4W, OL 600ex, OL 610ex, original		?	BELABM	234-7972, 234-2252
Картр. к HP DJ3x, 5x, 600, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, чернила, запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1XXX, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C	+	от 27	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матричным принтерам Oki, original	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Картриджи	к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	от 4	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к Canon BC01/02/20/21, Epson400/800/820/1000, цв.	+	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к Epson EP-L3000/5000/5200/2600, Panas.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4+/4M, 4V, 5L5P/5MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для лаз. принт. HP LJ, Oki, Panasonic, заправка		+	от 14	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных пр. Canon, HP DJ, Epson		+	от 13	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.		+	от 3	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи	HP LJ, II,III,IIP,IIIP,4P,4L,4,4M,4M+,5L,5P	+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/P/M/V, 5L/P, Epson, Panas.запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 211-0454
Тонер	к лазерным принтерам HP, Panasonic, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправки	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Термобумага	210х30, Германия	-	от 1,36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Andrax fax	210х30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210х30, 210х15, 216х30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210х30		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Термобумага	210/216х30, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Термобумага	210х30, 216х30		65т.р.	СНАП	277-8061
Термобумага	210х30, Финляндия, Германия		1,35	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Amicus office	А4, 80г/м, 500л.		от 4,7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Polspeed, Polcopy, Pollux, А4, 80г/м, 500л.			от 4	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
А3/А4, рулон 210/420мм, Швеция, Беларусь			?	СНАП	277-8061
Canon, А4, А3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Бумага, А4, А3, писчая, для факсов, к/а, принтеров, беспл.доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Xerox Business	А4/А3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9	TAIR 229-29-99	
Xerox Colotech	А4, 500 листов, 100 г/м		10		
Xerox Colotech	А4, 250 листов, 160 г/м		20		
Xerox	А4, для струйных принтеров, 200 л.		15		
Писчая	А4, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Офисная	А4/А3, 50-80г/м., Финляндия		2,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	А4/А3, 500л., 75-80г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Цветная	А4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
ЛБК-1-210/240/390ммх12", 200 0л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Лента 210, 420мм, рулон, 100п.м, пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57х2, 69, 76, 76х2мм, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

БУМАГА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Самокопир. А4/А5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Чековая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
DataCopy	А4/А3, 500л, 80 г/м		от 4-8	ДАВТРЕЙД	234-1649
CopySeven	А4/А3, 500л, 80 г/м		от 3,8-7,8	ДАВТРЕЙД	234-1649
MasterCopy	А4/А3, 80 г/м, Россия		от 35т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
KaskadCopy	цветная в ассорт., А4/А3; 500л, 80 г/м		от 8,6	ДАВТРЕЙД	234-1649
ЛБК 210/240/420х12, короб 2 т. лист.			от 14,5	ДАВТРЕЙД	234-1649
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ 263-86-16 263-82-57 263-77-61	
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка			?		
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?		
Термобумага (210х30), доставка			?		
Коробки из гофрокартона, доставка			?		
VilatCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.	Вилат 228-6921 228-6166 228-6167 228-6701	
VilatWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	А4/А3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	А4/А3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		14000т.р.		
Офсетная №1	за тонну		24000т.р.		
Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну			19000т.р.		
Типографская №2	за тонну		16000т.р.		
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1,05	comint 222-99-95 222-99-96 222-99-97	
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1,85		
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2		

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП GoldStar RN-800AW	2 гол., а/трекинг., а/очист.гол., PAL/SECAM/NTSC	12	168	TAIR 229-29-99	
TV GoldStar CF20E20B	51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. TXT	12	680		
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.	CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06	
Цифр. фотокамеры Casio, 320х240, 640х480, PC-link for Windows		12	б/нал.		
Кондиционеры	в большом ассортименте	12	от 325	КЛИМАТ	231-1096
Электросушилки	для рук (Австрия)	12	от 310	КЛИМАТ	231-1096

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Световые и несветовые вывески		+	?	VICTOR	220-5495
Внутренние вывески		+	?	VICTOR	220-5495
Реклама на транспорте		+	?	VICTOR	220-5495
Офисные таблички		+	?	VICTOR	220-5495
Реклама на танках и вертолетах		+	?	VICTOR	220-5495
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?	ZrokArt 226-0002	
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?		
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн.штампы и др. (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные) (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3				МВС	261-2523
Печати, штампы (срочно, защита, гарантия)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Печати металлические (в т.ч. пломбиры, пломбы, шпагат)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Визитки, бланки (4-х видов, срочные)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Полиграфические услуги, этикетки, упаковки, буклеты, брошюры и т.д.				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Тиснение на ручках, папках, ежедневниках и т.д.				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Все виды наружной и внутренней рекламы			?	comint 222-99-95 222-99-96 222-99-97	
Плоттерная резка пленки			от 1		
Цветная печать на струйном плоттере			?		
Наружная реклама (выносные и стац. щиты, вывески, указатели)				АРТ-СОЮЗ 234-15-32	
Оформление рекламных экспозиций и выставок					
Цветная печать на струйном плоттере. Плоттерная резка пленки					
Издательские услуги (плакаты, проспекты, календари, этикетки, упаковка)					
Фирменный стиль (знаки, визитки, бланки, приглашения, конверты)					
Сувенирная продукция - поставка и нанесение информации				ПУШНОВ и К	264-1365
Календари, буклеты, плакаты, папки - разработка и изготовление				ПУШНОВ и К	264-1365
Бланки, любое количество, копирование, сканирование			?	DAMODARA	220-5495
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405
Фирменный стиль, плакаты, календари, проспекты, буклеты, этикетки			?	MacTech 264-72-68	
Репростудия и типография "под ключ"			?		
Мак-совместимые компьютеры и периферия			?		
Цветопробное оборудование Rainbow и Matchprint от Imation (3M)			?		

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50, Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LJ 2/3/2P/3P/4/4P/4L/5/5P/5L/6P				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Запись и копирование на CD-ROM (диски Verbatim) 1 Mb			0.02	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox и Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация и ремонт ПК, периферии, мониторов, БП			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Модернизация компьютеров, сети "под ключ"		+	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Модернизация, ремонт компьютеров, мониторов		+	?	DAMODARA	220-5495
Обслуживание ВТ, скорая компьютерная помощь			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0480
Ремонт факсов Panasonic, Toshiba и др., ПК и др.оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт к/а		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Расходные материалы, заправка и ремонт к/а			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Sharp, Mita - ремонт, сервисное обслуживание к/а		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233
Тестир. линий, Internet, системы "под ключ", консультации		+	?	АКСИОМА	277-4144
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746
Установка мультимедиа			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0479
Установка и оптимизация сетей, абонентское обслуж., подбор модемов		+	?	АКСИОМА	277-4144

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Цемент М400/М500 в мешках, 50 кг, доставка			75000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка			4000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка				ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-KNAUF, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			договор.	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Смеси шпаклевочные, облицовочные			договор.	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Клей для керамической плитки Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ, (1кг)			0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв. м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1кв. м)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Трубы медные (Италия за 1п. м)			2.6-3.5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)			60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
ДВП, лист 2140х1520х3,2 мм			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др.пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Изготовление памятников			?	ОЛДРИН	210-2055
Ремонтно-строительные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Гидроизоляционные и кровельные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Лечебная косметика Мертвого моря, Израиль, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Женские гигиенические пакеты, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АНГЛИЯ	ОБУЧЕНИЕ, ОТДЫХ, ЭКСКУРСИИ (авиа из Минска, от $1285), ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ (от 5 дней, авиа из Минска, от $745)									АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
БЕЛАРУСЬ	оз. Нарочь	О	12	сам.	пост.	д/о	панс.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
БОЛГАРИЯ	Албена, Ахтопол	О+Д	12, 20	авто/авиа	пост.	2-3*	панс. (4-раз. пит.)/звт (шв. стол), экск.	Минск	$285, $385/ от $475		
	Албена, Несебр	О	12	авто, авиа	пост.	отель, ч/коттеджи	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск, Минск-2	от $175	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Албена, С.Берег	О	12	авиа	пост.	2-3*, ч/коттеджи	звт, трансфер, медстрах	Минск-2	от $340	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9128
	Албена, С.Берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., трансфер, бальнеология	Минск	$152 + проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
	Албена, С.Берег, З.Пески, С.День	О	12-15	авиа, ж/д, авто	май-сент.	2-4*	экск., гид-представитель	Минск	от $255	АЛАТАН-ТУР	222-3261 268-3155 268-3185
	Балчик	О	15	авто	пост.	2*	звт, п/панс., экск., медстрах	Минск	по спр.	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	З.Пески, С.Берег, Несебр	О	11-12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	звт, п/панс., экск.	Минск-1, Минск-2	от $350, скидки детям	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Несебр	О	11	авто	пост.	ч/отель	звт, 50 м от моря	Минск	$170 - до 12 лет, $250	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	Несебр, С.Берег	О	12	авиа	пост.	3*, апарт.	звт, обз. экск. по Несебру, трансфер	Минск	от $317	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	Обзор	О	12/19	ж/д, авто	пост.	2*, ч/отель	без пит., гид, медстрах	Минск	$260/285	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	по выбору	Д	12	авиа	июнь	2*	панс., экск., педагоги	Минск	$355	АЛАТАН-ТУР	222-3261 268-3155 268-3185
	п.Равда, С.Берег, Китен	О	от 12	авто/авиа	пост.	ч/коттеджи, гостиницы	трансфер, медстрах	Минск	$190-взр., $130-дет./ от $345	СМОЛЯНКА	229-2385 229-2585 241-0340
	С.Берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $320	ЮЛЕНА	220-3839 215-7809
	С.Берег, З.Пески, Албена	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс.	Минск	от $355	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	С.Берег, Несебр, Приморско, Дюни	О	12	авиа/авто	пост.	2-4*, коттеджи	без пит., звт	Минск	$375/190	БЕЛОРУС-СКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	С.Берег, Созопол	О	12	авиа	пост.	2* (с удоб.), коттеджи	звт, а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $275/315	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	С.Берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $325	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Сарафово, Бургас	О	12	авиа	пост.	2*	п/панс., экск., гид, страх. полис, ваучеры	Минск-2	290 у.е.	ТУРЛАЙН	232-4677 232-4155
	Св. Константин и Елена	О	12	авиа	пост.	1-3*	звт (шв. стол), гид, трансфер, медстрах	Минск	от $355	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	СЕМЕЙНЫЙ И ДЕТСКИЙ ОТДЫХ - СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ, НЕСЕБР (авиа, проживание детей до 5 лет - бесплатно)								от $300	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340д.
	СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ В НЕСЕБРЕ (Солнечный Берег) В ИЮНЕ-СЕНТЯБРЕ (авиа, отель «Ночная панорама», завтраки - 345 у.е., полупансион - 390 у.е., без питания - 305 у.е., значительные скидки детям до 12 лет)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
	Созопол	О	12	авиа	июнь-сент.	ч/отели	по выбору, трансфер, медстрах	Минск	от $320, скидки детям	ОСТ'КОМ	213-4378 233-5683 274-9351
	Созопол, Несебр, Обзор	О+Э	от 11	авиа, авто	пост.	2-3*, ч/виллы	по выбору, медстрах, курорт. сбор	Минск	от $360	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
	·СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ, СОЗОПОЛ (12 дней, авиа - от 265 у.е., авто - от 195 у.е.). ПРОДАЖА АВИАБИЛЕТОВ									НАДЗЕЯ	224-0544 266-2869
ВЕНГРИЯ	оз. Балатон, г.Балатонфюред	О	10	авто	еженед., пт	3*	панс., экск. в Будапешт, на п/о Тихань, оз. Хевиз	Минск	от 290 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
ГЕРМАНИЯ	оз. Мюриц	О+Э	7, 10	авто	ежемес.	4*, пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	от $380	ДОМИНТ	261-7702 227-7368
	РЕГУЛЯРНЫЙ РЕЙС БЕРЛИН-ГАМБУРГ-ГАННОВЕР. ОФОРМЛЕНИЕ ВИЗ ДЛЯ ПАССАЖИРОВ (по воскресеньям и средам, автобус Mersedes, виза - DM90, билеты - DM130-150)									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	ШОП-ТУРЫ НА ФАБРИКИ ГЕРМАНИИ. ВИЗЫ (14 дней, 1 мес., 3 мес.)									VLP	266-4627 261-7444
ГРЕЦИЯ	Катерини, Халкидики	О	10-12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $517, скидки детям	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376 261-8899в
	Олимпия	О+Э	11	авто, авиа	пост.	апарт.	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск, Минск-2	от $325	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Паралия-Катерини	О	11	авто/авиа	июнь-сент.	3-4*, апарт.	звт, курорт. сбор, трансфер, медстрах	Минск	$360-380/ от $460	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $540	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Халкидики, Паралия, Катерини	О	10-13	авиа	пост.	2-4*, апарт.	по выбору	Минск	$220 + авиа	БЕЛОРУС-СКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от $450 + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	пн	3-5*	п/панс. (шв. стол), экск., гид, трансфер	Минск, Киев	от $560	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805 0222-415900
ИЗРАИЛЬ	по выбору	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах, визовая поддержка	Минск	от $850	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	по выбору	О, Э	8, 15	авиа Boeing EL AL	пост.	3-5*	экск., гид-представитель	Минск	от $680	АЛАТАН-ТУР	276-8422 268-3155 268-3185
ИСПАНИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Коста-Брава, Коста-Дорада	О	10-11	авиа	пост.	3-4*	п/панс., обширная экс. прогр.	Минск-2	от $660	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Коста-Брава, Пламе-Д'ара	О	12	авиа	с 24/06 пост.	3*	п/панс., экск., гид, виза, страх. полис	Минск-2	от 650 у.е.	ТУРЛАЙН	232-4677 232-4155
	Коста-Брава, Салоу	О	10	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $650	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Коста-дель-Соль, Канары, Балеары	О	8, 15	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск. прогр.	Минск, Москва, Варшава	от $680	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Коста-Дорада, Коста-Брава	О	10, 11	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $638		
	Коста-Дорада, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 11, 15	авиа	май-окт.	3-5*	экск., гид-представитель	Минск, Москва	от $740	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3185
	ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (7-14 дней, отели 2-5*, трансфер, гид, прокат авто). СКИДКИ ДЕТЯМ!!!								от 575 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. ч/клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от $530	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	о.Тенерифе, Малага, о.Ибица	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Минск-2	от $530	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
	ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (Коста-Брава, Коста-Дорада, авиа, 10 дней, от $600). АВТОБУСНЫЙ ТУР (13 дней, из них на море - 7 дней, Париж, Ницца, Монте-Карло, $475)									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 229-3595
ИТАЛИЯ	Варшава-Римини-Ри	О+Э	11-19	авиа, авто	30/06, ежемес.	2-4*, апарт.	по выбору, экск. в Риме, Венеции, Сан-Марино и др.	Минск	от 360 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.); ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, LUXE), РАЗЛИЧНЫЕ ПРОГРАММЫ, НЕДОРОГИЕ АВИАБИЛЕТЫ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в
	Римини	О	10	авиа	15, 25/06	2-4*	п/панс., экск., медстрах	Минск	от 565 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 Машерова, 21-405
	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.		
	Римини, Риччоне	Э	13	авто/авиа	пост.	2*/2-5*	звт, п/панс.	Минск	$360/$575	БЕЛОРУС-СКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Римини, Чезенатико	О	11-14	авто/авиа	пост.	3*, апарт.	по выбору, экск. прогр.	Минск	от $340/560	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Чезенатико, Порто-Сан-Джорджио	О/Ш	15/ 8-12	авто/авиа	пост.	2-3*, апарт.	экск., медстрах	Минск	от $320/430	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376 275-2602в
	Чезенатико, Римини	О+Э	от 10/14	авиа/авто	пост.	от 2*/апарт.	инд. туры, медстрах	Минск	от $430/290 + виза	ЖАНАЛИ	213-3418 213-3154
КИПР	все курорты	О+Э	8, 15	авиа	пост.	2-5*	звт, круизы, трансфер	Минск-2	от $500	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9128
	Ларнака, Лимасол	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск	от $560	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $530	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
ЛАТВИЯ, ЛИТВА, ЭСТОНИЯ	по выбору	О+Э+ Л+Б	3-20	авиа, ж/д, авто	пост.	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от $70	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ЛИТВА	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!									РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в
	КУРСОВКИ И ПОЕЗДКИ НА МИКРОАВТОБУСЕ. МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ									АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	ПАЛАНГА, КЛАЙПЕДА, ДРУСКИНИНКАЙ, ВИЛЬНЮС: ПРОДАЖА ПУТЕВОК НА ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ, КОММЕРЧЕСКИЕ ПОЕЗДКИ, ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ									ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, гостиницы, ч/сектор	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	по спр.		
МАЛЬТА	по выбору	О+Я	от 7	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах	Москва	$500	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
МЕКСИКА, СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
РУМЫНИЯ	курорт Констанца (Черное море)	О	12	авто	июнь-сент.	2-3*	по выбору	Минск	от $130	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Мамайя (Черное море)	О+Л	13	ж/д	пост.	2-3*	по выбору, экск., леч. по заказу	Минск	$190 + проезд	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
СЛОВАКИЯ	Высокие Татры	Д+О	15	авто	с 23/06 пост.	пансионат, отели по заявке	5-раз. пит., экск., педагог	Минск	$235	БЕЛОРУС-СКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	курорт Бардеевские купели	О	12	авто	июнь-сент.	2* (с удоб.)	п/панс., минер. источники, медстрах	Минск	06-от $230, 07, 08 - $260-270	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Поважска Быстрица	О+Д	13	авто	пост.	3*	панс., экск., медстрах, воспитатель	Минск	197 у.е. - дет., 220 у.е. - взр.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ТУНИС	все курорты	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., гид, медстрах	Минск, Варшава	от $440	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	по выбору	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	экск.	Варшава	от $500	АЛАТАН-ТУР	276-8422 268-3155 268-3185
	Хаммамет	О	7, 15	авиа Boeing	пост.	2-5*	п/панс. (шв. стол)	Варшава	от $445	ЮЛЕНА	220-3839 215-7809
	Хаммамет, Сус, Монастир	О	8, 15	авиа	пн, чт	3-5*	п/панс., экск. прогр.	Варшава	от $470	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Хаммамет, Сус, Монастир	О+Э	8-15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск.	Москва, Варшава	от $460	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ТУРЦИЯ	Акчай, Кушадасы, Бодрум	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $365	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	10-13	авиа	пост.	3-5*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $535	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	8, 11, 12	авиа	июнь-окт.	3-5*	экск., гид-представитель	Минск	от $555	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	все курорты	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	п/панс., трансфер, медстрах	Минск-2	от $440	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	Измир, Кушадасы	О	11-12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., обширная экск. прогр.	Минск-2	от $490	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Измир, Кушадасы	О	12	авиа	пост.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск., гид, трансфер	Минск-2	от $440	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083 226-7566
	КУРОРТЫ КУШАДАСЫ, МАРМАРИС: 5-ЗВЕЗДОЧНЫЕ ОТЕЛИ ПО ЦЕНЕ 3-ЗВЕЗДОЧНЫХ, В ИЮНЕ - СКИДКИ (от $440, проживание детей до 12 лет - бесплатно)									ГАЛАР-ЭКСПО	229-2910 229-2810
	Кушадасы	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $487	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376 261-8899в
	Кушадасы	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., гид, трансфер, виза	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805 0222-415900
	КУШАДАСЫ, ИЗМИР, АНТАЛЬЯ, МАРМАРИС (12 дней, авиа, отели всех звезд, полупансион, трансфер, экскурсии, от 450 у.е.)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
	КУШАДАСЫ, МАРМАРИС (отдых, экскурсии, авиа, от 375 у.е.). БЕСПЛАТНЫЙ ПРИЕМ ДЕТЕЙ ДО 12 ЛЕТ									НАДЗЕЯ	224-0544 266-2869
	Мармарис	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	от $535	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Мармарис	О+Э	11, 12	авиа	пост.	2-5*, апарт.	без пит., звт, п/панс.	Минск-Доломан	от $425	БЕЛОРУС-СКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	ОТДЫХ НА ЭГЕЙСКОМ И СРЕДИЗЕМНОМ МОРЯХ - КУРОРТЫ МАРМАРИС И КУШАДАСЫ (полупансион (шведский стол), от 385 у.е.)									СМОЛЯНКА	229-2385 229-2585 241-0340
УКРАИНА	весь Крым, Каролина-Бугаз	О	по жел.	по выб.	пост.	пансионаты, гостиницы, кемпинги, д/о	панс., трансфер	Минск	от 180 у.е.		
	Вилково, Приморское (Одесская обл.)	О	11-12	авто	пост.	2-3*, местные домики	панс., экск. на Дунай, в Измаил	Минск	$160 - взр., $110 - дет.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Евпатория, Витино (р-н Евпатории)	О+Л	12, по заказу	сам.	пост.	военный санат., пансионат гост. типа	панс., 4-раз. пит., леч., курорт. сбор, медстрах	Минск	от 15 $/сут.	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Затока, Приморское (Одесская обл.)	О	12	ж/д	июнь-авг.	пансионат	панс., трансфер	Минск	от $135	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Крым (п.Песчаное, Николаевка)	О	14	авиа, ж/д	июнь-сент.	пансионат, д/о	панс., экск.	Минск	от $275	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155 268-3185
	Одесская обл. (курорт Коблево)	О	12	авто Neopl., ж/д	июнь-сент.	пансионат «Лазурный берег»	экск.	Минск	от $175		
	Одесская обл. (Черное море)	Д	12-14	ж/д	июнь-авг.	оздоров. лагерь	5-раз. пит., трансфер	Минск	$130-140	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
ФРАНЦИЯ	АВТОБУСНЫЕ ТУРЫ: ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ - $375, ПАРИЖ-БЕРЛИН (экскурсии) - $330. ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ОТДЫХ НА ЛАЗУРНОМ БЕРЕГУ (Ницца, Монте-Карло)									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 229-3595
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Ницца, Лазурный Берег	О	12	авто	пост.	2-3*, апарт.	звт, виза, 2 ночлега в пути (Германия, Франция)	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805 0222-415900
	Париж	Э	9	авто Neopl.	7-25/07, 13-21/08, 15-23/09	2*	экск., посещение Праги, Берлина	Минск	$330	АЛАТАН-ТУР	222-3261 268-3155 268-3185
	Прага-Париж-Берлин	Э	9	авто	пост.	2* (центр)	звт, экск. в Праге, Париже	Минск	$320 + виза - взр., $285 - дет.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	ежемес.	3*	звт, экск., гид, медстрах	Минск	$345+ виза	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	Прага-Париж-Берлин (Брюссель)	О+Э	9	авто	с 21/06 пост.	2-3*	звт, обз. экск. по столицам, Евродиснейленд, Лувр	Минск	от 310 у.е. + виза	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., бас., медстрах	Минск	$345 + виза	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
	ТУР ПО ЕВРОПЕ (Прага-Париж-Брюссель-Амстердам-Люксембург, 11 дней, авто, 21/06, 20/07, $345 + виза). ФРАНЦУЗСКАЯ РИВЬЕРА (14 дней, Прага-Париж-Лазурный Берег, отель «Марина де Жанс»-Дрезден, $480)									СМОЛЯНКА	229-2385 229-2585 241-0340
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР С ПОСЕЩЕНИЕМ 4 ЕВРОПЕЙСКИХ СТОЛИЦ (Прага-Париж/Евродиснейленд-Брюссель-Амстердам, отели 2-3*, завтраки, 14, 22/06, пост.). ТУР ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ (28/06, $305)								$345 + виза	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340д.
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ-ГЕРМАНИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам-Берлин	Э	9	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	$325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Париж-Брюссель-Амстердам	Э	9	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	345 у.е.		
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ЧЕХИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	оз. Махово, Чешска Липа	О+Э	12	авто	18, 27/06, пост.	1-3*	панс., экск. в Праге, К.Варах, замки, каньоны	Минск	от 240 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066 Кальварийская, 1-100
	Прага	О+Э	7	авто	23/06, 1/07, пост.	3*	п/панс., экск. в Праге, К.Варах, замки, каньоны	Минск	от 190 у.е.		
	Прага	О+Э	по жел.	по выб.	пост.	2-5*	инд. туры	Минск	по спр.	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	Прага	О+Э	по жел.	по выб.	пост.	2-5*	по выбору (инд. туры)	Минск	по спр.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Прага, К.Вары, Гженско, Либерец	О+Э	12	авто	с 25/06 пост.	отель	панс., экск., медстрах	Минск	$265	ОСТ'КОМ	213-4378 233-5683 274-9351
	Прага, Карлштейн, Кршивоклад, Ланы, К.Вары	О+Э	6, 12	авто	каждые 2 нед.	2*, по заказу	звт (шв. стол), панс., экск., бас., медстрах	Минск	$155-275	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР (6-7 дней, 155 у.е.), ШОП-ТУР (150 у.е.), ДЕТСКИЙ ОТДЫХ НА МАХОВОМ ОЗЕРЕ (12 дней, 240 у.е.)									СМОЛЯНКА	229-2385 229-2585 241-0340
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
	Прага-К.Вары-Будапешт-Сентендре	О+Э	7	авто	с 6/07 каждые 2 нед.	2-3*	п/панс., экск., бас., медстрах	Минск	$170	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736 213-1313
ЮГОСЛАВИЯ	Черногория (Будва, Ульцинь)	О	7, 13, 14	авиа/авто	пост.	2-4*	п/панс., экск.	Минск, Москва	от $560/390	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
РАЗНОЕ	БИЛЕТЫ ВО ВСЕ СТРАНЫ ЕВРОПЫ ИЗ ВАРШАВЫ. ВИЗЫ В СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ: ОДНОРАЗОВЫЕ - $160, МНОГОРАЗОВЫЕ - $340									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 229-3595
	ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ, ЮГОСЛАВИЮ, ВЕНГРИЮ									АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В СТРАНАХ ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ. ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ВЕНГРИЮ, ЧЕХИЮ. ЛИТВА (Паланга, Куршская коса, любая визовая поддержка)									СМОЛЯНКА	229-2385 229-2585 241-0340
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В БОЛГАРИИ, ЧЕХИИ, ИСПАНИИ, ТУРЦИИ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ: БОЛГАРИЯ (20 дней, $365), СЛОВАКИЯ (18 дней, $280), ПОЛЬША (16 дней, $235)									АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805 0222-415900
	ЕВРОВИЗЫ - от 2 недель до 1 года									ЮЛЕНА	220-3839 215-7809
	ЕВРОВИЗЫ, ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: БОЛГАРИЯ (авиа/авто - $340/$200), ГРЕЦИЯ (от $390), ИСПАНИЯ (от $625), ЕГИПЕТ (от $430), ОАЭ (от $415), ЧЕХИЯ (от $150), АНГЛИЯ (от $490)									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ИТАЛИЯ (авиа из Минска, Варшавы, от 740 у.е.). ОТДЫХ В БЕЛАРУСИ И ПРИБАЛТИКЕ (от 1, 55 млн руб.)									АЛАТАН-ТУР	276-8422 268-3155 268-3185
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от $900). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от $390)									ДОМИНТ	261-7702 227-7368
	ОТДЫХ В ИСПАНИИ, ИТАЛИИ, ТУРЦИИ (авиа, июнь-сентябрь). ДЕТСКИЙ ОТДЫХ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛАТВИИ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. КУРСОВКИ В ЛИТВУ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	213-4378 233-5683 274-9351
	ОТДЫХ В САНАТОРИЯХ, ПАНСИОНАТАХ, НА ТУРБАЗАХ (Беларусь, Сочи, Ялта, Одесса). ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЧЕХИЮ И СЛОВАКИЮ									БЕЛОРУС-СКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	ОТДЫХ И ОБУЧЕНИЕ В АНГЛИИ (льготы для преподавателей). ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ В БОЛГАРИИ, АЛУПКЕ, ДРУСКИНИНКАЕ. КУРСОВКИ В ЛИТВУ (без з/п). ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В АЛУПКЕ, БОЛГАРИИ, ЧЕХИИ									НЕМБРА	220-3801 221-4756 221-0442
	ПОМОЩЬ В ПОЛУЧЕНИИ ВИЗ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ (недорого)									JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	ПОРТУГАЛИЯ, о.КРИТ, о.МАЛЬТА (авиа из Москвы, от 765 у.е.). НИЦЦА (авиа из Минска, Варшавы, от 985 у.е.)									АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3185
	СЕМЕЙНЫЙ И ДЕТСКИЙ ОТДЫХ НА ОЗЕРАХ ВЕНГРИИ (оз. Балатон) И ЧЕХИИ (Махово озеро) (пансион, 12 дней, большая экскурсионная программа, от $240). КУРСОВКИ В КЛАЙПЕДУ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ. ЕВРОВИЗЫ									ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340д.
	ТУРЫ В ПОРТУГАЛИЮ, ХОРВАТИЮ, ТУНИС									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ТУРЫ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ - ГЕРМАНИЯ, ЛИТВА (индивидуально, срочно, сверхсрочно). ШЕНГЕНСКИЕ ВИЗЫ (1-3 месяца). ТУР В ЛЮБУЮ СТРАНУ ПО ВАШЕМУ ЖЕЛАНИЮ									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ЧЕХИЯ (авто, от 190 у.е.), ВЕНГРИЯ (оз. Балатон, 10 дней, пансион, от 290 у.е.), ИСПАНИЯ (Бенидорм, Коста-Бланка, Коста-Брава, Коста-Дорада, от 600 у.е.), ТУНИС (Хаммамет, Сус, Монастир, от 400 у.е.)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
	ШОП-ТУРЫ: ПОЛЬША, ЛИТВА, РОССИЯ									ЖАНАЛИ	213-3418 213-3154
СУПЕРЛОТЕРЕЯ СРЕДИ ТУРИСТОВ ФИРМЫ «АЛАТАНТУР», ПРИОБРЕТАЮЩИХ ПУТЕВКУ НА ЛЮБЫЕ МАРШРУТЫ ФИРМЫ В АПРЕЛЕ-ОКТЯБРЕ 1997 ГОДА. В ИЗОБИЛИИ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ТУРИСТИЧЕСКИХ ФИРМ НЕ УПУСТИТЕ ШАНС ДОПОЛНИТЬ СВОЙ ОТДЫХ БЕСПЛАТНОЙ ВОЗМОЖНОСТЬЮ ВЫИГРАТЬ СУПЕРПРИЗ - АВТОМОБИЛЬ ВАЗ-2105										АЛАТАН-ТУР	222-3261 268-3155 268-3185

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосах «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

АЛАКС-КАНХЕПОЛ — №401/06.02.97г.; АЛАТАН-ТУР — №178/02.10.96г.; АМИДА — №020/14.08.96г.; АНАДИМТУР — №305/15.11.96г.; БЕЛИНТУРИСТ — №175/26.09.96г.; БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК — №177/02.10.96г.; БЕЛФЕР — №224/11.10.96г.; БЮРО ЭЛЕФАНТ — №313/22.11.96г.; VLP — №440/28.03.97г.; ГАЛАР-ЭКСПО — №148/26.09.96г.; ГЕРМАИДА — №450/28.03.97г.; ГОЛУБАЯ ПТИЦА — №217/07.10.96г.; ДОМИНТ — №452/28.03.97г.; JETTRAVEL — №438/28.03.97г.; ЕВРОТРАНССЕРВИС — №367/26.12.96г.; ЖАНАЛИ — №193/02.10.96г.; КОМКОН-ТУР — №108/13.09.96г.; CONVECTA TRAVEL — №030/16.08.96г.; LATINSERVISS — №067/23.08.96г.; ЛЭНДТУР — №349/19.12.96г.; МИНСКТУРИСТ — №156/26.09.96г.; НАДЗЕЯ — №257/18.10.96г.; НЕМБРА — №463/07.04.97г.; ОЛИРТИ — №114/13.09.96г.; ОСТ'КОМ — №478/28.03.97г.; ПЕНТАТУР — №357/19.12.96г.; РЕСТ-МАРКЕТ — №341/19.12.96г.; РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО — №276/25.10.96г.; САГАТУР — №509/25.03.97г.; СВЭЛНА — №046/23.08.96г.; СМОЛЯНКА — №474/11.03.97г.; ТАЕКВОНТУР — №422/11.03.97г.; ТАНОВА — №497/25.03.97г.; ТЕХНОСТАР — №260/25.10.96г.; ТРЭВЕЛ — №244/18.10.96г.; ТУРЛАЙН — №487/25.03.97г.; ТУРЛЮКС — №106/13.09.96г.; ТЭБ-ТУР — №092/10.09.96г.; ЭКОЛОГИЯ-ТУР — №281/01.11.96г.; ЮЛЕНА — №066/30.08.96г.; ЯРХО — №165/26.09.96г.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

ДЕПОЗИТАРНАЯ СИСТЕМА: НА ДВА ШАГА ПОЗАДИ РОССИИ

Дмитрий МАШАРА

29 мая в Москве на совещании представителей министерства финансов и федеральной комиссии по ценным бумагам Центрального банка принято решение о том, что депозитарная деятельность будет регламентироваться по единым принципам независимо от вида ценных бумаг: государственных или корпоративных. А к 1 сентября должно быть утверждено единое Положение «О депозитарной деятельности на рынке ценных бумаг».

Как известно, в 1996 г. в Беларуси тоже была принята концепция создания двухуровневой депозитарной системы. Но, к сожалению, передовые принципы, заложенные в этом документе, так и не были должным образом применены на практике. В этой связи можно лишь порадоваться за Россию, которая реализует их гораздо активнее.

Как заявил вице-премьер Анатолий Чубайс, регламентация депозитарной деятельности в России будет осуществляться вне зависимости от того, кому и по каким видам ценных бумаг оказываются депозитарные услуги. Эти принципы будут заложены в концепцию, и на ее основании до 1 сентября специалисты федеральной комиссии по ценным бумагам, министерства финансов и ЦБ подготовят положение о депозитарной деятельности. Ранее разногласия между федеральной комиссией и Центробанком привели к созданию двух центральных депозитариев -- по корпоративным бумагам и по государственным. Теперь противоречия устранены, и уже летом этого года депозитарий Московской межбанковской валютной биржи (ММВБ), который сегодня занимается обслуживанием рынка гособлигаций, будет переведен в Национальный депозитарный центр (НДЦ). НДЦ был учрежден 21 января 1997 г. ММВБ (51%) и Центробанком (49 %).

Таким образом, Россия сделала те первые шаги, которые Беларусь не может сделать уже на протяжении достаточно продолжительного времени. При этом понимание концепции развития фондового рынка в Беларуси с учетом национальной специфики соответствует тому, что сейчас предлагается в России. У нас давно пришли к выводу, что создание двух идентичных депозитарных систем на рынках государственных и корпоративных ценных бумаг нецелесообразно. Но главный вопрос -- каким образом и на базе каких площадок организовать учет государственных и корпоративных ценных бумаг -- до сих пор не решен.

В то же время специалисты прогнозируют, что эволюция фондового рынка России теперь будет следовать как раз в направлении создания единой национальной депозитарной системы с четко оговоренными правилами. Цель ясна: в России давно понимают, что иностранному инвестору нужны понятная система учета и расчетов, гарантированность заключения операций.

С несколькими вопросами по этому поводу «БДГ» обратилась к директору Республиканского центрального депозитария ценных бумаг Андрею Доронкевичу.

-- Процесс создания в Беларуси двухуровневой депозитарной системы, активизировавшийся в конце прошлого года, в 1997 году перешел в спокойное русло. Почему даже подключение к нему самых высоких инстанций, подготовка проектов различных документов до сих пор не принесли результатов?

-- На мой взгляд, проблема заключается в том, что рынок достаточно молод. Соответственно министерства и ведомства, курирующие его, формируются заново. Но каждое ведомство, претендуя на первенство, отстаивает собственные интересы. Поэтому необходима четкая позиция правительства в вопросе распределения регулирующих функций на рынке ценных бумаг.

В России заметили, что скупке даже довольно крупных пакетов не только невозможно противостоять -- ее невозможно и просто отслеживать. Может быть, и у нас поймут, что развитие фондового рынка даст стимулы для инвесторов, которые смогут не опасаться обмана и задержки в расчетах при переходе права собственности.

Мы тоже утверждаем, что необходимо каким-то образом контролировать и регулировать ввоз и вывоз ценных бумаг, что пока не делается. Установление квот на ввоз и вывоз к практическим результатам не приводит. Непонятно, каким образом можно отслеживать эту квоту. Под квоту попадают лишь в том случае, если во всем соблюдают необходимые формальности и получают официальное разрешение на ввоз или вывоз. Поступая любым другим способом, этого можно избежать.

Поэтому мы начали с Россией переговоры об установлении корротношений между депозитарными центрами, чтобы нормализовать расчеты и организовать определенный сервис для клиентов. Не секрет, что на уровне банковских и частных инвестиций интерес к рынкам как России, так и Беларуси достаточно устойчив.

-- Насколько обоснованно утверждение, что сегодня происходит масштабная скупка акций белорусских предприятий?

-- Это абсолютно справедливо. За бесценок скупаются контрольные пакеты, устанавливается контроль над отдельными предприятиями. Те же инвесторы, которые выходят на наш рынок с целью инвестировать средства путем покупки акций, а не скупать их за «черный нал» путем реализации определенных схем через чеки «Имущество», просто не видят возможности работать на этом рынке. Это наше упущение -- мы не создали условий для нормального развития рынка. И вместо того, чтобы бороться с причинами, начинаем бороться с последствиями.

Можно использовать опыт, который был накоплен в странах, прошедших путь, подобный нашему (Польша, Словения, Россия). Создание фондового рынка в них основывалось на рынке государственных ценных бумаг. Вызвано это тем, что в условиях переходной экономики возрастают риски инвестиций. И наименее рискованны и наиболее привлекательны операции именно с государственными ценными бумагами. Операции с этими бумагами формируют инфраструктуру рынка. Затем происходит эволюция от государственных бумаг к корпоративным. Таким образом складывается фондовый рынок. Мы не добились должного развития инфраструктуры рынка ГКО и не использовали ее для стимулирования создания инфраструктуры рынка корпоративных бумаг.

-- Борьба с нарушениями на фондовом рынке в ближайшее время может вылиться в указ о моратории на обмен чеков «Имущество» на акции предприятий. Решит ли это проблему?

-- Введение моратория, на мой взгляд, -- шаг оправданный. Это даст возможность остановиться и выяснить, что же происходит, приостановит реализацию на вторичном рынке акций, которые обменивались за чеки «Имущество». Это делается для того, чтобы инвестор осознал реальную стоимость акций. Но я предполагаю, что мораторий, каким бы жестким он ни был, проблему не решит.

ПРОЕКТЫ

ПРЕЗИДЕНТСКИМ ДЕКРЕТОМ — ПО ПРИВАТИЗАЦИИ

Светлана КАРПЕКОВА

Программа разгосударствления и приватизации образца 1996 года стала последним такого рода документом, который долго и трудно разрабатывался в министерствах и ведомствах и в конце концов был завизирован президентом. В этом году подобной программы мы не дождались и уже не дождемся -- в Совете Министров находится на рассмотрении проект декрета «О проведении разгосударствления и приватизации в Республике Беларусь», не так давно обсужденный на коллегии Мингосимущества. По словам специалистов Мингосимущества, в основе документа -- положения республиканской программы приватизации. Но предусмотрены в нем и некоторые изменения в подходах государства к этому процессу.

В частности, отменяется ежегодное принятие программ и соответственно перечня подлежащих приватизации предприятий. Это одно из самых главных предложений, внесенных Мингосимуществом в проект, поскольку ежегодная волокита с принятием программ вряд ли может устроить ведомство, чья работа практически парализуется ожиданием разрешительной подписи президента. Собственно сегодня в Беларуси вообще приостановлена приватизация республиканской собственности, поскольку истекает срок, в течение которого Мингосимущество занималось акционированием предприятий, начавших этот процесс в 1996 году. Тем не менее в министерство обращаются предприятия с просьбой об акционировании. Это в основном арендные субъекты хозяйствования, которым по законодательству уже не может быть продлен срок аренды и которые должны определить свою дальнейшую судьбу.

В проекте декрета предусматривается, что обязательным условием начала акционирования должно быть желание трудового коллектива. Однако специалисты считают, что такое условие может усложнить и замедлить и без того непростой процесс приватизации. Действительно, вряд ли сегодня при очевидном неприятии государством рыночных форм хозяйствования многие захотят уйти «в свободное плавание» -- это под силу разве что более или менее устойчивым предприятиям, которых, во-первых, мало, а во-вторых, их вряд ли согласится «сдать» государство. В проекте декрета предусматривается также, что акционирование предприятий, трудовой коллектив которых составляет свыше 4 тысяч человек, будет проводиться только с разрешения президента.

Вновь изменены и правила продажи акций членам трудового коллектива. Точнее, восстановлен прежний порядок, отмененный в июле 1996 года Законом «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь по вопросам разгосударствления и приватизации государственной собственности»: 50% -- за чеки и 50% -- за деньги. Продажа объектов на конкурсах и аукционах будет осуществляться только за деньги. Предполагается также введение моратория на продажу акций, купленных на льготных условиях. Кстати, будут изменены и некоторые положения вышеупомянутого закона. В частности, предполагается, что в 1997 году малая приватизация, а также разгосударствление предприятий строительной отрасли, лесной и деревообрабатывающей промышленности, сельхозперерабатывающих предприятий не завершатся.

Свои замечания по проекту уже высказало Министерство финансов. В целом оно поддерживает положения документа, однако не согласилось с предложением Мингосимущества о том, чтобы 50% средств, вырученных от продажи акций того или иного предприятия по льготному варианту (членам трудового коллектива) на конкурсах и аукционах, оставались в распоряжении предприятия. Минфин считает, что предприятию нужно оставлять 50% средств, вырученных только от льготной продажи акций, остальное должно идти в республиканский бюджет. В свою очередь СМ предлагает Мингосимуществу и всем заинтересованным ведомствам подумать о расширении сферы использования чеков «Имущество». Такое предложение со стороны правительства вполне обоснованно -- сегодня только 30-40% чеков обеспечены реальной собственностью, следовательно, остальным надо искать применения вне сферы сугубо имущественных интересов.

Некоторые специалисты считают, что разработка подобного декрета нецелесообразна с экономической точки зрения: законодательная база для проведения приватизации достаточно хорошо разработана, за исключением некоторых аспектов, которые требуют конкретизации. Это касается, например, процедуры участия в акционировании иностранных учредителей. Впрочем, готовящийся декрет предусматривает, что решение по привлекаемому к акционированию инвестору будет принимать правительство или местные власти (по предприятиям коммунальной собственности).

Совершенно очевидно, что изменения, которые должны быть внесены правительством в законодательство в течение 3-х месяцев, ощутимо ужесточат государственный контроль в приватизационной сфере по отношению как к потенциальным акционерным предприятиям, так и к уже существующим. Кроме того, по имеющейся информации, в одном из министерств подготовлены предложения о том, чтобы даже минимальному пакету акций, принадлежащих государству, придать статус контрольного со всеми полагающимися правами. Возможно, у Беларуси и в самом деле особый путь развития, однако в мировой практике еще не было случая, чтобы жесткий административный контроль обеспечил стране экономическое благополучие.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

МИНСКИЙ ЗАВОД КОЛЕСНЫХ ТЯГАЧЕЙ: ВМЕСТО «ТОПОЛЕЙ» — КРАНЫ И ЭКСКАВАТОРЫ

Вадим СЕХОВИЧ

В начале 1990-х годов министром промышленности Беларуси Владимиром Куренковым было предложено реорганизовать и перепрофилировать Минский завод колесных тягачей (МЗКТ). Естественно, такая идея появилась, как говорится, не от хорошей жизни: из-за отсутствия заказов от минобороны России на заводе значительно упали объемы производства. Ко всему прочему, реализация конверсионной программы не могла быстро дать ожидаемых результатов, а выделенные под нее кредиты постепенно обрастали процентами и штрафами, что усугубляло и без того сложное финансовое положение предприятия.

Но в конечном итоге МЗКТ остался МЗКТ с той лишь разницей, что в структуре производства значительно выросла составляющая продукции, предназначенной для народного хозяйства. Директор МЗКТ Владимир Волков, характеризуя ситуацию



в отрасли, привел во многом показательный пример Брянского завода (БЗКТ), специализировавшегося, как и белорусское предприятие, на выпуске автомобильной техники для военных нужд: после объявления БЗКТ банкротом на нем введено внешнее управление. *«Мы же сохранили свой потенциал -- как интеллектуальный, так и производственный. Мы не ожидали большой помощи ни от кого, нам была нужна лишь поддержка, позволяющая без помех реализовать свои возможности. И мы получили эту поддержку от президента»*, -- отметил г-н Волков.

МЕСТО МИНОБОРОНЫ СССР ЗАНИМАЕТ «ГАЗПРОМ» и К

По словам директора МЗКТ, сегодня предприятие располагает примерно таким же количеством заказов, что и в самом благополучном 1989 году (общая сумма -- $30 млн). Правда, при этом г-н Волков обращает внимание на отсутствие форс-мажорных обстоятельств, которые могут воспрепятствовать выполнению контрактов. Основная масса заказов поступает от комплектующих заводов Беларуси, Украины и России, т.е от тех предприятий, которым МЗКТ отдает свое шасси под установку оборудования. На этих потребителей приходится примерно 50% всех заказов МЗКТ на 1997 год.

Хаос на рынках -- следствие развала СССР -- предоставил многим коммерческим и некоммерческим структурам хорошую возможность приобрести по демпинговым ценам или получить бесплатно небольшие «кусочки империи», в том числе и армейское имущество, которое в связи с сокращением армии и уменьшением бюджетных ассигнований на ВПК начало активно распродаваться (например, «окольными путями» около 350 машин МЗКТ оказались в Китае, не принеся белорусскому предприятию ни копейки прибыли). Естественно, спрос на колесные тягачи упал. Однако долго так продолжаться не могло. За последнее время, по словам г-на Волкова, ситуация стабилизировалась, о чем может свидетельствовать довольно приличный пакет заказов на текущий год. Минский завод и сам приложил усилия для того, чтобы воспрепятствовать появлению дешевых шасси на рынке: он перекупил (обменял) у минобороны России 200 собственных автопоездов старой конструкции, пустив их на металлолом.

Одним из результатов конверсии стало расширение номенклатуры -- если в 1984 году на МЗКТ производились 4 единицы продукции, то сегодня -- более 80. Прежде всего это специальные крановые шасси грузоподъемностью 25 и 50 тонн.

Крупным партнером МЗКТ является «Могилевтрансмаш», который, кстати, недавно заключил контракт на поставку правительству Москвы 50 кранов. В этом же направлении минское предприятие работает с одесским заводом «Краян». Из российских партнеров нужно отметить Камышинский крановый завод (в сентябре туда должно отправиться новое шасси под монтаж кранов грузоподъемностью 70 тонн), а также Пермский крановый завод. Кроме того, МЗКТ поставляет свои шасси под монтаж топливозаправщиков в Воскресенск, под установку оборудования для нефтегазовой отрасли в Красногорск и на Волгоградский завод бурового оборудования, а также на некоторые питерские предприятия; создано специальное шасси под планировщик-экскаватор для Белорусского и Тверского экскаваторных заводов и т.д. В сотрудничестве с финской фирмой разработано шасси под мультилифт (перевозчик мусора) -- контракт на поставку этой техники уже подписан с правительством Москвы.

Каким образом МЗКТ рассчитывается со своими партнерами? Здесь есть ряд проблем, но, по словам г-на Волкова, установившаяся система расчетов в принципе его устраивает. Главными потребителями продукции МЗКТ и сотрудничающих с ним фирм являются такие мощные организации, как РАО «ЕЭС», РАО «Газпром», российские нефтяники. Техника идет в счет списания долга Беларуси перед этими структурами. В свою очередь расчеты с МЗКТ осуществляет «Белтрансгаз» или белорусские нефтеперерабатывающие заводы.

«БЕЛРУСАВТО» И МЗКТ: ЧТО ОБЩЕЕ?

Как известно, вместе с МАЗом, БелАЗом и МоАЗом МЗКТ вошел в состав недавно созданной ФПГ «БелРусАвто». «БДГ» попросила директора МЗКТ дать свою оценку перспектив такого сотрудничества с российскими предприятиями. *«Цель сформулирована -- создать конкурентоспособный двигатель. И это в первую очередь. Никаких других условий, например, не сотрудничать с другими фирмами, нам не выставляется. Мы всегда будем руководствоваться не интересами фирм, которые производят двигатели, а интересами своего предприятия и будем сотрудничать с теми, кто поставляет нам силовые агрегаты лучшего качества или по более низкой цене»*, -- заявил г-н Волков.

Кстати, о цене. Оказывается, двигатель фирмы «Мерседес» (обычный вариант для умеренного климата), который, между прочим, считается одним из самых дорогих в мире, стоит порядка $41 тыс. Ярославский моторный завод недавно предложил МЗКТ такой же двигатель по цене $50 тыс. Думается, говорить о разнице их качественных характеристик не нужно. Поэтому все более активно МЗКТ сотрудничает с известными мировыми производителями комплектации: «Мерседес-Бенц», «Аллисон», «Мишлен», «Детройт дизель», «Катерпиллар», «Дойтц» и другими. Именно с этими фирмами реализуются крупные экспортные контракты МЗКТ на китайском и турецком рынках; комплектация этих компаний установлена на машинах, выставленных на тендер в ОАЭ.

ПО ДОРОГЕ В КИТАЙ, ТУРЦИЮ И ОАЭ

Именно эти три страны могут стать крупнейшими потребителями продукции МЗКТ в дальнем зарубежье. Особое место среди них занимает КНР. Как уже говорилось, первые поставки техники МЗКТ на китайский рынок были осуществлены, минуя производителя. Но оказалось, что и из этого можно извлечь определенную выгоду. Во-первых, эти машины неплохо зарекомендовали себя, и китайская сторона выразила заинтересованность в сотрудничестве непосредственно с заводом. Во-вторых, потребовались создание сервисной базы и поставка запчастей. Естественно, что, кроме производителя, этим заниматься никто не сможет.

Как заметил г-н Волков, *«отношения, которые существуют между нашими странами, благоприятствуют установлению более тесных связей между фирмами»*. И поэтому предполагается, что уже в следующем году в Китае будет создано и начнет работать СП. На первом этапе планируется сборка шасси полностью из белорусских комплектующих. Постепенно согласно программе долгосрочного сотрудничества МЗКТ с китайскими партнерами (около 20 лет) выпуск некоторых компонентов будет налажен на месте. В этом заинтересован и МЗКТ, так как речь идет о тех деталях, которые он вынужден импортировать.

Активно продвигает свою продукцию МЗКТ и на турецком рынке. Туда поставлены автопоезда с двигателем «Детройт Дизель» и трансмиссией «Аллисон». Сегодня готовится очередная поставка -- дорожные самосвалы, шасси под краны и т.д.

Еще одно перспективное направление -- поставки техники в ОАЭ. Правда, здесь заводу еще предстоит завоевать свою нишу. Вместе со своими партнерами -- фирмами «Дойтц», «Мишлен», «Аллисон» МЗКТ выставляет на тендере автопоезд для транспортировки бронетехники.

«ДАНЬ» КОНВЕРСИИ

Несмотря на все успехи, финансовое положение МЗКТ нельзя признать удовлетворительным. Задолженность предприятия сегодня составляет порядка BLR 400 млрд., а должны ему BLR 230 млрд. *«Но хотелось обратить внимание, что это не результат плохой хозяйственной деятельности руководства завода или правительства, это -- цена конверсии»*, -- заметил Владимир Волков. Наконец появились контракты, а это значит, что погашать долги есть чем: задолженность по энергоресурсам -- поставками техники в Москву, задолженность бюджету -- через бюджетные организации зачетами по газу. Постепенно уменьшается задолженность по фонду социальной защиты, и по словам директора МЗКТ, через 2-3 месяца она будет ликвидирована. Главная задача -- рассчитаться по кредитам, которые предоставлялись под программу конверсии. А это около BLR 200 млрд. и проценты по ним. Как считает г-н Волков, в текущем году эта задолженность будет ликвидирована на 50%.

Есть вопросы, которые будут решаться путем обращения в правительство. Однако главная ставка делается все же на увеличение производства, прирост которого должен составить 60%. Что же касается рынка военной техники, то в этом году от минобороны России МЗКТ не получил ни одного заказа. Пока деятельность завода в этом направлении ограничивается поддержанием в удовлетворительном состоянии уже существующего парка техники и поставками на рынки дальнего зарубежья. Несмотря на глубокую конверсию, потенциал МЗКТ как предприятия ВПК сохранен. Во всяком случае, г-н Волков в этом уверен. Возможно, что с назначением на должность министра обороны России Игоря Сергеева в российской армии произойдут какие-то изменения. А для МЗКТ личность генерала Сергеева интересна еще и потому, что ранее он занимал должность главкома ракетных войск стратегического назначения, на которые долгое время завод успешно работал.

ТРАНСПОРТ

НЕ СВЕРНУТЬ С КОЛЕИ

Эдуард ТРОШИН

В течение двух недель во второй половине мая в Гомеле проходило претензионное совещание по железнодорожному транспорту государств -- участников Содружества. Напомним, что на подобных мероприятиях рассматриваются претензии железнодорожников друг к другу.

В гомельском совещании приняли участие делегации 36 железных дорог. В частности, белорусской дороге было заявлено 878 претензий на сумму BLR 34,5 млрд. Наши железнодорожники признали 60 претензий на сумму BLR 866 млн.

При этом не обошлось без обычной для нашего руководства помпы. Станция Гомель была выбелена и вычищена до блеска, перед участниками выступал народный хор. Как считает руководство дороги, таким образом Беларусь была «показана лицом». Тем не менее по итогам деятельности БЖД отрицательное сальдо составило BLR 272,5 млн.

На совещании было рассмотрено много случаев подмены документов на вагоны, особенно большое количество их приходится на Узбекистан и Туркменистан. Около 200 случаев подмены уже раскрыто на территории Беларуси.

Еще одна серьезная встреча железнодорожников СНГ состоялась 27-28 мая в Таллинне. Там прошло восемнадцатое заседание совета по железнодорожному транспорту. В нем приняли участие руководители железнодорожных администраций Азербайджана, Армении, Грузии, Молдовы, России, Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, Украины. Председателем совета избран министр министерства путей сообщения России М.Е. Аксененко. Помимо процедурных формальных вопросов, на заседании рассмотрены и практические, в частности -- оплата за пользование вагонами при их обмене между государствами. Этот процесс стал возможен благодаря введению электронной системы пономерного учета вагонов.

Для ужесточения пограничного контроля между Беларусью и Украиной, а также Беларусью и Прибалтикой принято решение о переносе приграничных станций вплотную к линии границы. Зачастую после таможенного и пограничного контроля поезду до границы нужно пройти еще приличный перегон. На некоторых из таких перегонов есть даже остановки, что позволяет при большом желании передать контрабандный груз. Ведь пограничные станции созданы на основе крупных железнодорожных узлов, хорошо оборудованных, но несколько удаленных от самой границы...

Особенно ужесточится пограничный контроль на прибалтийских рубежах. Всего планируется построить пять новых станций, одна из них уже проектируется (рядом с небольшой станцией Гудогай), и строительство должно начаться в 1999 году. Называться она будет Гудогай-1.

ПРОИЗВОДСТВО ИГРУШЕК

НЕДЕТСКИЕ ПРОБЛЕМЫ «ДЕТСКОЙ» ОТРАСЛИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Еще десять лет назад производству детских игрушек государство уделяло очень много внимания. Естественно, все предприятия, специализирующиеся на выпуске этой продукции, имели, во-первых, государственную форму собственности (это упрощало контроль за их деятельностью), а во-вторых, находились под надзором всевозможных контролирующих ведомств. После перестройки ситуация резко изменилась. Теперь забота исполнительной власти о здоровье нации все чаще сводится к организации общереспубликанских лыжных пробегов с участием первого лица государства и команды его телохранителей... Так кто же сегодня диктует условия на рынке детской игрушки, от качества которой зависит здоровье подрастающего поколения?

«АКТАМИР»: ОБЛОМКИ «ИГРУШЕЧНОЙ» ИМПЕРИИ

Пожалуй, не одно поколение белорусов, храня старые, потрескавшиеся от времени игрушки, даже не подозревает, что производителем этих «осколков детства» была «игрушечная» империя -- всесоюзное производственное объединение «Мир», основные мощности которого располагались не где-нибудь, а в Беларуси. О размахе производственной деятельности ПО «Мир» можно судить по тому, что находилось оно в прямом подчинении Москве, а продукция его сбывалась в 35 странах мира. Впрочем, количественные показатели еще не могут свидетельствовать о мощи объединения -- как известно, тогда в странах соцлагеря требования к качеству продукции не слишком отличались от союзных. Более красноречивым в этом смысле является тот факт, что часть своей продукции ПО умудрялось реализовывать в таких закрытых для зарубежных производителей странах, как Израиль, США и Канада.

Спрос на продукцию «Мира» постоянно превышал предложение. В целях увеличения и без того внушительных объемов производства ПО в 1980-е годы Центральный Комитет Коммунистической партии Беларуси принял постановление о возведении дополнительного корпуса завода. Деньги на строительство, которое должно было увеличить мощности предприятия в 3-4 раза, Москва уже выделила... Однако в связи с развалом Союза все работы были заморожены, новый производственный блок «Мира» так и не был достроен. Впрочем, собственником его является уже не всесоюзное производственное объединение «Мир», а акционерное общество «Актамир».

Основные производственные показатели «Актамира» вряд ли могут сравниться с оборотами «Мира». По признанию сотрудников АО, с приходом на рынок западных компаний и развитием частной инициативы объемы производства предприятий, входивших в состав «Актамира», начали стремительно падать.

Тем не менее уже несколько лет руководству акционерного общества удается удерживать ежегодные объемы продаж на одном уровне -- около BLR 100 млрд. в сопоставимых ценах. «Актамир» унаследовал от «Мира» самое главное -- серьезную производственную базу. Сегодня в состав предприятия «Актамир» входит 5 заводов: минская фабрика «Игромет» (специализирующаяся на производстве изделий из металла, пластмассы, электрифицированных и заводных игрушек, конструкторов); гомельская фабрика «Радуга» (мягкая набивная игрушка), могилевская фабрика «Свитанак» (куклы); барановичское предприятие «Брик» (деревянная игрушка и предметы для дошкольных учреждений); фабрика «Ветла», Острошицкий городок (деревянная игрушка и спортивный инвентарь).

Впрочем, как говорится, большому кораблю -- большие проблемы. Помимо пяти производств, «Актамир» унаследовал от всесоюзного производственного объединения оборудование, 50% которого сегодня устарело. Лишь половина всех мощностей акционерного общества снабжена сегодня техникой, срок работы которой не превышает 10 лет. Ясно, что страдает от этого прежде всего сам производитель: на устаревшем оборудовании сложнее произвести пользующуюся спросом продукцию. С другой стороны, не следует забывать, что производство детских игрушек имеет, как уже отмечалось, стратегическое значение для государства. И от того, что товары эти изготовляются на устаревшей технике, рано или поздно может пострадать не только производитель, но и потребитель, то есть ребенок...

С распадом Советского Союза крупнейший в Беларуси производитель игрушек потерял не только прежние объемы производства, но и рынки сбыта. Сегодня 65% производимой «Актамиром» продукции реализуется на территории Беларуси, 35% -- в СНГ, преимущественно в России. Сотрудничество «Актамира» с дальним зарубежьем сводится в основном к поставкам сырья для производства игрушек. Так, пластизоль акционерное общество получает из Германии и Италии, мех -- из Македонии, металл -- из России. Сейчас дирекция предприятия проводит переговоры с китайскими производителями меха. Вероятность подписания договора о поставках сырья из этой страны сегодня составляет около 70-80%. Так как в Беларуси необходимые для производства игрушек материалы не производятся, «Актамир» практически не сотрудничает с отечественными сырьевиками. Непонятно, почему национальные товаропроизводители до сих пор не освоили выпуск такого сырья. Оборот в этом секторе рынка достаточно серьезен: только «Актамир» ежегодно платит зарубежным поставщикам около $2 млн.

По признанию сотрудников предприятия, сегодня наибольший доход АО приносит производство мягкой игрушки. В последнее время она стала достаточно «модным» изделием, ее дарят не только детям, но и взрослым. Поэтому спрос на нее сегодня значительно выше, чем на другие товары для детей. Это обусловило появление на рынке около 30 предприятий и фирм, специализирующихся на изготовлении мягкой игрушки. В основном это небольшие частные субъекты хозяйствования, гибко реагирующие на изменение ситуации на рынке. Крупному же предприятию с разветвленной инфраструктурой гораздо труднее участвовать в конкурентной борьбе, условия которой диктуются преимущественно производителями с Запада.

Так, до недавнего времени продукция того же «Актамира» заметно проигрывала западным образцам в оформлении. А оформление товара, особенно когда речь идет о детской игрушке, является, пожалуй, определяющим фактором при его покупке. В связи с этим дирекция акционерного общества начала поиск партнера, который мог бы улучшить внешний вид продукции «Актамира». Уже подписан контракт со словенскими производителями упаковки, которые будут производить подарочное оформление металлической игрушки и кукол белорусского производства.

Впрочем, финансовое положение предприятия сегодня не позволяет осуществлять более весомые инвестиции в развитие. Именно поэтому сегодня «Актамир» ищет западного партнера, который сможет оказать финансовую помощь для возрождения былой мощи «игрушечной» империи. Для этого во время последней перерегистрации «Актамир» был преобразован из ЗАО в АО. По мнению представителей предприятия, даже сегодня заводы акционерного общества представляют интерес для западных инвесторов. Наиболее перспективным направлением деятельности является расширение производства деревянной игрушки, наиболее «экологичного» товара, выпуск которого до сих пор не освоен большинством производителей СНГ и Европы.

ПРОДУКТ УДАЧНОЙ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ

Впрочем, нельзя сказать, что все промышленные предприятия, специализирующиеся на производстве детской игрушки, сегодня работают в условиях, близких к кризису. Руководству фабрик с небольшим объемом промышленного производства и малым штатом удается не только сохранять прежние производственные показатели, но и увеличивать их год от года. Примером может служить ЗАО «Корпак». Пять лет назад эта фабрика входила в состав того же всесоюзного производственного объединения «Мир». Тем не менее в 1993 году третий филиал ПО «Мир» акционировался и преобразовался в ЗАО «Корпак». Перед акционерным обществом стояли те же проблемы, что и перед другими отечественными производителями: морально устаревшая производственная база, конкуренция западных предприятий, освоивших белорусский рынок и работающих с насыщенными красителями и более качественным полимерным сырьем. В связи с этим дирекция «Корпака» приняла решение о привлечении крупного кредита под залог фабрики. Деньги были направлены на приобретение качественных зарубежных красителей и оборудования.

По словам директора ЗАО «Корпак» Виктора Пузыренко, последние несколько лет предприятие удваивает, а то и утраивает объемы производства и реализации продукции. При этом следует учитывать, что специализация «Корпака» (изготовление пластмассовых конструкторов и игрушек) сегодня является отнюдь не самой выгодной. Более 50% продукции предприятия реализуется за пределами Беларуси, в основном в Казахстане, Украине и Молдове. К слову, руководство «Корпака» также много внимания уделяет внешнему виду изделий. Правда, упаковка не заказывается, а производится непосредственно в цехах акционерного общества, на собственном оборудовании. По признанию Виктора Пузыренко, выйти из кризиса предприятию позволили изначальная ориентация на сбыт продукции, работа под заказ, активное участие в международных выставках и ярмарках.

Как известно, сезонный спад спроса на детские игрушки традиционно приходится на летние месяцы. В это время резко снижаются объемы выпуска продукции, показатели рентабельности деятельности. Но как известно, небольшие производители гибко реагируют на такие колебания. И накануне лета руководство «Корпака» решило «подстраховать» свой бизнес, освоив новое направление деятельности, -- выпуск полипропиленовых пакетов с флексографической печатью.

Таким образом, можно с уверенностью говорить о том, что в ближайшем будущем реальными лидерами белорусского рынка детских игрушек будут небольшие предприятия частной формы собственности со штатом сотрудников, не превышающим 200 человек. А у промышленных гигантов, имеющих производственные мощности в разных областях Беларуси, выбор невелик: либо реструктуризация, либо банкротство.

НЕВМЕШАТЕЛЬСТВО КАК ОСНОВА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ

Спад производства на бывшем флагмане «игрушечной» промышленности сегодня налицо. Если раньше «Мир» ежедневно отпускал со склада продукцию на миллионы «доперестроечных» рублей, то в прошлом году объем производства составил всего BLR 100 млрд. И вызвано это отнюдь не падением спроса на детские игрушки. Дело в том, что основная денежная масса переместилась в тот сегмент рынка, который заполняется за счет импорта и продукции небольших национальных фирм и предприятий.

Таким образом, сегодня можно говорить о том, что в Беларуси сформировался полноценный рынок товаров для детей. Как же осуществляется его правовое регулирование? Сегодня контроль государства за производством детских игрушек сводится к выдаче сертификатов и предпродажной проверке товаров в различных ведомствах. Для того чтобы детская игрушка попала на прилавок, ее производителю (или импортеру) необходимо получить сертификат качества, сертификат соответствия, одобрение Министерства здравоохранения, испытательного центра, Минского центра стандартизации и метрологии и художественного совета Министерства культуры. Этим влияние государства на рынок детских игрушек и ограничивается. До сих пор в Беларуси не создана законодательная база, регламентирующая правоотношения в этой сфере. Последним нормативным актом, касающимся этого рынка, является упомянутое выше постановление Центрального Комитета Коммунистической партии относительно расширения производственной базы «Мира». Получается, что здоровье наших детей интересует государство значительно меньше, чем, скажем, недобросовестная реклама.

НОВОСТИ

ИЗ РОТТЕРДАМА В РОССИЮ — ЧЕРЕЗ БРЕСТ

Олег СУПРУНЮК

Состоялся уже второй за последнее время визит бизнесменов-портовиков из Роттердама (Голландия) в западный регион Беларуси.

В отличие от своего предыдущего приезда в Брест на этот раз голландцы преследовали более конкретные цели. На переговорах с руководством Брестского отделения Белорусской железной дороги обсуждалась возможность контейнерных перевозок по маршруту «Роттердам--Брест--Москва».

Предложения голландцев сводятся к открытию прямого контейнерного (т.н. «челночного») железнодорожного маршрута, по которому поезд сначала курсировал бы два раза в неделю, а затем -- ежедневно. Принятие окончательного решения по этому проекту отложено до середины лета, когда должна состояться встреча всех заинтересованных сторон -- представителей железнодорожных ведомств Германии, Польши, Беларуси, России и порта Роттердам.

Во время посещения Бреста голландцы встретились также с председателем облисполкома Владимиром Заломаем и главой администрации СЭЗ «Брест» Николаем Кривецким.

БЕЛОРУССКИЕ ГИГАНТЫ В НИЖНИЙ НОВГОРОД ЕХАТЬ НЕ ПОЖЕЛАЛИ

Алексей УРБАН

Представители белорусских предприятий вернулись из Нижнего Новгорода, где в последние дни мая проходила Нижегородская ярмарка. Как уже сообщала «БДГ», запланированный Минпромом состав представителей отечественной промышленности (предполагалось участие восьми крупных предприятий) не поддержало большинство национальных гигантов -- МАЗ, БелАЗ, КП «Минский мотовелозавод».

Тем не менее участие в этой одной из крупнейших европейских ярмарок приняли другие белорусские заводы, в том числе некоторые небольшие региональные предприятия -- в частности, Кохановский экскаваторный завод (представивший новый экскаватор на «мазовском» шасси), борисовское МП «Контакт», витебский «Электроизмеритель», ООО «Фрамовест», рекламное бюро «Инженер-Контакт» и др. Посетители и участники Нижегородской ярмарки также смогли ознакомиться с экспонатами Минского завода шестерен, «Белшины», минского завода «Яровит» и Минского завода колесных тягачей.

Белорусская экспозиция, по словам участников ярмарки, заинтересовала многих экспонентов, представляющих различные структуры, специализирующиеся на выпуске промышленной продукции. Своими впечатлениями о выставке поделился начальник отдела маркетинга Минского завода шестерен Владимир Демешко:

«Очень широко была представлена продукция немецких, швейцарских, голландских и других европейских компаний, специализирующихся в области лакокрасочного производства. Необычайно интересной и обширной была экспозиция промышленного инструментария (также от известных европейских производителей). Экспонаты белорусских стендов привлекли внимание российских коммерсантов: их интерес был вызван недорогой белорусской электротехникой и металлопродукцией. Варианты сотрудничества с нашим предприятием рассматривают Павловский завод сельскохозяйственного машиностроения, нижегородские компании -- торговый дом «Авто-Дом» и ОАО «Барс».

ПЛАНИРУЕТСЯ ВВЕСТИ В СТРОЙ НОВУЮ ВЫСОКОПРОИЗВОДИТЕЛЬНУЮ АВТОМОЙКУ

Отдел информации «БДГ»

Прогноз «БДГ» о том, что рынок автомоечного оборудования в секторе профессиональных моечных станций высокой производительности в самое ближайшее время начнет бурно развиваться (см. «Этот бизнес приходит в Беларусь вслед за подержанными иномарками», «БДГ» N38 от 2 мая 1997 г.), похоже, подтверждается. Руководством СТО по ул. Машиностроителей, 9, эксплуатирующей мойку подобного класса, принято решение о расширении сервиса: планируется провести монтаж и ввести в строй еще одну новую моечную линию, увеличив тем самым объем и спектр услуг. Новая мойка, кстати, полностью соответствует экологическим нормам.

К сожалению, в упомянутой публикации автором была допущена неточность при характеристике данной мойки. Мойка на СТО по ул. Машиностроителей не является бывшим в употреблении оборудованием. Действительно, собранная по лицензии итальянской фирмы CECCATO немецким концерном SCHENK GMBH (начиненная «сименовской» электроникой), она представлят собой новое, современное и дорогостоящее оборудование рынка высокопроизводительных щеточных автомоек.

АВТОРЫНОК

ПОЛЬСКИЙ КОРИДОР ДЛЯ ПОДЕРЖАННЫХ ИНОМАРОК ПЕРЕКРЫТ. ПЕРЕМЕСТЯТСЯ ЛИ АВТОРЫНКИ В БЕЛАРУСЬ?

Сергей КАНУННИКОВ, Гродно

Одним из самых заметных событий мая на рынке подержанных автомобилей стало введение существенных ограничений на торговлю этими автомобилями на территории Польши. Впрочем, запрет этот формально существовал еще с начала 1990-х годов, но реально не действовал.



ЗАКАТ НАД ОГРОДНИКАМИ

Польша -- страна своеобразная и всегда выделялась из достаточно однородной шеренги стран бывшего соцлагеря. К примеру, только в социалистической Польше члены правящей партии могли безнаказанно посещать костелы. Польша раньше других дистанцировалась от Москвы. Она даже при социализме сохраняла свои исторические флаг и герб, многоукладное сельское хозяйство.

Последовательное проведение рыночных реформ обеспечило Польше стабильные успехи в экономике, 6-7-процентный годовой прирост ВВП, уровень дефицита госбюджета в пределах 3% ВНП, доступ во все европейские структуры. Стремясь следовать общеевропейским стандартам, правительство Польши пришло к выводу о необходимости реального и более жесткого контроля за состоянием экологии и криминогенной обстановкой в обществе. Тогда в поле зрения властей и попали полулегальные рынки импортных б/у автомобилей, которые, несмотря на запрет, активно функционировали вдоль западной и восточной границ Польши.

> ***СПРАВКА «БДГ».***
> *«Огродники» (Ogrodniki) -- польско-литовский погранпереход, расположенный в 180 километрах от Гродно. На шоссе у границы с польской стороны ежедневно (кроме вторника) выставлялось на реализацию до 1,5 тыс. б/у автомобилей. Торговали в основном литовцы, поляки, встречались и немцы. Этот полулегальный авторынок был организован литовцами -- гонщиками авто с целью избежания уплаты таможенной пошлины ($200-900 в зависимости от возраста автомобиля) при пересечении литовской границы. Основные покупатели -- белорусы (преимущественно из Гродно) и россияне (Урал, Сибирь, Подмосковье). Наши граждане порой неделями жили на шоссе, покупая и тут же перепродавая автомобили.*
> *«Огродники» являлись самым большим и дешевым вторичным авторынком в Восточной Польше. Сумма дневных продаж, по некоторым оценкам, доходила до $500 тыс. Криминальный след приобретенного автомобиля можно было проверить тут же, на компьютере. Периодически польская полиция штрафовала участников торгов на $10-50, которые обычно шли в карман стражей порядка. Только в декабре 1996 года в «Огродниках» было совершено 2 убийства (пострадали белорус и русский).*

Жесткое решение правительства одним махом прикрыть полулегальные вторичные авторынки и тем самым лишить преступность питательной среды (напомним, что в Польше автомобильным рэкетом занимаются, кроме поляков, российско-белорусские группировки) не встретило должного понимания в среде местных автобизнесменов. Судя по всему, правительство надеялось, что менталитет поляков за годы успешных реформ изменился и некогда популярная поговорка «Лучше маленький гандель, чем большой шпатель» навсегда забыта. Как бы там ни было, многочисленные вновь созданные в Польше посредством крупных западных инвестиций рабочие места и высокая средняя зарплата в промышленности (стремительно приближающаяся к $400 в месяц) дают все основания для таких расчетов правительства.

Утечка информации о готовящихся нововведениях побудила мелких и средних польских предпринимателей (автобизнесом в Польше многие занимались независимо от основного профиля своей фирмы) в начале мая связаться со всеми белорусскими и русскими знакомыми для того, чтобы попытаться хоть что-то в срочном порядке реализовать. В конце первой декады мая польская полиция повсеместно запретила торговлю на полулегальных авторынках и под угрозой крупных штрафов потребовала немедленно очистить территорию от автотехники. Цены на б/у автомобили упали до небывало низкого уровня. Например, престижные 4-5-летние Opel-Vektra стоили $4-5 тыс., VW Passat -- $5-5,5 тыс.

Особенно пострадавшие от «произвола» польского правительства литовские автокоммерсанты, у которых на реализацию стояло 5 и более машин, попытались «растолкать» что-то по польским частным подворьям, а менее ценную автотехнику продали белорусам практически себе в убыток (например, VW Passat 1986 года отдавали в «Огродниках» за $1,5 тыс.). Тут же по Гродно поползли слухи о небывалом обвале цен на б/у автомобили, что было объяснено ужесточением ценза на возраст авто в Западной Европе.

DRAG NACH OSTEN ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Итак, Польша в действовавшей ранее схеме переброски автомобилей с Запада на Восток играла роль своеобразного коллектора и отстойника автотехники. Государство, имея некоторые дивиденды в виде транзитных и прочих пошлин, скорее проигрывало, чем выигрывало от этого. Слишком много возникало сопутствующих проблем: организованная преступность на дорогах, дополнительные транспортные потоки, увеличение дорожных служб, загрязнение окружающей среды, коррумпированность полицейских и таможенников. По некоторым данным, в Польше одновременно оседало не менее 30 тыс. б/у автомобилей рыночной стоимостью в $100 млн.

Исключение Польши из восточного транзита, с одной стороны, усложняет доставку авто к конечному потребителю, а с другой -- сокращает число посредников, что должно благотворно сказаться на цене автомобиля. Следовательно, в сложившейся ситуации автобизнесмен-одиночка практически обречен. Выиграют хорошо отлаженные литовско-белорусско-российские структуры, имеющие развитую систему коммуникаций и выход на местные таможенные службы. Если еще месяц-два назад при покупке авто за оформление фиктивного перегона машины из Беларуси в Польшу и обратно («ходили» только документы) таможня ограничивалась $200 с авто, то в конце мая, после известных событий, такое «переоформление» уже тянуло на $350.

Теперь о возможных маршрутах доставки машин с Запада. Украина в связи с введением с января 1997 года запрета на ввоз старых автомобилей (аналогично польским правилам) практически выпала из этой цепи. Учитывая некоторые различия в таможенных ставках Литвы и Беларуси, можно предположить, что более старые машины пойдут через территорию Литвы, а поновее -- по белорусскому каналу. Возрастает сейчас и значение пути «из варяг в греки» -- морской доставки литовцами автомобилей в Клайпеду и С.-Петербург, а латышами -- в Ригу и Таллинн. Такая схема была бы наиболее благоприятна для Беларуси, тем более, что тот, кто хотел и мог, уже давно купил себе автомобиль. Но в эту схему может вмешаться российская ГАИ, которая при постановке автомобиля на учет «по месту жительства» порой отправляет документы в пункт предыдущей регистрации (для проверки на криминальный след). Процедура эта не быстрая (два и более месяца), что может сильно охладить пыл автокоммерсантов.

Однако есть в этой схеме небольшой изъян, обусловленный покупательной способностью россиян. Как уже сообщала «БДГ» в номере от 7 апреля, на Урале (в Челябинске) население сейчас рассчитывает за импортные б/у автомобили продуктами питания. Согласно прогнозу развития потребительского рынка России главный фактор, определяющий ситуацию на рынке, -- это падение платежеспособности населения (из-за невыплат зарплат), что уже послужило причиной 4%-ного сокращения товарооборота. Одновременно отмечается рост доходов наиболее и наименее обеспеченных слоев общества, причем ни те, ни другие, к сожалению, не являются потребителями наших б/у автомобилей. Практически полное отсутствие в России обеспеченного среднего класса приведет в 1997 году к тому, что спрос на относительно недорогие товары длительного пользования, к которым и относятся б/у автомобили, упадет как минимум на 7%.

Как же все это отразится на ценах? Если раньше гонщик-одиночка «накручивал» на средней машине $500 (из них $200 уходило на проживание в Германии и бензин для возвращения домой), то сейчас цены, вероятно, подскочат (в силу некоторой олигополизации рынка). Тем более, что морская транспортировка автомобилей достаточно дорога (провоз одной машины из Германии в Клайпеду на пароме стоит $300). В связи с этим интересно проанализировать цены на б/у автомобили, сложившиеся на западных границах Беларуси к концу мая сего года.

> ***СПРАВКА «БДГ».***
> *Официальный гродненский авторынок «Аульс» работает только по выходным (суббота, воскресенье) с 6.00 до 14.00. Въезд на рынок стоит BLR 60 тыс.*
> *Неофициальный гродненский авторынок расположен на вещевом рынке у поселка «Южный». Работает 6 дней в неделю (кроме понедельника). Штраф за торговлю автомобилями -- BLR 300 тыс. и выше. Поэтому продавцы себя не афишируют, но о намерениях владельцев автомобилей догадаться нетрудно.*

БЕЛОРУССКИЙ МОСТ ИЗ ЕВРОПЫ В РОССИЮ

В своих предыдущих публикациях «БДГ», анализируя уровень цен на рынках б/у автомобилей Европы и СНГ, пришла к выводу, что цены гродненского авторынка импортных б/у автомобилей на 10-15% ниже цен в других регионах Беларуси. Получается, чем восточнее, тем дороже. Это объяснялось тем, что именно гродненский авторынок являлся основной белорусской перевалочной базой в схеме российского транзита б/у автомашин.

Проанализируем ситуацию на авторынке «Аульс» в конце мая текущего года (см. таблицу). Спустя две недели после известных польских событий цены в Гродно подскочили на 25-30%. Всего же в «Аульсе» 25 мая с.г. было выставлено около 330 автомобилей, в основном импортных. Продано 14-17 машин (14,2-15,75% от выставленных авто), что очень немного для разгара сезона. Напомним, что в сентябре 1996 года в конце сезона там же выставлялось до 800 авто; продажи составляли 10-12 машин за один базарный день (1,25-1,5%). Следовательно, формально сейчас наблюдается рост продаж в 4 раза, но можно смело утверждать, что гродненский регион уже перенасыщен автомобилями и покупки сейчас в основном совершают приезжие россияне.

> ***СПРАВКА «БДГ».***
> *«Запрещен импорт легковых автомобилей, произведенных свыше 10 лет назад, находящихся в эксплуатации свыше 3 лет, а также двухтактных двигателей и машин с такими двигателями».*
> ***(Из условий внешнеторгового оборота Польши)***

Среди продавцов 25 мая преобладали местные жители, а также литовцы и поляки. Удельный вес «старья» (авто старше 10 лет) в «Аульсе» составлял всего 33% и мало изменился с минувшей осени (24.11.96 г.-- 28%). Особого ажиотажа 25 мая в «Аульсе» не наблюдалось, и малочисленные покупатели исчезли еще за 2 часа до официального закрытия авторынка.

Интересно сопоставить данные «живого» рынка с информацией рекламной периодики (рекламное приложение к «Гродненской правде», «Гродненская ярмарка», «Инфорбиржа», где сконцентрировано 95% авторекламы). Всего в упомянутых изданиях к 30 мая с.г. фигурировали предложения о 730 б/у автомобилях (465 импортных и 265 производства СНГ), что в 1,6 раза больше, чем в мае 1996 года (450 авто). Удельный вес «старья» среди импорта -- 70,8%, машин производства СНГ -- 71,3%. Это свидетельствует о некотором омоложении гродненского рынка по сравнению с октябрем 1996 года (82% и 93,5% соответственно). Видимо, отчаявшиеся продавцы за зиму распродали свой престарелый товар на запчасти. Наиболее «пожилыми» из представленных импортных авто оказались надежные «Мерседесы» (93% которых старше 10 лет). Этот фактор, а также стабильно высокая цена свидетельствуют о престижности в Гродно этой солидной марки.

Удельный вес наиболее перспективной возрастной группы 4-6-летних импортных автомобилей сравнительно невелик -- всего 6,3% при достаточно высокой цене ($7-11 тысяч -- нерастаможенные). Возникают некоторые сомнения в реальности запрашиваемой цены, тем более учитывая, что на гродненском рынке новых автомобилей вот уже месяц как выставлен лучший автомобиль 1997 года -- красавец VW Passat-B5 -- по «смешной» цене в $14,7 тысяч (фирма «АТЛАНТ-М», Гродно).

Подтверждением перенасыщенности гродненского рынка автомобилей (здесь уже сформировался так называемый «рынок покупателя») служит и значительное превышение предложения над спросом (в 182 раза!). Заметно увеличилось за год и количество объявлений о распродаже автомобилей на запчасти (с 20% в мае 1996 до 34% в мае текущего года).

SUMMARY

Торговля в России и Беларуси подержанными автомобилями, особенно произведенными более 6 лет назад, при нынешней платежеспособности населения -- занятие малодоходное, к тому же негативно сказывающееся на и без того кризисной экологической и криминальной обстановке.

Цены автомобилей в Гродно

Возраст	Марка авто	Авторынок, «Аульс» (25.05.97 г.), Цена, $	Средняя цена авто в рекламе (на 30.05.97 г.), $
1-3 года	VW Passat, 2 л	16000	-
	Мерс.-200 Е,н/р	20000	-
	Мазда-626,н/р	-	9800
4-6 лет	VW «Passat» н/р	7300	6900
	Опель «Вектра»	-	5350
	Ауди-100, н/р	10100	5800
	VW «Венто» GT	-	8200
	Ауди-80, раст.	8300	5500 н/р
	VW «Джента» н/р	5300	-
	-»-1, 6 бен. н/р	5100	4500
	BMW-525i	11000	-
	Форд «Скорпио» н/р	8500	-
7-10 лет	BMW-728, н/р	-	2000
	BMW-735i, н/р	8300	10500
	Мерс.-190Е, н/р	5150	-
	Ауди-100д	-	5175
	Мерс.-230Е, н/р	7100	7200
	Ауди-80,1,8, раст.	7800	5000
	VW Passat, н/р	5400	-
	Опель «Кадет», раст	4750	2400
	Форд «Скорпио»	-	3150 н/р
	Форд «Сиерра» 2л	3400	-
	Форд «Эскорт» н/р	2200	2200
	Альфа-Ромео, турб	5300	-
	Тойота-Корола	4500	-
Старше 10 лет	Ауди-80, диз.раст	3900	-
	Ауди-80,1,8 бенз	2200	2300
	Ауди-100, 2,2 н/р	3000	2300
	VW «Passat», 1,8 н/р	1800	1600
	Мерс.-250, диз. н/р	7200	3600
	Опель «Рекорд»	1500	1540
	Ауди-200	-	2600
	Форд «скорпио» н/р	-	2300
	Мерс.-190, н/р	-	3850
	Мерс.-300Д	-	3200

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

РИЭЛТЕРЫ ГОТОВЫ НА ВСЕ, НА ЧТО НЕ ГОТОВА ВЛАСТЬ

Виктор ДЕМИДОВ

29 мая состоялся третий съезд белорусской ассоциации «Нерухомасць». Кроме представителей фирм -- членов ассоциации, на нем присутствовали многие государственные чиновники. Участников съезда, как выяснилось, больше всего беспокоили не дела самой ассоциации (там как раз все в порядке), а ситуация на рынке недвижимости, последние полгода находящегося в состоянии постоянного стресса.

Съезд даже принял обращение к президенту, Национальному собранию и Совету Министров с предложениями по стабилизации рынка недвижимости и изменению законодательства. На собрании присутствовали председатели постоянных парламентских комиссий по экономике и по бюджету; заместитель министра строительства; руководители различных отделов правительства; представители Мингорисполкома; представители Министерства предпринимательства и инвестиций и прочие чиновники.

О прошедшем съезде и о вопросах, на нем обсуждавшихся, по просьбе «БДГ» рассказал Владимир Пикулик, исполнительный директор ассоциации «Нерухомасць».

-- Чем отличался прошедший съезд от двух предыдущих?

-- Можно сказать, он прошел в лучших советских традициях: отчитались, обсудили, выбрали... Но это первый по-настоящему серьезный съезд. Первый из трех был учредительным; на втором вносили изменения в устав. И вот сейчас, к трехлетию нашей работы, мы попытались проанализировать, что было сделано ассоциацией за это время. Во многих выступлениях говорилось, что сделано немало. Ассоциация оформилась как полноценная общественная организация со своим коллективом, руководящими органами, с конкретными целями. Наша организация добровольная. Фирмы, приходящие к нам, ищут решения каких-то своих проблем. И то, что им эти проблемы удается с нашей помощью решать, -- основной показатель уровня работы. На съезде сформирован новый совет, который и станет направлять деятельность ассоциации в ближайшее время.

Но, конечно, основное внимание было уделено ситуации на рынке недвижимости. Принимаемые руководством страны меры серьезно сдерживают развитие рынка, мешая работать посредникам и сужая права граждан. Беспокойство по этому поводу высказали в своих выступлениях и руководители фирм, и госчиновники. По результатам работы съезда принято два документа. Первый -- обращение к властным структурам, в котором мы постарались донести до них свою обеспокоенность сложившейся ситуацией на рынке недвижимости. Второй -- направления деятельности ассоциации на текущий период.

-- И каковы ближайшие планы ассоциации?

-- Сегодня ассоциация пытается даже в какой-то степени навязать себя госструктурам в качестве партнера при подготовке законодательных актов. Мы напоминаем, что гражданское общество не может существовать без его атрибутов: государственных органов, судебных органов, прессы и общественных организаций. Наша ассоциация выражает достаточно узкий спектр интересов, но это интересы фирм, работающих на рынке недвижимости. И без сотрудничества с государственными органами мы не сможем многого сделать. Поэтому у нас в программе так и записано: «*Привлекать представителей органов государственной власти к совместным мероприятиям, предлагать себя в качестве партнеров при разработке законопроектов*». Второй момент: работа с другими общественными организациями, имеющими отношение к рынку недвижимости, -- как в Беларуси, так и за рубежом. Очень интересный момент: съезд инициировал создание общественной организации собственников недвижимости, то есть организации, призванной заниматься вопросами управления недвижимостью. Такие организации есть в большинстве стран мира.

Мы также стремимся наладить взаимоотношения между членами ассоциации и органами регистрации, нотариата, правопорядка, паспортными столами.

-- Как обстоят дела с пополнением ассоциации новыми членами?

-- Наша работа приносит определенные результаты, и, видя это, к нам присоединяются все новые члены. Сейчас, например, в стадии вступления в ассоциацию находятся три фирмы. Но большая численность фирм-членов -- это палка о двух концах. С одной стороны, больше участников -- больше членских взносов, богаче и влиятельнее ассоциация. С другой стороны, мы понимаем, что уже сейчас не все члены ассоциации пройдут даже добровольную сертификацию. Чем больше членов в ассоциации, тем в меньшей степени она является своего рода гарантом надежности, «элитарности».

-- Каков сейчас состав ассоциации по формам собственности и по направлениям деятельности предприятий-участников?

-- Есть предприятия с коллективной собственностью, открытые и закрытые акционерные общества, но в большинстве своем это разнообразные общества с ограниченной ответственностью.

Что же касается направлений деятельности, то большинство участников -- посреднические фирмы. Но есть и предприятия совершенно другой направленности, деятельность которых так или иначе находится в плоскости рынка недвижимости. К нам присоединились строительные организации -- «Комкон», SBC, СУ-25 КПП «Минскпромстрой», «Арэса-Сервис», «Стройфинанс». Есть в составе ассоциации банкиры -- «МинскКомплексбанк», страховщики -- СО «Капитал», оценщики -- «Аскана», «Школа бизнеса», выставочные компании -- «Центр -- XXI век». Всего у нас сегодня 40 членов.

-- С чем связано принятие на съезде столь решительного обращения сразу ко всем ветвям власти?

-- Мы пытаемся все время бить в одну точку. Главное, о чем мы просим, -- отменить особенно сдерживающие рынок факторы -- декларирование доходов и запрет на расчеты в валюте, установить нормальный порядок взимания государственной пошлины, заменить разрешительную систему на регистрационную при выдаче разрешений на отчуждение жилья.

В последнее время на рынке недвижимости очень сильно «штормит». После декрета N2 активность граждан (не фирм) на рынке жилья сократилась, по данным Бюро технической инвентаризации, в 8 раз. Начала падать стоимость жилья. Кому-то покажется, что это хорошо, но ведь если падает стоимость квартир на вторичном рынке, то что будет с рынком первичным, то есть со строительством? Стоимость строительства остается прежней, и складывается ситуация, когда организации выгоднее не строить квартиру сотрудникам, а покупать готовую на вторичном рынке. А ведь строительная отрасль тянет за собой вверх или «на дно» промышленность строительных материалов, предприятия, которые обслуживают строительство, и так далее. То есть это -- вопрос достаточно серьезный.

Серьезно способен повредить рынку и декрет N12 «Об адвокатуре и нотариате». Мгновенно проявится торможение рынка. В результате тот же коттедж, с которым у нас «борются», может появиться буквально в ста метрах от нашей границы, но, увы, с той стороны. То есть инвестиции отсюда будут «убегать». Ведь инвестиции боятся запретов и ограничений, а еще больше -- следующего за ними мздоимства. Ситуация складывается как в анекдоте: лучшее поощрение работнику ГАИ -- не премия, а запрещающий знак. А если я не вхожу в число неблагополучных отцов, а моя семья -- в число неблагополучных семей, то почему я должен при продаже квартиры доказывать, что не наврежу собственному сыну?

Чиновники все-таки начинают реагировать на наши многочисленные обращения. Сейчас от имени одного из вице-премьеров -- Геннадия Новицкого -- вносится предложение об отмене декларирования средств, направляемых на строительство и покупку жилья.

-- Как сами участники съезда характеризовали сегодняшний рынок недвижимости?

-- Они характеризовали скорее те законодательные акты, которые мешают работать. Были высказаны определенные опасения по поводу предстоящего взимания госпошлины и предполагаемого ее размера. Кроме того, все находятся в постоянном ожидании, что на рынке торговли недвижимостью появится единственное государственное предприятие-монополист. Уже сегодня многие риэлтерские компании, работающие на вторичном рынке, не исключают возможности своего «огосударствления».

-- Какие-нибудь положительные сдвиги за последнее время появились?

-- Основной положительный сдвиг -- то, что апрельский спад, последовавший за декретом N2, удается преодолевать. Жизнь ведь остановить невозможно. А в силу того, что теперь операции с жильем существенно усложнились, люди чаще обращаются за оформлением сделок в агентства недвижимости, так как самостоятельно преодолеть все бюрократические препоны невозможно. Приходится обращаться за помощью к профессионалам, в том числе и к членам нашей ассоциации.

Кроме того, впервые в центре Минска выставлено на продажу большое количество объектов нежилого фонда, причем по вполне приемлемым ценам. Продает их Мингоримущество, и я считаю это большим шагом вперед в развитии рынка нежилой недвижимости.

МОНИТОРИНГ

ПРОДАЮТ БОЛЬШЕ, ПОКУПАЮТ МЕНЬШЕ

Отдел информации «БДГ»

Недавно социологическая группа «Новация» провела опрос клиентов и сотрудников нескольких риэлтерских фирм. Анализировались как состояние рынка недвижимости на фоне непрерывных «реформ» законодательства, так и «человеческий фактор» этого рынка.

Как выяснилось, сегодня 70% **покупателей** жилья -- люди со средним для Беларуси уровнем доходов. Они, как правило, недавно продали или еще продают прежнюю квартиру, и путем покупки нового жилья решают какие-то жилищно-семейные проблемы. 25% покупателей -- предприниматели (включая «челноков»), заработавшие деньги на квартиру собственным бизнесом. Остальные 5% -- преимущественно высокооплачиваемые сотрудники фирм и банков, собственного бизнеса не имеющие.

Впервые обратившихся в агентство недвижимости -- 95%, а у 60% «состоявшихся» клиентов друзья, коллеги или родственники уже обращались к фирмам-посредникам на рынке недвижимости. С «черными маклерами» до обращения в фирму имели дело порядка 15% клиентов.

20% из тех, кто обращается в посредническую фирму, **полностью доверяют** риэлтерам и смело поручают им решение всех своих проблем.

60% клиентов все время, пока длится сделка, **находятся в напряжении**, сомневаясь в честности как посредника, так и другой стороны сделки (продавца или покупателя). Такие люди обычно стараются подстраховать себя различными способами.

10% обратившихся в агентство **считают риэлтеров потенциальными мошенниками**, и даже то, что пришли они в фирму по рекомендации, не спасает их от беспокойства. Как правило, они требуют максимально подробных объяснений по каждому этапу операции и, работая с агентством недвижимости, приходят со своим юристом.

Наконец, примерно у 10% обратившихся необходимость иметь дело с агентством недвижимости вызывает настоящую панику.

Больше всего «сомневающихся» среди людей со средним достатком. На втором месте -- мелкие предприниматели.

Среди **продавцов** жилой недвижимости 85% -- люди со средним достатком. 30% продавцов избавляются от квартиры с тем, чтобы купить равноценную, но в другом месте; 25% -- чтобы купить лучшую; 20% -- чтобы переехать в худшую. 20% покупать новое жилье в ближайшее время после продажи не собираются или продают квартиру, чтобы использовать деньги для других целей. 5% собираются покупать новое жилье, но уже за рубежом.

Порядка 50% всех операций среднего агентства недвижимости составляют сделки по **обмену** жилья. 75% обменов жилья проводятся с доплатой. Средний размер доплаты -- 20-25% от стоимости квартиры. Примерно 20% обменных операций -- длинные цепочки (более четырех участников).

Примерно каждый седьмой клиент приходит **с намерением обмануть** другую сторону при сделке. 90% тех, кто пытается смошенничать, -- продавцы. Каждый десятый продавец пытается обмануть покупателя уже во время реализации сделки. В абсолютном большинстве случаев попытка мошенничества пресекается сотрудниками агентства недвижимости. Каждый третий покупатель, подобрав себе через риэлтерскую фирму подходящий вариант покупки, старается затем договориться с продавцами самостоятельно, в обход агентства, чтобы не платить комиссионные за оформление.

Каждый второй продавец квартиры пытается скрыть какие-либо отрицательные факторы и от покупателя, и от сотрудников агентства недвижимости.

35% покупателей считают **экологическую ситуацию** в районе их будущего проживания принципиально важной, а 20% не придают этому никакого значения.

40% покупателей в качестве одного из важных факторов, влияющих на выбор будущего жилья, называют близость гаража или хорошо охраняемой автостоянки.

Только 5% покупателей интересуют «свежеотремонтированные» квартиры. Остальных «чужой» ремонт отпугивает.

35% покупателей обращается в агентство с целью купить однокомнатную квартиру, 40% -- двухкомнатную. Трехкомнатную квартиру хотят купить 20% клиентов.

В то же время структура продаж примерно такова:

однокомнатные -- 33%
двухкомнатные -- 34%
трехкомнатные -- 25%
четырех- и более -- 8%.

Процентное соотношение в данном случае маскирует абсолютную численность квартир на рынке и уровень спроса на них. Сегодня предложение и платежеспособный спрос соответствуют друг другу только по однокомнатным квартирам. Предложение двухкомнатных немного превышает спрос, а предложение трех- и четырехкомнатных квартир превышает его значительно.

В первом полугодии 1997 года больше, чем у остальных, растут «аппетиты» у продавцов однокомнатных квартир -- в среднем на 5-7% в месяц. Быстрее всего падает цена четырехкомнатных и более крупных квартир -- примерно на 8-10% в месяц. Колебания стоимости двух- и трехкомнатных квартир остаются в пределах вполне допустимых -- 2-3% в месяц. Стоимость жилых домов в Минске ежемесячно падает на 3-5%; за пределами Минска (в радиусе 30 километров) -- на 10% в месяц.

Из клиентов, уже завершивших сотрудничество с агентством недвижимости, подобранным вариантом квартиры остаются недовольны 20%; сотрудниками агентства -- 15%; сервисом и способностью решать проблемы бюрократического характера -- 5%; высоким уровнем комиссионных -- 5%; отсутствием системы лицензирования или сертифицирования агентств недвижимости -- 2%. Полностью довольны обслуживанием (и будут рекомендовать эти агентства знакомым) 50-60% обслуженных клиентов.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

МВД ОКАЖЕТСЯ «ПОД КОЛПАКОМ» КГБ?

Отдел информации «БДГ»

Как стало известно из осведомленных источников в правоохранительных структурах, в ближайшее время функции и задачи Комитета государственной безопасности, возможно, будут расширены. В силовых структурах уже давно циркулируют слухи о создании в КГБ подразделения, в компетенцию которого войдут вопросы агентурно-оперативной работы в Министерстве внутренних дел.

Идея эта не нова: во времена СССР в комитете существовало аналогичное самостоятельное управление. Оно было создано по инициативе Юрия Андропова, который в начале 1980-х годов вел борьбу за влияние с главой МВД и давним соперником Брежнева Щелоковым. По большому счету, власть предержащим всегда было выгодно, чтобы МВД и КГБ не только конкурировали, но и противостояли друг другу. Благодаря этому руководство страны имело возможность получать информацию из двух не связанных между собой источников и собирать компромат на каждое из ведомств. Кроме того, власти преследовали еще одну цель -- предупредить возможность заговора в руководстве спецслужб, своевременно пресекать любые интриги.

Существует версия, что идея воссоздания 3-го управления принадлежит руководству КГБ. Необходимость создания новой структуры мотивируется тем, что в милицейской среде резко увеличилось количество правонарушений и случаев утечки секретной информации.

Правда, некоторые осведомленные источники объясняют инициативу комитетчиков активизировавшимся противостоянием между сотрудниками двух ведомств. Уже не раз подчиненные Владимира Мацкевича задерживались подопечными Валентина Аголеца в нетрезвом виде, за нарушение общественного порядка, правил управления транспортными средствами и т.д. Однако комитетчики отвергают какие-либо обвинения в свой адрес и мотивируют действия милиции стремлением отомстить за нанесенные «обиды» (видимо, имея в виду аресты и осуждения сотрудниками КГБ служителей порядка, преступивших закон).

По другой версии, идея «КГБ над МВД» исходит из Совета безопасности, глава которого Виктор Шейман действительно озабочен проблемой коррумпированности милиционеров. В то же время не исключается, что таким образом шеф Совбеза пытается воспользоваться опытом генсеков КПСС и взять под контроль деятельность руководства обоих силовых министерств.



Визави:
Валентин Аголец и Владимир Мацкевич

КАДРЫ

У СТОЛИЧНЫХ БОРЦОВ С ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТЬЮ — ОПЯТЬ НОВЫЙ НАЧАЛЬНИК

Ольга ФЕДИНА

У сотрудников управления по экономической преступности столичного ГУВД вновь поменялся начальник. На сей раз минских борцов с экономической преступностью возглавил Анатолий Окуней, который до этого занимал должность заместителя начальника УЭП Министерства внутренних дел.

Напомним, что весной нынешнего года начальник управления по экономической преступности (УЭП) МВД страны полковник Антихевич предпринял ряд кадровых перемещений в подчиненных ему подразделениях. В частности, в номере «БДГ» за 24 марта с.г. мы уже сообщали о казусе с несостоявшимся назначением на должность заместителя начальника УЭП МВД Александра Новикова. В конце февраля нынешнего года во время рабочего совещания полковник Антихевич объявил о назначении своим заместителем Александра Новикова и представил его личному составу управления. Однако к обязанностям заместителя начальника УЭП МВД Александр Новиков не приступил, поскольку с его кандидатурой на эту должность не согласился министр внутренних дел Валентин Аголец.

Затем полковник Антихевич предпринял очередную серию кадровых маневров. Вышеупомянутый Александр Новиков временно возглавил УЭП столичного ГУВД. Прежний шеф столичных борцов с экономической преступностью Александр Тихомиров был переброшен на аналогичную должность в УВД Минской области. А бывший начальник УЭП УВД Минской области Александр Солдатенко стал заместителем Николая Антихевича. Однако и на этом кадровая чехарда в системе УЭП не закончилась.

Анатолий Окуней считается профессионалом довольно высокого класса в сфере борьбы с экономической преступностью. Поэтому его перевод в МВД из столичного УВД несколько лет назад был вполне закономерен. А вот нынешнее возвращение г-на Окунея в «родное» ГУВД вызывает недоумение у его коллег. Да и для него самого новое назначение стало неожиданным, ибо, по милицейским меркам, оно является своеобразным понижением. Правда, некоторые специалисты считают, что в ближайшее время Анатолий Окуней может вновь вернуться в МВД, но уже в ранге начальника УЭП этого министерства.

СУДЫ

«ТРАЙПЛ» СУДИЛСЯ С ТАМОЖНЕЙ. И ПРОИГРАЛ

Валентин БОРИСЕВИЧ,
пресс — секретарь Высшего хозяйственного суда

По поводу конфликта, возникшего между обществом с ограниченной ответственностью "Трайпл" и Минской региональной таможней, в этом году проведен ряд судебных заседаний.

Напомним суть спора. Минское ООО «Трайпл» в свое время ввезло на таможенную территорию Республики Беларусь комплектующие для окон и дверей. Однако при проверке правильности проведения таможенных операций и взимания таможенных пошлин был установлен факт неверного кодирования товаров, что, естественно, привело к недобору таможенных платежей. По результатам проверки Минская региональная таможня в конце прошлого года выставила инкассовые распоряжения на списание с расчетного счета ООО «Трайпл» в бесспорном порядке 1262085000 рублей, в том числе: 747298000 рублей составила доплата ввозной таможенной пошлины и 514787000 рублей -- пеня за несвоевременно уплаченную таможенную пошлину.

Общество с ограниченной ответственностью не согласилось с такой постановкой вопроса и предъявило иск к Минской региональной таможне о признании недействительными инкассовых распоряжений. При этом ссылка делалась на то, что инкассовые распоряжения ответчика противоречат действующему законодательству, поскольку достоверность сведений, заявленных истцом, была проверена соответствующими должностными лицами ответчика при таможенном оформлении товаров, которые были сняты с таможенного надзора с выдачей разрешения на их использование в режиме свободного обращения. Письмо же ГТК от 26 августа 1996 года N08/7565, на основании которого выставлены инкассовые распоряжения, не может рассматриваться как заключение эксперта по той причине, что действующее законодательство не предусматривает право таможенных органов проводить таможенный контроль в отношении вещей, снятых с таможенного надзора.

Кроме того, заявлением от 27 января 1997 г. истец изменил исковые требования, дополнив их требованием о взыскании 1347970000 рублей, в том числе 1262085000 рублей -- как неправомерно взысканных ответчиком в бесспорном порядке по указанным инкассовым распоряжениям, и 85822000 рублей пени по излишне взысканным в бюджет суммам.

Оказалось, что ответить на вопрос «кто виноват?» совсем не просто. В перечне взаимных претензий, где все объяснения кажутся убедительными, все упреки -- справедливыми, а причины (организационные, технические, правовые) -- так тесно связаны, что сложно понять, где кончается одна и начинается другая. Тут многое сплелось -- огрехи таможенников из «Минскинтертранса», экономические интересы истца, компетенция таможенного контроля. Разные люди ведали разными частными вопросами, а в общем и целом это привело к разбирательству в хозяйственном суде Минской области.

Однако следует вернуться к истокам дела. 15 января 1995 года между немецкой фирмой «Гарбалински ГМБХ» (продавец) и ООО «Трайпл» (покупатель) был заключен договор о сотрудничестве, а в дальнейшем -- ряд контрактов (N 42 от 25 апреля 1996 г. и N 11П от 25 мая 1995 г.) на поставку товаров согласно соответствующей спецификации, которая содержит перечень закупаемых товаров, их код согласно товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) РБ, количество, стоимость.

Заключив контракты, в период с 12 сентября 1995 г. по 22 мая 1996 года товар был ввезен истцом на таможенную территорию Республики Беларусь и заявлен к таможенному оформлению в режиме свободного обращения. Таможенное оформление ввезенного товара было осуществлено в пункте таможенного оформления (ПТО) "Минскинтертранс», который является структурным подразделением Минской региональной таможни.

Позже при выборочной проверке правильности проведения таможенных операций, включенных в таможенный надзор, ответчиком были установлены некоторые огрехи. Так, комплектующие для окон и дверей заявлялись, в частности, под кодом ТН ВЭД 846620990. Хотя данный код соответствует частям и принадлежностям, предназначенным для оборудования металлообрабатывающих станков различных модификаций. На таких условиях в соответствии с постановлением правительства от 29 июня 1995 года N 340 части для оборудования металлообрабатывающих станков облагаются 5-процентной таможенной пошлиной и согласно постановлению правительства от 15 декабря 1995 года N 692 освобождаются от НДС. Следовательно, истец произвел оплату таможенных платежей по ставкам, установленным в отношении других вещей.

Судом было установлено, что действия Минской региональной таможни по осуществлению ведомственного контроля за деятельностью своих структурных подразделений, в частности ПТО «Минскинтертранс», на котором производилось таможенное оформление ввезенного истцом указанного товара, а также по доначислению таможенных платежей -- законны и обоснованны. Суд счел, что вне зависимости от выпуска товаров в свободное обращение таможенный контроль за ними может проводиться в любое время, если имеются достаточные основания полагать о наличии нарушения законодательства страны, контроль за исполнением которых возложен на таможенные органы Республики Беларусь.

Руководствуясь статьями 10, 14, 47, 75 Хозяйственного процессуального кодекса Республики Беларусь, хозяйственный суд Минской области вынес вердикт отказать обществу с ограниченной ответственностью «Трайпл» в удовлетворении исковых требований о признании недействительными инкассовых распоряжений Минской региональной таможни от 21 ноября 1996 г. N 284 и 285 о возврате из республиканского бюджета 1347907000 рублей.

ПРОИСШЕСТВИЯ

УЩЕРБ ПОДСЧИТАЛИ, А ВИНОВНЫХ ПОКА НЕ НАШЛИ

БелаПАН

Ущерб, нанесенный окружающей среде в результате взрыва 30 апреля на магистральном газопроводе Торжок--Минск--Ивацевичи, составил 2 миллиарда рублей.

Именно на эту сумму будет предъявлен иск виновникам взрыва. Кроме того, по информации Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды, за счет организации, виновной в аварии, должны быть проведены работы и по восстановлению пострадавших лесных и земельных угодий. Напомним, что, по данным Штаба гражданской обороны, в результате взрыва и последовавшего за ним пожара выгорело и было повреждено около 100 гектаров леса.

Расследование по факту аварии продолжается, поэтому то, какой именно организации будет предъявлен иск, пока не известно.

КРИМИНАЛ

МОГИЛЕВСКИЕ ВЛАСТИ НЕДОВОЛЬНЫ РЕЗУЛЬТАТАМИ БОРЬБЫ С «ВАЛЮТЧИКАМИ»

Отдел информации «БДГ»

Координационный совет по борьбе с преступностью при Могилевском облисполкоме признал недостаточными меры, предпринимаемые милицией по обеспечению порядка на валютном рынке области.

На последнем заседании совета отмечалось, что чрезвычайно низким остается процент раскрываемости преступлений: в прошлом году из 184 случаев обнаружения фальшивых банкнот раскрыто всего 28; около 30 человек привлечены к уголовной ответственности; около 1000 граждан заплатили штрафы при совершении незаконных валютных сделок.

Некоторые участники заседания выразили мнение, что штрафы до 300 минимальных зарплат не слишком обременительны для нарушителей валютного законодательства. Однако вряд ли можно согласиться с подобным мнением могилевских чиновников. Ведь, как правило, большинство граждан, совершающих незаконные валютные операции, вполне добропорядочные граждане, которые из-за неумелой государственной финансовой политики не могут свободно приобрести валюту в официальных обменных пунктах.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

НОВЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ СЕРВИС ДЛЯ ТУРФИРМ. И НЕ ТОЛЬКО ДЛЯ НИХ

Каждый из нас нуждается в различных видах информации. Зачастую поиски источников необходимой информации бывают непростыми и долгими. Особенно если вы хотите быть уверены в оперативности и достоверности этих источников. Решению этой задачи во многом способствует внедрение новых информационных технологий и технических решений. В этой связи заслуживает внимания появление на рынке туристических компаний республики информационно-пейджингового канала «ИНФОТУР».

Переход к новым информационным технологиям здесь включает смещение пейджингового бизнеса в новый сегмент рынка - информационные услуги и превращение его в еще одно средство электронной массовой информации.

Информационно-пейджинговый канал «ИНФОТУР» функционирует с середины мая, но его пользователями уже стали ведущие туристические компании Минска. В основу положен принцип группового вызова, когда помимо индивидуального номера, в пейджер прошивается и групповой -- единый номер для группы пользователей, по которому ими и производится одновременный прием переданного сообщения.

Наличие единого группового номера позволяет турфирмам решить ряд актуальных на сегодняшний день задач.

Во-первых -- это привлечение новых клиентов за счет появления широко рекламируемой в последние дни качественно новой сервисной услуги для населения -- приема заявки на отдых через пейджер. Любой житель республики может передать через оператора пейджинговой компании тел. 2575-818 на групповой номер 71951 свои пожелания насчет летнего отпуска и тут же получить по указанному контактному телефону (факсу, пейджеру) варианты от нескольких туристических компаний. При этом для клиента налицо экономия времени поиска и главное -- гарантия его работы с ведущими профессиональными туроператорами, а не сезонными «турфирмочками».

Во-вторых, канал играет неоценимую роль для туристических компаний из областных и районных городов республики, традиционно выступающих в роли турагентов. Размещаемые ими заявки, например: *«Срочно требуется жесткий блок мест на направление ...»* практически в реальном режиме времени становятся доступными одновременно всем пользователям канала.

В-третьих, на рынке туристических услуг сегодня пока нет иного способа размещения оперативной информации о наличии «горящих» туров, свободных мест на чартеры и т.п.

Работа ведущих производителей пейджеров по расширению, помимо основной функции пейджера как средства коммуникации, его информационных возможностей уже сегодня позволяет организовать десятки различных индивидуально программируемых информационных каналов. Это дает возможность, например, пользователям ИНФОТУРА получать, помимо стандартного информационного пакета, включающего курсы обмена наличной валюты, итоги торгов на минской и московской МВБ, официальные курсы НБ РБ и ЦБ РФ, также и ежедневные сводки погоды по европейским столицам и на основных курортах мира.

Одновременно групповой канал может быть полезен как средство электронной связи для размещения информации теми фирмами, предприятиями и компаниями, которые обеспечивают и тесно сотрудничают с турфирмами. Это гостиницы, страховые компании (условия страхования), автопарки (сдача в аренду автобусов), рестораны и кафе (питание туристических групп) и др.

Мы еще раз убеждаемся в том, что информация стоит того, чтобы за нее платили. Выигрывает сегодня тот, кто первым станет обладателем оперативной и достоверной информации.

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ

БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

63879
Подписной индекс

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

63879
Подписной индекс

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 120.000 р. (1 экз) на месяц - 40.000 р. (1экз)	Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

ЗАО "Белорусская Деловая Газета" сообщает, что с 1 апреля 1997г. в наших изданиях установлены следующие расценки на рекламу:

"Белорусская Деловая Газета":

I-я полоса	*- 110.000 руб./кв.см.*
внутренние полосы	*- 67.000 руб./кв.см.*
последняя полоса	*- 62.000 руб./кв.см.*

Газета "Имя":

внутренние полосы	*- 67.000 руб./кв.см.*
программа TV и кроссворд	*- 110.000 руб./кв.см.*

Отдел рекламы тел. (017) 223 85 88

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки раньше других, получая их электронный вариант

Стоимость электронной подписки: в пределах республики — $3 в месяц, по странам СНГ — $15 в месяц.

Справки по тел. (017) 236-52-41

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким. Предлагаем Вам оформить подписку на II полугодие 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.

Вариант 2. В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.

Вариант 3. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:

"Белорусская деловая газета"	40000 руб.
"Имя"	30000 руб.

Подписной индекс:

"Белорусская Деловая Газета"	63879
"Имя"	63211

БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 40 (383) 9.6.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **1095**
Подписано в печать **7.6.97 в 19.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю